

Proceso de apertura de la economía española a los flujos migratorios internacionales

pág. 20

AÑO 6 • VOLUMEN 6 • NÚMERO 2 • MARZO-ABRIL, 2013

Uso productivo de las remesas en comunidades rurales pobres	3
Importancia de las remesas internacionales en la economía rural de familias con migrantes procedentes del estado de Campeche	11
Efectos inesperados: Capital social, mujeres mayas familiares de migrantes, remesas y construcción	29
La relación remesas-ahorro y su comportamiento en Colima, México	37
Exclusión social en la población inmigrante femenina en España	47
Cambios en agroecosistemas campesinos del estado de Veracruz, México, por efecto de migración internacional	54

Guía para autores

Estructura

Agroproductividad es una revista de divulgación, auspiciada por el Colegio de Postgraduados para entregar los resultados obtenidos por los investigadores en ciencias agrícolas y afines a los técnicos y productores. En ella se podrá publicar información relevante al desarrollo agrícola en los formatos de artículo, nota o ensayo. Las contribuciones serán arbitradas y la publicación final se hará en idioma español.

La contribución tendrá una extensión máxima de 16 cuartillas, incluyendo las ilustraciones. Deberá estar escrita en Word a doble espacio empleando el tipo Arial a 12 puntos y márgenes de 2.5 cm. Debe evitarse el uso de sangría al inicio de los párrafos.

Las ilustraciones serán de calidad suficiente para su impresión en offset a colores, y con una resolución de 300 dpi en formato JPEG, TIFF o RAW y el tamaño, dependiendo de la imagen y su importancia de acuerdo con la tabla comparativa.

La estructura de la contribución será la siguiente:

1) Artículos: una estructura clásica definida por los capítulos: Introducción, Materiales y Métodos, Resultados y Discusión, Conclusiones y Literatura Citada; 2) Notas o Ensayos: deben tener una secuencia lógica de las ideas, exponiendo claramente las técnicas o metodologías que se transmiten en lenguaje llano, con un uso mínimo de términos técnicos especializados.

Formato

Título. Debe ser breve y reflejar claramente el contenido. Cuando se incluyan nombres científicos deben escribirse en *itálicas*.

Autor o Autores. Se escribirán él o los nombres completos, separados por comas, con un índice progresivo en su caso. Al pie de la primera página se indicará el nombre de la institución a la que pertenece el autor y la dirección oficial, incluyendo el correo electrónico.

Cuadros. Deben ser claros, simples y concisos. Se ubicarán inmediatamente después del primer párrafo en el que se mencionen o al inicio de la siguiente cuartilla. Los cuadros deben numerarse progresivamente, indicando después de la referencia numérica el título del mismo (Cuadro 1. Título), y se colocarán en la parte superior. Al pie del cuadro se incluirán las aclaraciones a las que se hace mención mediante un índice en el texto incluido en el cuadro.

Figuras. Corresponden a dibujos, gráficas, diagramas y fotografías. Las fotografías deben ser de preferencia a colores. Se debe proporcionar originales en tamaño postal, anotando al reverso con un lápiz suave el número y el lugar que le corresponda en el texto. Los títulos de las fotografías deben mecanografiarse en hoja aparte. La calidad de las imágenes digitales debe ceñirse a lo indicado en la tabla comparativa.

Unidades. Las unidades de pesos y medidas usadas serán las aceptadas en el Sistema Internacional.

Tabla comparativa.

Centímetros	Píxeles	Pulgadas
21.59×27.94	2550×3300	8.5×11
18.5×11.5	2185×1358	7.3×4.5
18.5×5.55	2158×656	7.3×2.2
12.2×11.5	1441×1358	4.8×4.5
12.2×5.55	1441×656	4.8×2.2
5.85×5.55	691×656	2.3×2.2
9×11.5	1063×1358	3.5×4.5
9×5.55	1063×656	3.5×2.2



Nota: Con objeto de dar a conocer al autor o autores, se deberá proporcionar una fotografía reciente de campo o laboratorio de carácter informal.



Contenido

3	Uso productivo de las remesas en comunidades rurales pobres
11	Importancia de las remesas internacionales en la economía rural de familias con migrantes procedentes del estado de Campeche
20	Proceso de apertura de la economía española a los flujos migratorios internacionales
29	Efectos inesperados: Capital social, mujeres mayas familiares de migrantes, remesas y construcción
37	La relación remesas-ahorro y su comportamiento en Colima, México
47	Exclusión social en la población inmigrante femenina en España
54	Cambios en agroecosistemas campesinos del estado de Veracruz, México, por efecto de migración internacional
64	Noticias
66	  



Aviso: Los nombres comerciales citados en los artículos, notas o ensayos, de ninguna manera implican patrocinio por parte de agroproductividad, ni crítica alguna a otros productos similares.

Corrección de estilo: Hannah Infante Lagarda

Maquetación: Alejandro Rojas Sánchez

Suscripciones, ventas, publicidad, contribuciones de autores:

Guerrero 9, esq. Avenida Hidalgo, C.P. 56220, San Luis Huexotla, Texcoco, Estado de México.

Teléfono: 01 (595) 928 4013 | jocadena@colpos.mx; jocadena@gmail.com

Impresión 3000 ejemplares.

©Agroproductividad, publicación respaldada por el Colegio de Postgraduados. Derechos Reservados. Certificado de Licitud de Título Núm. 0000. Licitud de Contenido 0000 y Reserva de Derechos Exclusivos del Título Núm. 0000. Editorial del Colegio de Postgraduados, Montecillo, Estado de México, Miembro de la Cámara Nacional de la Industria Editorial Núm. 036.

Impreso en México — Printed in México
PRINTING ARTS MEXICO, S. de R. L. de C. V.
Calle 14 no. 2430, Zona Industrial
Guadalajara, Jalisco, México. C.P. 44940
Fax: 3810 5567
www.tegrafik.com
RFC: PAM991118 DGO

Directorio

Said **Infante Gil**

Editor General del Colegio de Postgraduados

Rafael **Rodríguez Montessoro**[†]

Director Fundador

Jorge **Cadena Iñiguez**

Director de Agroproductividad

Comité Técnico-Científico

Colegio de Postgraduados—Montecillo

Fernando **Clemente S.**

Dr. Ing. Agr. Catedrático Fauna Silvestre

Ma. de Lourdes **de la Isla**

Dr. Ing. Agr. Catedrática Aereopolución

Ángel **Lagunes T.**

Dr. Ing. Agr. Catedrático Entomología

Enrique **Palacios V.**

Dr. Ing. Agr. Catedrático Hidrociencias

Jorge **Rodríguez A.**

Dr. Ing. Agr. Catedrático Fruticultura

Colegio de Postgraduados—Puebla

Manuel R. **Villa Issa**

Dr. Ing. Agr. Economía Agrícola

Instituto de Investigaciones

Forestales, Agrícolas y Pecuarias

Pedro **Cadena I.**

Dr. Ing. Agr. Transferencia de Tecnología

Ricardo **Magaña Figueroa**

M. C. P. Director de Promoción y Divulgación

Confederación Nacional Campesina

Jesús **Muñoz V.**

Dr. Ing. Agr. Agronegocios

Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura

Victor **Villalobos A.**


Dr. Ing. Agr. Biotecnología



Dr. Jorge Cadena Iñiguez

Editorial

VOLUMEN 6 • NÚMERO 2 • MARZO—ABRIL, 2013.

La movilidad ancestral de los seres humanos es al parecer por las evidencias arqueológicas y genéticas registradas en distintas partes del planeta, un rasgo distintivo del género humano. La “salida” de África hacia el resto del mundo, marcada por etapas migratorias diferenciadas en el tiempo, y distinguidas por la “voluntad” de migrar, es posiblemente uno de los factores cruciales en la diferenciación racial de los pueblos actuales y el desarrollo de habilidades que moldearon las formas y normas de vida de los grupos humanos que tomaron tal decisión. En tanto no estuvieron establecidos en los nuevos sitios, no existieron fronteras que defender y pasos que evitar ante nuevas oleadas migratorias. En la actualidad, la migración para muchos grupos humanos ha pasado de ser libre y “voluntaria” a obligatoria, y la mayoría de las veces con connotaciones de ilegalidad. Con excepción de los investigadores en el tema, la migración es una noticia cotidiana que pierde relevancia día a día en la sociedad hasta alcanzar cierta “normalidad”, y pasa por alto la fragmentación familiar de los emigrados, la violencia y vejaciones en el trayecto, peligros fronterizos y pérdida de identidad del inmigrante. En esta ocasión  aborda el siempre delicado tema de la emigración de habitantes procedentes de sociedades poco desarrolladas, carentes de propuestas para generar el empleo interno, justo y socialmente promisorio. Más allá de los impactos económicos por envío de remesas, se reseñan cambios en el paisaje urbano local, cultura, género, actividades productivas y relevo generacional entre otros aspectos en las comunidades de los emigrados. El fenómeno no es exclusivo de América Latina y el Caribe que emigra a Norteamérica, países como Francia, España e Italia, registran una tasa alta de movilidad de países de Europa del este y África. Hasta qué punto el país que permite la salida de sus habitantes promueve la ilegalidad, y el que acoge promueve la exclusión social del inmigrante. En apariencia el primero podría atenuar su déficit de empleos y beneficiarse del envío de divisas sin inversión en infraestructura y educación, y el segundo, justificar acciones discriminatorias que culminan con la underclass; estamos ante el paradigma de la complicidad y negligencia, o la oportunidad de promover la madurez social, con especial énfasis en los intelectuales de cada país expulsor para proponer acciones de desarrollo interno con los recursos locales como riqueza heredada.

Gracias,

Jorge **Cadena Iñiguez**

Director de 



USO PRODUCTIVO DE LAS REMESAS EN COMUNIDADES RURALES POBRES

Espinosa-Trujillo, M. A.¹

Santiago-Cruz, M.de J.^{2*}

¹ Estudiante de Doctorado Programa de Postgrado en Economía, Colegio de Postgraduados *Campus* Montecillo. Km. 36.5 México-Texcoco, C.P. 56230, Montecillo, Texcoco, Edo. De México.

² Programa de Postgrado en Economía *Campus* Montecillo. Km. 36.5 México-Texcoco, C.P. 56230, Montecillo, Texcoco, Edo. De México.

*Autor responsable: ecomjsc@colpos.mx

RESUMEN

Se discute la pertinencia de que los proyectos productivos en comunidades rurales contengan, previo a su implementación, un análisis de la estructura del ingreso familiar. Si bien una estrategia a través de proyectos productivos significa posibilidades de crecimiento económico, en situaciones con distribución inequitativa del ingreso o con diversificación de las fuentes de ingreso, la implementación de proyectos productivos agropecuarios podría no ser económicamente pertinente o tener como consecuencia un incremento en la desigualdad y en los niveles de pobreza de la comunidad. El documento analiza también el papel de las remesas como fuente de financiamiento de proyectos productivos en zonas rurales con alta intensidad migratoria, y concluye en su relevancia también para la producción de alimentos y, con ello, en su papel para disminuir la pobreza alimentaria.

Palabras clave: hogares rurales, estructura del ingreso, migración, proyectos productivos

INTRODUCCIÓN

Los proyectos productivos

agropecuarios, en el medio rural de México, han sido vistos como un instrumento importante para incrementar la producción, generar empleo, y contrarrestar los niveles de pobreza. Diversas instituciones del gobierno mexicano tienen programas de fomento productivo que incluyen entre sus propósitos generar ocupación y disminuir la pobreza. Un caso actual se da, por ejemplo, en la Secretaría de Reforma Agraria (SEDATU), con el denominado Programa Fondo para el Apoyo a Proyectos Productivos en Núcleos Agrarios (FAPPA), cuyo objetivo es generar empleos para los hombres y mujeres que habitan en Núcleos Agrarios (ejidos y comunidades inscritos en el Registro Agrario Nacional) y que no eran titulares de derechos agrarios (DOF, 2011a). Una evaluación realizada al programa mostró que en 2008, 70 % de los proyectos beneficiados fueron de tipo agropecuario (UACH, 2008a). Otro ejemplo es el denominado Programa para la Mujer en el Sector Agrario (PROMUSAG), con un objetivo similar al de FAPPA, con la diferencia de que está orientado a las mujeres. En 2008, el PROMUSAG apoyó 53 % de los proyectos de tipo agropecuario (UACH, 2008b).

Un programa público que ha tratado de incentivar la inversión de las remesas en las comunidades de origen de los migrantes, a través de proyectos productivos, es el **Programa 3×1 para migrantes**. Con éste, la Secretaría de Desarrollo Social (SEDESOL), entidades federativas, municipios y migrantes, aportan recursos para la realización de proyectos de impacto social que favorecen el desarrollo de las comunidades y contribuyen a elevar la calidad de vida de su población a través de: i) infraestructura, equipamiento y servicios comunitarios; y ii) Proyectos productivos (DOF, 2011b). En relación con los tipos de proyectos aprobados por el programa, datos de la SEDESOL (2012) mostraron que durante el primer semestre de 2012, de los 950 proyectos aprobados, 81.8 % fueron de infraestructura básica comunitaria, 9.6 % fueron productivos, y 8.6 % de otro tipo. Los datos relacionados con los proyectos productivos no muestran qué porcentaje corresponde a los de tipo agrícola y pecuario; sin embargo, se evidencia una baja participación de las remesas en los mismos.

Se desconoce hacia qué estrato de la población se orientaron los programas de la SRA y SEDESOL, así como los de otras instancias, como la Secretaría de Agricultura y la Comisión para el Desarrollo de los Pueblos Indígenas (CDI); es decir, no se indica si los hogares pobres o no pobres de las comunidades fueron beneficiados. Este dato es especialmente importante cuando lo que se busca es beneficiar a los hogares más desprotegidos. Caso contrario, si los hogares no pobres son los mayormente beneficiados por estos programas, se estará ocasionando un incremento de la desigualdad económica en las comunidades.

Otra cuestión igualmente relevante es el hecho de si están los proyectos productivos agropecuarios realmente orientados a los hogares cuyas actividades principales son las agropecuarias. La importancia de conocer este dato radica en que está comprobado en la literatura que no todos los hogares pobres obtienen sus ingresos principalmente de actividades agrícolas o pecuarias; es

decir, que el ingreso de los hogares rurales se encuentra diversificado. En la literatura especializada relativa a la composición del ingreso familiar en áreas rurales de América Latina (Dirven, 2004; Reardon *et al.*, 2004) se ha constatado que hay una tendencia general a que el componente agropecuario pierda importancia con respecto al ingreso total. Reardon *et al.* (2004) explican que existen dos motivos principales por los que los miembros de un hogar rural se sienten motivados a ingresar al mercado laboral no agrícola:

- Factores de atracción, como la obtención de mayores ingresos mediante mejores retornos en el sector no agrícola en relación con el sector agrícola.
- Factores de presión, tales como el riesgo de la agricultura o escasez de tierras, falta de mercados de seguros, consumo e insumos.

Existen, por lo tanto, motivos reales que sustentarían el comportamiento de los hogares a no considerar las actividades agropecuarias como fuentes principales de ingreso. Para el caso específico del sector ejidal mexicano, De Janvry y Sadoulet (2004) registraron que los hogares obtuvieron, en promedio, 54 % de su ingreso fuera del predio; sin embargo, los autores también señalan un dato aún más revelador y que refuerza lo expuesto por Reardon *et al.* (2004), quienes afirman que los hogares con predios inferiores a dos hectáreas consiguieron 77 % de sus ingresos fuera de la parcela y, en general, registran que a medida que el

tamaño del predio se incrementa, la participación del ingreso fuera del predio va disminuyendo.

Importancia de los proyectos productivos en los hogares rurales

En general, como generadores de ingresos, los proyectos productivos pueden tener un efecto en la disminución de la desigualdad y la pobreza, sólo si están orientados hacia los hogares de más bajos ingresos u hogares pobres. Sin embargo, si se trata de proyectos agropecuarios se debe tener la certeza de que este tipo de hogares tiene como actividad principal el sector agropecuario porque ello significaría que esos hogares tendrían los medios para la producción y la experiencia necesarios para llevar a cabo dichos proyectos.

En un estudio realizado por Espinosa (2013) en una comunidad del Estado de Oaxaca, México, con niveles de pobreza de hasta 85 % en su población, se encontró que el decil (clasificación que ubica a los hogares del país conforme a su ingreso) de hogar “más pobre” de la comunidad tenía como principal ingreso las transferencias de programas de gobierno como Oportunidades, 70 y más, y Procampo, principalmente.

Los proyectos productivos agropecuarios pueden tener contribuciones insoslayables en la producción agropecuaria y, en el caso de incidir sobre la producción de básicos, en la seguridad alimentaria. Los datos sobre seguridad alimentaria se refieren a aquella población que tiene acceso físico y económico a suficientes alimentos inocuos y nutritivos en todo momento para satisfacer sus necesidades

Figura 1. Proyectos productivos en áreas rurales enfocados a la producción de flor.



alimenticias y sus preferencias en cuanto a los alimentos, a fin de llevar una vida activa y sana (FAO, 1996). Es precisamente la dificultad en el acceso a los alimentos, la cual se define como la capacidad de las personas para disponer de alimentos con producción propia o mediante la adquisición en el mercado y, por tanto, estrechamente vinculado a los ingresos de los hogares, el que constituye el principal problema para lograr la seguridad alimentaria y nutricional (FAO, 2010).

En México, el porcentaje de personas con carencias por acceso a la alimentación pasó de 22 % en 2008 (24 millones) a 25 % en 2010 (28 millones), lo que representó un incremento de 4 millones de personas. Lo anterior significó que una cuarta parte de la población mexicana tenía carencia por acceso a la alimentación en 2010 (CONEVAL 2012).

Por lo tanto, la relevancia de los proyectos productivos en el contexto de la seguridad alimentaria está clara, y se espera que su contribución sea mayor en aquellos estratos poblacionales que se encuentran en pobreza alimentaria, pero que adicionalmente cuenten con recursos potenciales necesarios para llevar a cabo la producción. Con el incremento de producción en la agricultura familiar se espera asegurar el acceso de la población rural a los alimentos y, en su caso, lograr excedentes que generen ingresos monetarios a través de su comercialización.

En una investigación realizada, Espinosa y Santiago (2013) muestran que los ingresos imputados por autoconsumo reducen la pobreza y desigualdad porque la actividad realizada

principalmente en traspatio, es una práctica frecuente entre los hogares de más bajos ingresos de la comunidad de estudio. En relación con el financiamiento de los proyectos, además de que los recursos pueden provenir de recursos públicos, también pueden proceder de los mismos hogares. Espinosa (2013) anota en su estudio que, aparte de las transferencias, las remesas también están presentes entre los hogares pobres. Al tener financiamiento de recursos públicos y propios, los hogares pueden verse más involucrados en el proyecto y tratar de que sea exitoso. Ciertamente, las remesas no están presentes en todas las comunidades; de ahí la importancia de conocer la estructura del ingreso en cada comunidad donde se pretenda establecer un proyecto.

La estructura del ingreso y los proyectos productivos

Para conocer la estructura del ingreso de una comunidad es necesario captar el origen de todos los ingresos al hogar y, en el caso de las actividades agropecuarias, para la composición del ingreso total se toman los ingresos netos; es decir, descontando los costos en los que se incurre, como en el caso de la producción agrícola y la pecuaria. Una vez captados los ingresos, es necesario hacer una clasificación, por ejemplo:

- **Jornales:** que reflejen el ingreso de las personas ocupadas y que obtienen de la venta de su fuerza de trabajo.
- **Sueldos y salarios:** que incluyen también los aguinaldos, primas vacacionales y demás prestaciones. En este apartado también se consideran las pensiones.
- **Remesas:** referidas a los envíos de dinero que recibe el hogar por parte de las personas que se encuentran fuera o dentro del país, y en este concepto se puede evidenciar la importancia que pudiera tener la migración en la comunidad.
- **Comercio:** en esta sección se incluyen las ganancias por todo tipo de negocio comercial o propiedad de algún miembro del hogar (carnicerías, tiendas de abarrotes, fruterías, etcétera).
- **Comercio agropecuario:** que incluyen ingresos por venta de parte de la producción agrícola (maíz, frijol, alfalfa), pecuaria (carne, leche, huevo) y frutícola (árboles frutales de traspatio y/o comerciales).
- **Autoconsumo:** que expresa el valor estimado de la parte de la producción familiar consumido por los integrantes del hogar.
- **Transferencia:** que son los ingresos recibidos en el hogar de parte del gobierno a través de los programas públicos como Oportunidades, Procampo, 70 y más, etcétera.
- **Otros ingresos:** orientada a la parte de ingreso del hogar en valor monetario, proveniente de fuentes, como colecta de leña utilizada en el hogar como combustible, venta de esquilmos, o el valor estimado de los regalos recibidos por los miembros del hogar, entre otros.

Una vez agrupados los ingresos según su fuente, se puede conocer la importancia real del ingreso no agropecuario proveniente del empleo rural no agropecuario (ERNA) y así considerar la pertinencia de aplicar políticas agropecuarias en la comunidad; por ejemplo, a través de proyectos productivos agropecuarios. En forma general los ingresos quedarían clasificados según su proveniencia: **i) el de aquellas actividades agropecuarias que generan ingresos dentro de la finca y**

aquellas que se realizan fuera de ella; y ii) los ingresos por las demás actividades, distintas a las agropecuarias.

Una vez clasificado el ingreso, es necesario ordenar a los hogares; por ejemplo, en deciles, tomando como criterio la magnitud del ingreso total. Supongamos que el ingreso de la comunidad está compuesto por el ingreso de n individuos u hogares, $y=(y_1, y_2, \dots, y_n)$, donde $y \leq y_2 \leq \dots \leq y_n$ son los ingresos ordenados de manera creciente. Posteriormente, es necesario agrupar los hogares por percentiles para así poder identificar a los percentiles “**más pobre**” y “**más rico**”.

Una vez realizada la clasificación de los hogares en percentiles (deciles o quintiles, es más común en su uso), es recomendable graficar la composición del ingreso para tener mejor panorámica de la misma, como se ejemplifica a continuación, tomado de Espinosa (2013), en una comunidad del Estado de Oaxaca, México. La Figura 2 muestra, en el primer decil de hogares, que 46 % de los ingresos proviene de las transferencias a través de los programas de gobierno, en contraste con el último decil, donde 45% de los mismos tuvo por origen los jornales y salarios, y **llama poderosamente la atención que las remesas se encuentran distribuidas en todos los deciles de hogares, lo que hace evidente la importancia de la migración en la comunidad.**

Cabe destacar que las remesas representan 13 % de los ingresos totales de la comunidad, lo que sugiere que las remesas, en especial para esta comunidad, pueden ser orientadas hacia actividades relacionadas con la producción de alimentos e incidir en los niveles de pobreza, específicamente

sobre la alimentaria, con la organización de los receptores de remesas y la participación de programas de gobierno. Un factor que limita directamente el establecimiento de proyectos productivos en comunidades rurales es la disponibilidad de tierras de cultivo. En Santa Inés, por ejemplo, los 21 productores inscritos en el programa Procampo en 2011 tenían 4.2 hectáreas en promedio, todas ellas de temporal, y 95 % sembradas con maíz (ASERCA, 2013).

Desigualdad y pobreza

La importancia de medir la desigualdad y la pobreza en la comunidad en la que se pretendan poner en marcha los proyectos productivos, radica en que los niveles de estos dos indicadores pueden evaluarse antes y después de los proyectos productivos; por ejemplo, se puede conocer si los proyectos influyeron suficientemente en el ingreso como para acercar a los hogares a superar la línea de pobreza.

Para hacer un análisis más detallado de la desigualdad del ingreso en cualquier comunidad, se puede emplear la Curva de Lorenz y el Coeficiente de Gini; para fines ilustrativos, considérese a la comunidad de Santa Inés Yatzeche (Espinosa, 2013), cuyo ingreso en los hogares fue previamente ordenado y acumulado. En la Figura 3 se aprecian cuatro elementos importantes: la línea de equidistribución (**línea roja**), la curva de Lorenz (**curva azul**), el área de concentración o área bajo la línea de equidad perfecta, y bajo las curvas de Lorenz.

En términos generales, la curva de Lorenz establece la relación que tiene entre las proporciones acumuladas de población y las acumuladas del ingreso.

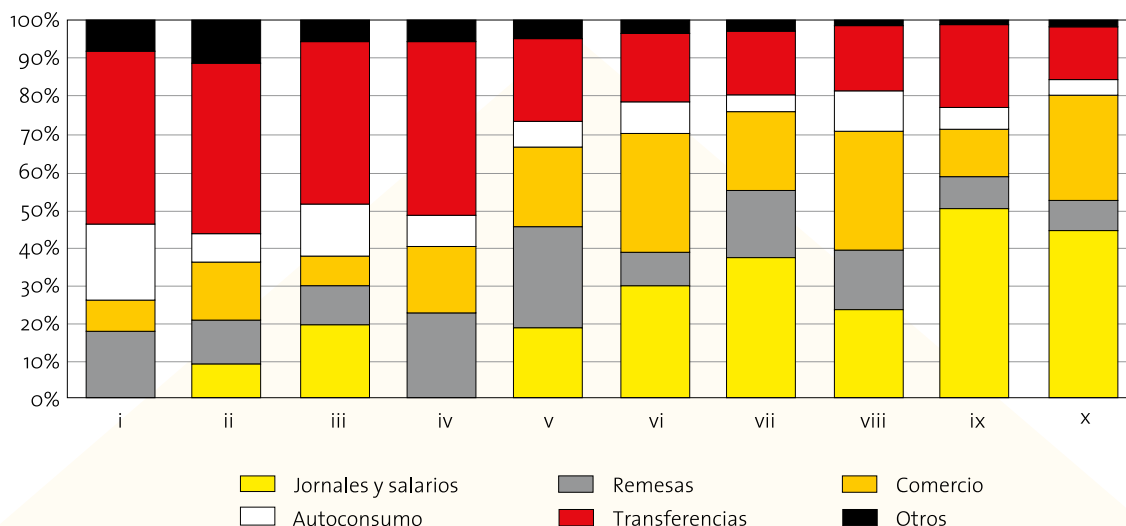


Figura 2. Distribución del ingreso por deciles de hogares, Santa Inés Yatzeche, Oaxaca, México (2011).

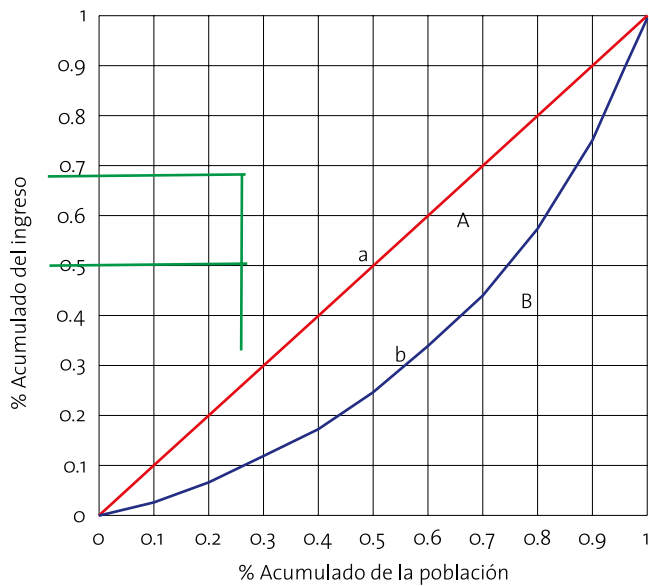


Figura 3. Curva de Lorenz y coeficiente de Gini para una comunidad de Santa Inés Yatzeche, Oaxaca, México (2011).

En la Figura 3 se aprecia que el punto “a” muestra que 50% acumulado de la población debería tener 50% acumulado de los ingresos totales de la población; sin embargo, en esta comunidad 50% de la población tiene únicamente 25% de los ingresos totales (punto “b”), situación que se refleja en la medición del coeficiente de Gini.

Goerlich y Villar (20099) señalan que la Forma más intuitiva de presentar el índice de Gini es partir de la curva de Lorenz. Desde este punto de vista, el índice es el cociente entre el área contenida entre la línea de igualdad y la curva de Lorenz (área **A** en la Figura 2) y la región triangular bajo la diagonal (área **A+B**); es decir, $G=A/(A+B)$, como $A+B=1/2$ se puede escribir igualmente $G=2A=1-2B$. El coeficiente de Gini está acotado en el intervalo $[0,1]$ $G=1$ y ocurre cuando todo el ingreso lo posee un individuo u hogar; y $G=0$ cuando el ingreso total de la comunidad está igualmente distribuido; entonces, la curva de Lorenz es igual a la línea de igualdad. El coeficiente de Gini en Santa Inés Yatzeche fue de 0.3632, lo que implica que existe una igualdad relativa en la comunidad (Espinosa, 2013); sin embargo, el dato de desigualdad es engañoso y por eso es necesario determinar los niveles reales de pobreza que imperan en la comunidad. En México, el Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) utiliza dos líneas para el análisis de la pobreza:



Figura 4. Jornales empleados por los miembros de la familia para productos de autoconsumo y comercio.

- **La línea de bienestar**, que representa el valor monetario de una canasta de alimentos, bienes y servicios básicos.
- **La línea de bienestar mínimo**, equivalente al valor monetario de una canasta alimentaria básica.

Una canasta alimentaria es un conjunto de alimentos cuyo valor sirve para construir la línea de bienestar mínimo y se determina de acuerdo con el patrón de consumo de un grupo de personas que satisfacen con ellos sus requerimientos de energía y nutrientes (CONEVAL, 2013). Por lo anterior, existen líneas de pobreza, de bienestar y de bienestar mínimo tanto para comunidades rurales como para urbanas. El CONEVAL (2012) estimó que en 2010 en Santa Inés Yatzeche, 54 % de la población se encontraba por debajo de la línea de bienestar mínimo, mientras que 85 % contaba con un ingreso inferior a la línea de bienestar.

Si los individuos u hogares, por ejemplo, tienen un ingreso inferior a la línea de bienestar mínimo, entonces tienen un ingreso insuficiente para adquirir una canasta alimentaria, es decir, que aun si ocupan todo su ingreso para la compra de alimentos, esto no es suficiente para satisfacer sus requerimientos de energía y nutrientes. Ciertamente, el concepto y medición de pobreza ha ido evolucionando en México y también se consideran otros factores, además del ingreso.

En la medición de la pobreza multidimensional se dice que una persona se encuentra en situación de pobreza cuando tiene al menos una carencia social (rezago educativo; acceso a servicios de salud; acceso a seguridad social; calidad y espacios de vivienda; servicios básicos de vivienda; y acceso a la alimentación) y sus ingreso es insuficiente para adquirir los bienes y servicios que requiere para satisfacer sus necesidades alimentarias y no alimentarias (CONEVAL, 2010). Aun cuando el concepto de pobreza ha sufrido algunos cambios, el ingreso es el factor más importante a considerar para medir el Bienestar Económico.

CONCLUSIONES

En el presente trabajo se expuso la necesidad de conocer la estructura del ingreso, específicamente de los hogares rurales, previo a la implementación de proyectos productivos agrícolas y pecuarios para reducir la desigualdad y la pobreza; la importancia radica en que no todos los hogares en pobreza tienen como fuente principal de ingreso las actividades agropecuarias.

Los proyectos productivos agropecuarios pueden incrementar la desigualdad en una comunidad. Lo anterior puede ocurrir si los hogares beneficiados tienen como fuente principal las actividades agropecuarias y si se distinguen además por ser los de los ingresos más altos en la comunidad.

Se sostiene que los proyectos productivos pueden facilitar el acceso a los alimentos para los hogares en pobreza, pero es deseable que además cuenten con los factores productivos, la experiencia y el interés necesarios para llevar a cabo la producción agropecuaria.

Es necesario, por tanto, que las políticas públicas pongan énfasis en acciones orientadas a incrementar la producción de la agricultura familiar donde sea pertinente y posible y, de esta manera, facilitar el acceso a los alimentos a las familias en pobreza alimentaria.

En relación con el financiamiento de los proyectos, las remesas pueden jugar un papel crucial si se invierten en un proyecto; asimismo, pueden generar más ingresos, además de que involucran a las personas y aumentan el interés en que el proyecto prospere.



Figura 5. Producción de jitomate en invernadero; uno de los rubros agropecuarios de mayor auspicio por los programas públicos con orientación productiva.

LITERATURA CITADA

- Apoyos y Servicios a la Comercialización Agropecuaria (ASERCA) (2013) Listado de beneficiarios Procampo. Consultado en línea: http://www.aserca.gob.mx/artman/publish/article_2186.asp (20 de enero de 2013).
- Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) (2010) Metodología para la medición multidimensional de la pobreza en México. Consultado en línea: http://www.coneval.gob.mx/contenido/med_pobreza/8803.pdf (19 de enero de 2013).
- Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) (2012) Informe de pobreza en México. El país, los estados y sus municipios 2010. Consultado en línea: http://web.coneval.gob.mx/Informes/Coordinacion/INFORMES_Y_PUBLICACIONES_PDF/Informe_de_Pobreza_en_Mexico_2010.pdf (18 de enero de 2013).
- Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) 2013 Glosario. Consultado en línea: <http://www.coneval.gob.mx/cmsconeval/rw/pages/medicion/glosario.es.do> (18 de enero de 2013).
- De Janvry y E Sadoulet (2004) Estrategias de ingresos de los hogares rurales de México: el papel de las actividades desarrolladas fuera del predio agrícola. En: Empleo e ingresos rurales no agrícolas en América Latina. Serie CEPAL No. 35 seminarios y conferencias. Santiago de Chile: CEPAL 288p.
- Diario Oficial de la Federación (DOF) (2011a) Reglas de operación del Fondo para el Apoyo a Proyectos Productivos en Núcleos Agrarios (FAPPA). 20 de diciembre de 2011.
- Diario Oficial de la Federación (DOF) (2011b) Reglas de operación del Programa 3x1 para migrantes. 28 de diciembre de 2011.
- Dirven M (2004) El empleo rural no agrícola y la diversidad rural en América Latina. Revista de la CEPAL 83:49-69. Santiago de Chile: CEPAL.
- Espinosa T M (2013) Estructura del ingreso, desigualdad y pobreza: caso de estudio en un municipio del estado de Oaxaca. Tesis doctoral, en revisión. Programa de posgrado en Economía. Colegio de Postgraduados.
- Espinosa M A y M de J Santiago (2012) Agricultura campesina, desigualdad y pobreza: un caso de estudio. Memorias VII Encuentro Nacional sobre Economía y Comercio Agropecuario Chapingo, México, noviembre de 2012. pp150-164.
- Goerlich F J y A Villar (2009) Desigualdad y bienestar social: de la teoría a la práctica. Bilbao España Fundación BBVA 618p.
- Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y Agricultura (FAO) (1996) Plan de Acción de la Cumbre Mundial sobre la Alimentación, Roma Italia. Consultado en línea: http://www.fao.org/wfs/index_es.htm (18 de enero de 2013).
- Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y Agricultura (FAO) 2010 Panorama de la Seguridad Alimentaria y Nutricional en América Latina y el Caribe. FAO, Roma Italia. 79p
- Reardon T, J Berdegue y G Escobar (2004) Empleo e ingresos rurales no agrícolas en América Latina: síntesis de aplicaciones de políticas. En: Empleo e ingresos rurales no agrícolas en América Latina. Serie CEPAL No. 35 seminarios y conferencias. Santiago de Chile: CEPAL 288p.
- Secretaría de Desarrollo Social (SEDESOL) (2012) Sexto informe de labores. Consultado en línea: http://www.sedesol.gob.mx/work/models/SEDESOL/Resource/2820/1/images/1307_12_INT_6o_INFORME_SEDESOL.pdf (19 de febrero de 2013).
- Universidad Autónoma Chapingo (UACH) (2008a) Evaluación externa de impacto 2008 del Fondo para el Apoyo de Proyectos Productivos en Núcleos Agrarios (FAPPA 2005-2006). Consultado en línea: http://www.sra.gob.mx/sraweb/datastore/programas/2010/fappa/Evaluacion_IMPACTO_FAPPA_2008.pdf (17 de enero de 2013).
- Universidad Autónoma Chapingo (UACH) (2008b) Evaluación externa de impacto 2008 del Programa de la Mujer en el Sector Agrario. Consultado en línea: http://www.sra.gob.mx/sraweb/datastore/programas/2010/promusag/Evaluacion_IMPACTO_PROMUSAG_2008.pdf (15 de enero de 2013).





Importancia de las remesas internacionales en la economía rural de familias con migrantes en el estado de Campeche

Velázquez-Jiménez, P.¹
Santiago-Cruz, M de J.^{2*}

¹Estudiante de Maestría en Economía, Colegio de Postgraduados, *Campus* Montecillo. Km. 36.5 México-Texcoco, C.P. 56230, Montecillo, Texcoco, Edo. De México.

² *Campus* Montecillo. Km. 36.5 México-Texcoco, C.P. 56230, Montecillo, Texcoco, Edo. De México.

*Autor responsable: ecomjsc@colpos.mx

RESUMEN

Las remesas en hogares rurales con migrantes internacionales en Campeche, México ocupan 41% del ingreso familiar, en promedio. En este artículo se presentan resultados sobre los impactos económicos de dichas remesas y se demuestra que hay vinculación entre edad de migración, capacidad económica y encadenamientos con la economía local y regional del estado. Los efectos positivos de las remesas en los ingresos familiares, en la estructura productiva, y en el valor agregado, promueven el crecimiento económico en zonas rurales con migrantes internacionales. La metodología aplicada se basó en la Matriz de Contabilidad Social aplicada a Pueblos.

Palabras clave: Remesas, economía rural, matriz de contabilidad social aplicada a pueblos, Campeche.

INTRODUCCIÓN

La migración internacional es un fenómeno global de alta intensidad y dinámica propia, que cada vez cobra mayor atención debido a sus implicaciones, tanto en las esferas sociales, como en las políticas y, sobre todo, en la economía de los países, sean éstos expulsores o receptores de migrantes. México es un país con migración internacional generalizada con participación de todas las entidades federativas, en mayor o menor medida (Corona, 2000; López, 2007). El presente estudio fue realizado en el estado de Campeche, entidad que se ubica en el sur-sureste mexicana-

no, caracterizada por una creciente intensidad migratoria desde la segunda mitad de la década de los noventa (Santiago, 2006). La migración internacional ha sido dinámica en su composición (CONAPO 2000, 2004, 2005; Banco de México 2008); actualmente la migración rural sigue siendo una parte importante de la migración general y ocupa alrededor de dos tercios del total registrado (Santiago, 2011). Los efectos de la migración rural internacional son multifacéticos y trascienden a la economía rural (Waller, 2000; Yunez, 2001). En este documento se presentan algunos de los efectos económicos de la migración a través de las remesas provenientes de los migrantes internacionales, con especial énfasis como componente del ingreso familiar en



Figura 1. Productos para comercialización local procedentes de actividades productivas del solar o traspatio que apoyan los ingresos familiares.

el que representa un papel relevante en la demanda de productos locales, y con ello efectos multiplicadores sobre la economía local (Yunez y Taylor 1999). La magnitud de esos multiplicadores dependerá de la integración productiva a nivel local, y los resultados que aquí se presentan son una parte de lo analizado en Velázquez (2008).

Con base en lo anterior, se planteó el objetivo de determinar el perfil de ingresos y egresos de la familia rural con miembros migrantes internacionales, así como los impactos económicos que generan sus remesas en la economía de los hogares y en la local del estado de Campeche, México; buscando responder la hipótesis de que las remesas que los migrantes envían desde el extranjero inciden en el consumo, ahorro e inversión de la familia, y que a través de las relaciones económicas que dichas unidades familiares tienen, las remesas entran a un circuito, generando efectos multiplicadores importantes, que se traducen en aumento de la actividad económica de la familia y localidad.

MATERIALES Y MÉTODOS

La metodología aplicada se basa en la Matriz de Contabilidad Social aplicada a Pueblos (MCSP), descrita por Yunez y Taylor (1999). En este trabajo la MCSP se denominará Matriz de Contabilidad Social aplicada a Poblaciones con Migrantes (MCSPM), de Campeche. La MCSPM se compone de varias matrices, que son la representación contable de todos los flujos del sistema económico de las Unidades de Producción Familiar (UPF) con migrantes internacionales del estado de Campeche. La matriz es una extensión de la Matriz Insumo-Producto de Leontief y permite analizar la estructura económica de

pequeñas poblaciones o regiones en un tiempo determinado en el presente estudio para 2005. La matriz fue alimentada con información obtenida en campo, a través de la aplicación de una encuesta a una muestra aleatoria de 123 hogares rurales con migrantes internacionales, en la cual se obtuvieron datos sobre las actividades agropecuarias, comercio, servicios, así como gastos e ingresos de los hogares.

La MCSPM del estado de Campeche contiene cinco cuentas o componentes:

- **Actividades productivas:** Solar o traspatio, Actividades agropecuarias, Comercio y servicios
- **Factores de producción:** Tierra, Capital, Mano de Obra; familiar y contratada
- **Instituciones:** Hogares con migrantes, Hogares de la localidad, Hogares del municipio, Gobierno Federal y Estatal
- **Cuenta de capital:** Ahorro físico, Ahorro en formación de capital humano
- **Resto del mundo:** Resto de la localidad, Resto del municipio, Resto del estado, Resto del país, y Resto del mundo

La MCSPM está formada por cuentas de doble entrada en las que se registran las transacciones de los diferentes sectores y agentes de las UPF estudiadas. Las entradas por fila representan los ingresos de las actividades o cuentas, y las columnas los egresos de las mismas. La suma de cada fila es igual a la de su columna correspondiente, procedimiento que se conoce como balance de cuentas (Yunez y Taylor, 1999). Para indicar las celdas de los asientos en la MCSPM se siguió la convención del álgebra lineal; de esta forma primero se menciona la fila (es

decir, el ingreso) y después la columna (el egreso o gasto).

Determinación de la muestra y trabajo de campo

Con datos oficiales del CONAPO (2000) y con el método de muestreo aleatorio se determinó el tamaño de muestra, considerando como base el total de familias que reciben remesas con la siguiente fórmula:

$$\eta = \frac{NZ_{\infty/2}^2 + s_n^2}{Nd^2 + Z_{\infty/2}^2 s_n^2}$$

Dónde: η = Tamaño de muestra definitivo para la estimación de la media verdadera; N = Tamaño de la población objeto de estudio ($N=1665$); corresponde al número de hogares que reciben remesas; $Z_{\infty/2}$ = Valor de Z correspondiente a una confiabilidad igual a $1-\infty$ (∞ es el nivel de significancia que determina el valor de Z), $Z=1.96$ con una confiabilidad de 95% s_n^2 = Variación estimada preliminar (12.86); d = Precisión o error de muestreo (0.05).

El tamaño de muestra obtenido fue de 120; sin embargo, se aplicaron 123 encuestas a igual número de hogares con migrantes rurales internacionales que reciben remesas. Previo al levantamiento de la encuesta definitiva, se aplicó una prueba piloto o inicial con la finalidad de validar el diseño de la misma y definir la estrategia del trabajo de campo.

Las entrevistas se realizaron en 2006 en los 11 municipios del estado. La proporción de encuestas por municipio se determinó considerando la distribución municipal de los hogares que reciben remesas y el índice de

intensidad migratoria, ambos datos obtenidos de fuentes oficiales, de tal forma que la distribución fue la siguiente: Seis en Calkiní, 35 en Campeche, 29 en el Carmen, 12 en Champotón, cinco en Hecelchakán, cinco en Hopelchén, seis en Palizada, cinco en Tenabo, seis en Escárcega, seis en Calakmul, y ocho en Candelaria.

La encuesta aplicada consideró seis apartados: familia, actividades productivas de las familias, gastos e ingresos del hogar, perfil del migrante y envío de remesas, remesas y capitalización de la unidad de producción familiar, y valoración y expectativas. Posterior al trabajo de campo, se realizó la revisión de las encuestas con la finalidad de homogenizar las unidades de medidas y codificación de las encuestas. En el siguiente paso se procedió a la captura y sistematización de la información, para lo cual se diseñó una base de datos dinámica de Excel.

Para analizar los efectos de las remesas, se modelaron incrementos en el monto de las remesas por grupos, divididos según la edad de la migración: en el primer grupo se modeló un aumento de 20.31%; en el segundo, 7.43%; en el tercero, 3.06%; y en el agregado, 11.92%. Dichos datos se establecieron con base en el promedio observado de migrantes internacionales que salieron del estado en 2004 y 2005, bajo el supuesto de que el envío de remesas se comporta de manera semejante al patrón que existe en la actualidad. En el estudio completo se construyeron cuatro MCSPM; las tres primeras describen grupos de municipios por edad de la migración y la última para la población total con migrantes que reciben remesas en el estado. En este artículo los resultados se centran en la MCSPM total y sólo se destacan algunos aspectos relevantes de los impactos, según edad de la migración (Velázquez, 2008).

RESULTADOS

Sistemas de producción y uso del suelo

En las poblaciones rurales con migrantes internacionales se encontró un alto nivel en la diversificación de la economía familiar, con actividades agropecuarias, tanto comerciales como de traspatio. Se estima que en promedio las familias con migrantes internacionales en el estado de Campeche tienen una superficie de 19.81 ha para actividades agropecuarias, y del total de la superficie, 56.18% está destinado a la ganadería bovina, 33.65% no tiene ningún uso actual (29.56% se debe al anegamiento de los terrenos o a que los terrenos se encuentran enmontados con reforestación natural y 4.09% es por abandono temporal por efectos de la migración); 4.84% está ocupada con maíz (*Zea mays* L.) de

temporal, 1.78% se siembra con calabaza (*Cucurbita* spp.) o chigua, y 1.19% se destina al cultivo de palma de aceite (*Elaeis guineensis*), lo cual implica que sólo 2.34% tiene otros usos agrícolas.

Estructura económica de las actividades agrícolas y pecuarias

Los costos de producción de cada cultivo agrícola o sistemas de producción pecuaria, apícola y acuícola, así como los ingresos y utilidades, se señalan en el Cuadro 1.

Cuadro 1. Estructura económica de las actividades agrícolas, pecuarias, apícolas y de acuicultura (en pesos por ha*)

ACTIVIDAD	COSTOS	INGRESOS	UTILIDAD C**	UTILIDAD S***
Maíz	3,828.3	3,864.4	36.1	1,377.11
Frijol	2,613.4	1,351.8	-1,261.6	377.79
Caña de Azúcar	8,194.2	17,715.9	9,521.7	9,806.60
Ives	1,925.0	505.0	-1,420.0	-20.00
Calabaza	1,651.2	4,492.2	2,841.0	3,315.66
Chile Jalapeño	14,489.2	38,998.5	24,509.4	28,278.20
Jitomate	14,822.3	22,224.2	7,401.9	10,920.91
Sandía	13,136.9	48,401.8	35,264.9	37,885.49
Yuca	8,027.0	16,297.1	8,270.2	9,468.85
Limón	3,044.6	777.2	-2,267.4	277.16
Mango	8,061.7	12,330.5	4,268.8	9,201.17
Naranja	6,718.7	979.5	-5,739.2	-220.24
Plátano	1,810.6	576.6	-1,234.0	-284.00
Palma	1,700.2	321.9	-1,378.3	-1,202.90
Caoba	10,266.9	101.7	-10,165.3	-9,418.74
Cedro	1,460.0	14.5	-1,445.5	-502.02
Bovinos	1,094.1	1,024.7	-69.5	164.78
Porcinos	6,692.7	7,572.0	879.3	5,006.57
Ovinos	10,750.4	22,960.4	12,210.0	15,728.95
Caprinos	28,080.7	24,440.7	-3,640.0	5,000.00
Apícola	17,651.1	56,327.3	38,676.2	42,534.70
Acuicultura	34,580.0	66,000.0	31,420.0	40,420.00

* Las actividades agrícolas y la ganadería bovina se refieren a una unidad de superficie (ha), y la actividad de porcinos, ovinos, caprinos, actividad apícola y acuicultura se refiere a módulos de producción.

** Esta utilidad considera el costo de la mano de obra familiar.

***En esta utilidad no se considera la aportación de la mano de obra familiar.

Los costos de producción incluyen las erogaciones que el productor hace para adquirir insumos y factores necesarios para la producción, así como los costos imputados por mano de obra familiar, semillas y material vegetativo de la propia UPF y los subsidios en fertilizantes, semillas y otros apoyos, sean de orden federal o estatal. En los ingresos se consideraron los obtenidos por la venta de productos, el consumo familiar imputado, compuesto por la valoración a precios de mercado de los productos de la parcela y del solar que la familia consume, y las transferencias realizadas entre hogares de la localidad.

Cultivos como maíz (*Zea mays* L.), caña de azúcar (*Saccharum officinarum*), calabaza (*Cucurbita* spp), chile jalapeño (*Capsicum annum*), jitomate (*Lycopersicon esculentum* Mill), sandía (*Citrullus lanatus*), yuca (*Manihot esculenta* Crantz), mango (*Mangifera indica*), producción de porcinos y ovinos, así como módulos de producción apícola y acuícola, mostraron utilidades positivas con significado como ingreso para la familia. Por el contrario, el cultivo de frijol (*Phaseolus vulgaris*), limón (*Citrus* spp.), naranja (*Citrus x sinensis*), plátano (*Musa paradisiaca*), palma de aceite (*Elaeis guineensis*), caoba, (*Swietenia macrophylla*) cedro (*Cedrela odorata*), así como la ganadería bovina y la producción caprina, observaron utilidades negativas en este estudio; es decir, significan pérdidas para la unidad de producción familiar (UPF).

Es importante señalar que para el caso de los frutales, tales como limón, naranja (*Citrus x sinensis*), plátano (*M.*

paradisiaca), palma de aceite (*E. guineensis*), y plantaciones forestales de caoba (*S. macrophylla*) y cedro (*C. odorata*), al momento del estudio se encontraban en los primeros años de producción e, inclusive, algunos de ellos no llegaban aún a la etapa productiva, lo cual explica las utilidades negativas observadas.

Cuando no se contabiliza el costo de la mano de obra familiar, cultivos como frijol y limón, así como la ganadería bovina y producción caprina, pasan de tener utilidades negativas a positivas, mientras que en cultivos



como ives, naranja, plátano, palma de aceite, caoba y cedro, reducen el margen de utilidad negativa. Del cotejo de resultados con y sin mano de obra familiar pueden vislumbrarse escenarios y perspectivas para la UPF, y se muestran sus posibilidades en casos aun cuando no haya una remuneración tangible para la mano de obra familiar que se emplea en la producción.

Gastos de los hogares rurales con migrantes en el estado de Campeche

Los gastos de los hogares se dividen en dos rubros; gastos monetarios y

gastos imputados o no monetarios. Entre los imputados se encuentran los recursos destinados al ahorro imputado, el subsidio en mano de obra familiar a la parcela, el autoconsumo de la unidad de producción familiar, y la transferencia de productos a otros hogares.

El gasto promedio de los hogares con migrantes internacionales es de \$146,507.99 pesos por hogar por año; 77.76% son monetarios y 22.24% son imputados, referidos éstos últimos a los recursos que la familia no eroga en forma monetaria, aunque la actividad sí se lleva a cabo; por ejemplo, cuando consume un producto generado en la UPF, o bien, cuando aporta la mano de obra familiar, que en otras condiciones tendría que erogar a un tercero. El rubro de ahorro imputado se refiere a la capitalización de los bienes, principalmente ganadería, y refleja el incremento del valor del hato ganadero (más animales o mayor peso) en un periodo determinado (Cuadro 2).

El rubro de gastos básicos representa 21.57% del gasto total. Un rubro que llama la atención por su monto es el pago de servicios privados, como son transporte y comunicaciones. Este gasto refleja el hecho de que generalmente hay hijos en la familia que estudian en alguna ciudad o localidad, a donde deben trasladarse diariamente; adicionalmente, el uso del teléfono es frecuente, generalmente para comunicarse con los migrantes.

Las inversiones agropecuarias fueron de 2.52%, lo cual es significativo comparado con los otros rubros de

Cuadro 2. Gastos de los hogares con migrantes en el estado de Campeche (en pesos y porcentaje).

Gasto	Monto (\$)	(%)
GASTOS MONETARIOS	113,924.89	77.76
Básicos (alimentación, ropa y calzado)	31,608.14	21.57
Formación de capital humano (educación)	2,431.02	1.66
Salud (médico y medicinas)	3,557.67	2.43
Servicios privados (transporte, telefonía, combustibles)	11,214.92	7.65
Servicios pagados al estado	2,051.17	1.40
Fiestas, diversiones, cooperaciones y otros	3,694.85	2.52
Subsidio para actividades ¹	4,747.43	3.24
Pago de deudas	45.52	0.03
Construcción y mejoramiento de la casa	816.20	0.56
Electrodomésticos y enseres domésticos	146.36	0.10
Equipos y herramientas	1,117.54	0.76
Inversiones agropecuarias (fijas)	3,695.00	2.52
Otras inversiones	3,516.47	2.40
Gastos no especificados y ahorro ²	45,282.62	30.9
GASTOS NO MONETARIOS	32,583.10	22.24
Ahorro imputado	16,389.77	11.19
Subsidio en mano de obra familiar	7,575.19	5.17
Autoconsumo de productos	6,426.85	4.39
Transferencia a otros hogares	2,191.29	1.50
TOTAL	146,507.99	100.00

Fuente: Elaboración propia con base en datos de campo.

inversiones, como el de construcción y mejoramiento de la casa o compra de enseres domésticos. Las inversiones fijas son para adquisición de semovientes, tractores, cercado perimetral, construcción de jagüeyes y pozos, y algunos sistemas de riego. Los gastos imputados significan 22% del gasto total de la familia. El rubro más importante es la mano de obra familiar que se ocupa en la producción, seguido por el autoconsumo. Por su parte, las transferencias entre familias hace 1.50% del total, dato que implica los vínculos familiares o amistosos con otros hogares de la misma localidad y que motivan estas transferencias (Figura 2).

Ingresos en los hogares rurales con migrantes en el estado de Campeche

Los ingresos totales por familia conservan la igualdad con los gastos, es decir, representan un monto de \$146,507.99 pesos de ingresos por hogar por año. De éstos, 69.32% los recibe el hogar en forma directa, o sea, representan ingresos en efectivo, y el resto son ingresos no monetarios o imputados (Cuadro 3).



Figura 2. A: Vivienda tradicional construida con materiales locales. B: Vivienda construida con materiales y diseño diferente al tradicional.

¹ Se consideraron los gastos monetarios directos realizados por las unidades de producción familiar cuando las utilidades totales fueron negativas, aun sin considerar el costo de la mano de obra familiar.

² El ahorro declarado es de 679 pesos por hogar por año; el resto se obtuvo de la diferencia entre el ingreso total y los gastos totales.

El estudio revela que los ingresos por remesas constituyen la fuente más importante de ingresos, ya que representan 40.96% de los ingresos totales obtenidos por las familias. La alta proporción que ocupan las remesas en el ingreso expresa la dependencia y vulnerabilidad de estos hogares ante una situación que frenara la migración o la incorporación de los migrantes a una ocupación en Estados Unidos. El segundo rubro en importancia en el ingreso corresponde a las utilidades de las actividades productivas, del cual obtienen 12.27%; los apoyos gubernamentales son la tercera fuente y representan 8.84%. En los ingresos imputados sobresale el rubro de capitalización, que en el apartado anterior se señaló como ahorro imputado.

Efectos generados por cambios en el monto de las remesas

En este apartado se presenta un escenario con incremento en las remesas y sus efectos en la economía local. Para el análisis de los efectos se divide a las familias según la edad de la migración; es decir, tomando como referencia el tiempo transcurrido desde que el migrante inició el proceso migratorio. Se consideran tres grupos: familias con migrantes de hasta cinco años de duración; familias con migrantes de 5.1 hasta 10 años, y aquellas de más de 10 años de duración. Cabe decir que a raíz de los efectos multiplicadores, así como de la dinámica observada en el envío de las remesas, un incremento en la migración y, por tanto, en las remesas, da impulsos a la economía local, mientras que un descenso actúa en sentido negativo. Es el caso, por ejemplo, de situaciones recientes donde, a raíz del descenso en la actividad económica de los EU y con ello de la ocupación de los migrantes, las remesas han bajado.

Cuadro 3. Ingresos económicos de hogares con migrantes en el estado de Campeche.

Origen del ingreso	Monto (\$)	(%)
INGRESOS DIRECTOS	101,565.50	69.32
Oportunidades	3,949.56	2.70
Alianza para el campo	1,049.41	0.72
Procampo	3,778.40	2.58
Becas de la SEP	2.23	0.00
Fonaes	41.98	0.03
Compartamos	1.17	0.00
Progan	1,804.20	1.23
Apoyos gubernamentales estatales y otros	12,951.82	8.84
Remesas (resto del mundo)	60,013.76	40.96
Ingreso por utilidades de actividades	17,972.95	12.27
INGRESOS IMPUTADOS	44,942.49	30.68
Ingreso imputado por capitalización	16,389.77	11.19
Ingreso del factor tierra	12,359.39	8.44
Ingresos de la mano de obra familiar (autoconsumo)	16,193.33	11.05
TOTAL	146,507.99	100.00

Fuente: Elaboración propia con base en datos de campo.

Un incremento en el monto de las remesas enviadas por los migrantes a raíz de la incorporación de más de ellos al fenómeno, provoca efectos importantes y redistributivos en la economía de las poblaciones en Campeche (Cuadro 4). En la construcción de los escenarios se tomó en cuenta la dinámica observada en la incorporación de nuevos migrantes al flujo migratorio, así como del envío de remesas, según la antigüedad de la migración.

En el primer grupo, con migrantes de hasta cinco años de antigüedad, un incremento en las remesas dinamizó la economía en 4.90% respecto a la situación inicial, lo que de forma directa implicó más ingreso para las familias, mayor posibilidad en número y volumen de transacciones y, por lo tanto, cambios en toda la economía

del grupo. Además de los hogares con migrantes, las cuentas que reflejan impactos importantes en la economía local son los cultivos forestales, la actividad del solar y producción de frutales.

En el segundo grupo, con migrantes de 5.1 a 10 años de antigüedad, la variación total de la economía es de 1.73% respecto a la economía base, provocado por un incremento de 7.43% en el monto de las remesas. La cuenta hogares con migrantes, cultivos básicos, y los frutales, tienen los efectos más importantes para el grupo. En el tercer grupo los resultados indican que con un incremento de 3.06% en el monto de las remesas recibidas se provoca que la economía del grupo crezca en 0.99%. Los mayores impactos del grupo se presentan en los hogares con migrantes, el trabajo familiar y las actividades del solar. Los resultados anteriores se

desprenden de la dinámica observada en el envío de remesas en el tiempo.

En la población total, una variación de 11.92% en el monto de las remesas recibidas por los hogares con migrantes provoca un efecto de 3.17% de incremento de la economía, incluyendo todas las interrelaciones. El mayor efecto lo reciben: hogares con migrantes, actividades forestales, frutales, y actividades del solar. Las cuentas que presentan los mayores efectos indican que, por las interrelaciones existentes, al recibir un mayor ingreso, los hogares estarían destinando recursos importantes para impulsar dichas actividades.

Con base en los datos de campo sobre hogares que reciben remesas y el número de nuevos migrantes en 2004 y 2005, y bajo el supuesto de que esa tendencia se mantiene, se estimó una variación de 20.31% en el monto de las remesas para el primer grupo. Este dato se obtuvieron de 143 nuevas familias con \$48,756.95 pesos de remesas por hogar por año (372.74 dólares por mes/hogar), por la incorporación de nuevos migrantes. En el segundo se obtiene de 50 familias con \$38,879.19 pesos de remesas por hogar por año (297.94 dólares por mes/hogar). En el tercero se obtiene de 10 nuevas familias, con un monto de \$127,960.00 pesos de remesas

por hogar por año (978.29 dólares por mes/hogar). En el estatal se calculó con 203 familias con un promedio de \$60,422.16 pesos de remesas por año (458.82 dólares por mes/hogar) (Cuadro 4)

Con base en los resultados de la simulación, es posible afirmar que existen cambios positivos diferenciados en la economía familiar y local cuando hay un aumento en el monto de las remesas, lo cual concuerda con resultados obtenidos por autores como Yunez (2001) o Arellano (2003) en estudios realizados en comunidades con migrantes internacionales en el estado de Oaxaca.

Cuadro 4. Efectos totales obtenidos en la demanda por cambios en el monto de las remesas enviadas por los migrantes (en miles de pesos y porcentaje)

Actividad o cuenta	1er. grupo	Efecto (%)	2do. grupo	efecto (%)	3er. grupo	efecto (%)	estado	efecto (%)
Remesa captada	34,322.7		26,165.6		41,714.9		102,203.4	
Incremento (%)	20.31		7.43		3.06		11.92	
Incremento absoluto	6,971.81		1,943.96		1,279.60		12,182.79	
RESULTADOS								
Solar	348.58	4.70	109.65	1.59	35.63	1.02	534.24	3.00
Cultivos básicos	95.50	1.75	55.56	2.78	7.25	0.28	179.96	1.80
Hortalizas	54.04	1.07	6.29	0.53	2.08	0.04	52.54	0.47
Frutales	52.60	4.48	29.41	2.61			83.43	3.62
Forestales	110.86	8.39	-	-	-	-	71.38	5.40
Pecuarios	274.95	0.99	56.55	0.35	107.15	0.47	641.05	0.96
Acuacultura	-	-	27.27	0.54	-	-	45.86	0.91
Comercio	95.36	1.16	65.33	0.27	7.40	0.07	196.92	0.45
Servicios	25.63	1.73	12.90	0.85	-	-	38.20	1.28
Tierra	97.24	1.28	37.88	0.56	23.66	0.35	219.15	1.04
Capital	324.80	1.42	85.64	0.53	62.00	0.32	590.32	1.01
Empleados y asalariados	22.59	1.35	29.52	1.03	5.65	0.22	86.37	1.21
Trabajo Familiar	279.39	2.62	111.77	1.15	35.38	1.23	494.58	1.79
Hogares con migrantes	7,672.54	8.39	2,179.02	3.21	1,410.6	1.56	13,485.5	5.40
Hogares de la localidad	77.05	3.67	47.55	1.59	41.09	0.85	276.61	2.79
Hogares del municipio	3.58	1.35	6.50	1.03	0.11	0.22	11.47	1.21
Efecto total	9,534.71	4.90	2,860.84	1.73	1,738.0	0.99	17,007.6	3.17

CONCLUSIONES

- Las transferencias monetarias que los migrantes rurales internacionales del estado de Campeche realizan a sus familias tienen efectos importantes para la economía local y regional.
- Las remesas representan la principal fuente de ingreso de las familias rurales con migrantes internacionales, y posibilitan su nivel actual de consumo e inversión, dando lugar a transacciones que generan efectos multiplicadores en el resto de la economía.
- Las actividades económicas que desempeñan las familias con migrantes del estado de Campeche permiten la complementariedad del ingreso de las familias, tanto por los recursos monetarios obtenidos, como por los productos destinados al autoconsumo de la familia. Las transacciones económicas totales analizadas en las Matrices de Contabilidad Social aplicada a Poblaciones con Migrantes en el estado de Campeche (MCSPM) indicaron que el grupo con mayor antigüedad en la migración tiene más capacidad económica e interrelaciones con otros sectores, lo que tiene un efecto positivo para la familia, las actividades productivas y el desarrollo local de la economía.
- En el análisis de escenarios pudo verse que el incremento en el monto de las remesas de las poblaciones con migrantes rurales en el estado de Campeche genera considerables efectos multiplicadores, principalmente en la economía familiar de esas poblaciones, así como en la economía local, propiciando un mayor dinamismo de las actividades productivas. Existen también incrementos en la remuneración a los factores de la producción y con ello en el valor agregado, generando beneficios no sólo a los hogares con migrantes, sino también a otros hogares de la localidad y municipio, dando dinamismo a la economía local y regional.
- Se acepta la hipótesis de que las remesas en el estado de Campeche tienen un efecto importante en la economía familiar, ya que inciden definitivamente en los niveles de consumo, de ahorro e inversión de manera directa. Por las interrelaciones económicas prevaecientes, las remesas generan efectos multiplicadores significativos en la estructura productiva, que trascienden de la economía familiar de ese sector de la población, involucrando a las economías local y regional de las zonas rurales con migrantes internacionales en el estado.
- Existen paralelamente áreas de oportunidad para actividades económicas que generan utilidades significativas, como las hortalizas, las cuales se podrían impulsar con la finalidad de obtener mayores beneficios para las familias y hacer un uso más eficiente de las remesas y, así, detonar un mayor impacto económico y social en la región.

AGRADECIMIENTOS

El artículo proviene de los resultados obtenidos en el marco del proyecto de investigación FOMIX CONACYT-Gobierno del Estado de Campeche sobre “Generación e impacto de las remesas en la economía rural del estado de Campeche”, del que fue titular la coautora del presente documento.

LITERATURA CITADA

- Arellano A. Eduardo E. 2003. El impacto de la migración a Estados Unidos en el desarrollo rural del distrito de Zimatlán, Oaxaca. El caso de El Trapiche. Artículo. Universidad Autónoma Chapingo.
- Banco de México 2008. Remesas familiares total; Periodo Enero 1995-Abril 2008., en: <http://www.banxico.org.mx/polmoneinflacion/estadisticas/balanzaPagos/balanzaPagos.html>. consultado en Mayo de 2008.
- Banco de México 2008. Ingresos por remesas familiares (Distribución por entidad federativa); año 2007. Consulta en <http://www.banxico.org.mx/polmoneinflacion/estadisticas/balanzaPagos/balanzaPagos.html>. Mayo de 2008
- Consejo Nacional de Población, 2000. Indicadores sobre migración a Estados Unidos, índice y grado de intensidad migratoria por municipio, 2000.
- Consejo Nacional de Población 2004. Composición regional de las corrientes migratorias a los Estados Unidos en diferentes periodos, de 1990 a 2002. En www.conapo.gob.mx/migracion int.principal/html.
- Consejo Nacional de Población 2005. Población residente en Estados Unidos por año de captación, 1970, 1980, 1990, 2000 y 2005. En http://www.conapo.gob.mx/mig_int/s2008/material/030101.xls Consultado en enero 2008.
- López, V. Darío 2007. Migración de mexicanos desde y hacia Estados Unidos de América: estadísticas, problemáticas y retos. Boletín de los Sistemas Nacionales Estadístico y de Información Geográfica Volumen 1. Num. 2. 2007 pp. 18.
- Santiago C. María de J. 2006. Generación e impacto de las remesas en la economía rural del estado de Campeche. Colegio de Postgraduados. Documento de Trabajo 2006, 31p.
- Santiago 2011. Migración rural internacional en Tabasco. Informe Técnico, 35p.
- Velázquez, J. Pedro 2008, Efecto de las remesas internacionales en la economía rural de las poblaciones con migrantes en el estado de Campeche. Tesis de maestría. Colegio de Postgraduados. 183 P.
- Yunez-Nauade A. y Taylor J. Edward 1999. Manual para la elaboración de matrices de contabilidad social con base en encuestas socioeconómicas aplicadas a pequeñas poblaciones rurales. Documento de trabajo No. XIV, 1999. El Colegio de México. Pp. 78.
- Yunez-Nauade A. 2001, Las remesas y el desarrollo rural: resumen de ponencia en: Seminario Internacional sobre la Transferencia y el uso de Remesas. Zacatecas, México 3,4, y 5 de 2001.
- Waller M. Deborah, 2000. Remesas de América Latina: Revisión de literatura. En Revista de Comercio Exterior Vol. 50, núm. 4. Año 2000.

Proceso de apertura de la economía española a los flujos migratorios internacionales

Moral-Pajares, E.1
Martínez-Alcalá, C.1

Departamento de Economía, Universidad de Jaén, *Campus Las Lagunillas s/n C.P. 23071 Paraje de Las Lagunillas s/n, Jaén, España.*

Autores responsables: emoral@ujaen.es; cmalcala@ujaen.es

RESUMEN

España es uno de los países del mundo con mayor número de inmigrantes. La población nacida en el extranjero y residente en el país ha mantenido una elevada tasa de crecimiento en los últimos años, representando más de un 14% del total en 2010. El objetivo de este trabajo fue analizar el proceso migratorio que ha caracterizado a la economía española en la última década, conocer su importancia relativa en el contexto de la UE-15, e identificar las pautas diferenciales que presenta en relación con países de su entorno como Francia e Italia.

Palabras clave: migraciones internacionales, Unión Europea, España.



INTRODUCCIÓN

Los movimientos migratorios no son un hecho novedoso de la economía mundial, han ocurrido siempre. La diferencia del proceso actual es la intensidad de los desplazamientos en la última década, ligeramente reducida a partir de 2008 por los efectos de la crisis económica sobre el mercado laboral de los países de la OCDE (Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico), principal destino de los flujos de población a nivel mundial. Entre este grupo de países destaca España, que pasa de un volumen de población inmigrante inferior a 2 millones de personas en 2000, a acoger a cerca de 6 millones en 2010 convirtiéndose, junto con Francia, Alemania, Estados Unidos y Reino Unido, en una de las economías desarrolladas de recepción e instalación de emigrantes (Izquierdo y Fernández, 2006).

Más allá de los datos, el análisis de la inmigración en España plantea algunas cuestiones de interés y, ante todo, conviene precisar si se trata de una tendencia compartida por otros países de su entorno o, por el contrario, es un fenómeno particular de esta economía nacional. Concretamente, se buscó en esta investigación si la realidad migratoria que caracteriza su pasado reciente es un efecto más del proceso de globalización en el que participa junto con otros países, como es el caso de Francia e Italia, y en el que se superponen factores de expulsión de las economías de origen y factores de atracción de las receptoras o, por el contrario, si se trata de un fenómeno que presenta importantes especificidades. En tal caso, interesa concretar qué particularidades presenta y cuál ha sido su intensidad relativa en comparación con lo ocurrido en otras economías de la UE-15 (Se considera la UE-15 como grupo de referencia por ser éste el proceso de integración en el que participa España) y contrastar las siguientes hipótesis:

- El proceso de apertura de la economía española a los flujos migratorios internacionales ha tenido lugar en la primera década del siglo veintiuno.
- El predominio de los flujos de carácter sur-norte en las migraciones con destino en España, son tal y como ocurre en otros países del sur de Europa, como Francia e Italia.

MATERIALES Y MÉTODOS

La investigación realizada fue de carácter exploratorio y descriptivo, siguiendo un proceso metodológico analítico a partir de la información estadística que ofrece la publicación de la OCDE (International Migration Outlook, 2012), y la obtenida directamente de la web de la División de Población del Departamento de Asuntos Económicos y Sociales de Naciones Unidas (<http://www.un.org/esa/population/migration/index.html>, a 3 de enero de 2013), que estima el volumen de inmigrantes no en términos de flujos de personas sino de contingentes. Los contingentes de extranjeros residentes indican un número tal de personas presentes en un determinado lugar en una fecha específica, lo que representa un flujo acumulado a lo largo de un periodo temporal, es decir, se refiere a la población que migró en cualquier momento en el pasado y sigue presente en el lugar

analizado. Los contingentes son, por tanto, el resultado acumulativo de los flujos migratorios del pasado.

Conviene precisar que los datos ofrecidos por la Organización de las Naciones Unidas (ONU), correspondientes a 2010, son proyecciones basadas en tendencias a largo plazo, y podrían no predecir con exactitud las repercusiones de fluctuaciones imprevistas



a corto plazo, como la crisis económica iniciada en 2008. Además, las cifras sobre las que se apoya este análisis son aproximadas, pues la emigración ilegal no queda registrada y debe ser objeto de estimación indirecta. Hay que suponer, por tanto, que los datos reales superan con creces a los que facilitan los países, la OCDE y la ONU (Requeijo, 2009).

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

Aunque la tendencia creciente que registran los movimientos migratorios mundiales en las últimas décadas, favorecida por el aumento de las relaciones económicas entre países y el desarrollo de las nuevas tecnologías,

condiciona por las restrictivas políticas inmigratorias que persisten en la mayoría de las economías, (por considerarse al inmigrante, poco menos que un potencial delincuente) (Vilar, 2006), presenta, sin embargo, una desigual dinámica en las diferentes áreas del mundo, tal y como se evidencia con la información estadística del Cuadro 1. Asimismo, se ha calculado la tasa de variación de estas variables en el periodo 1990-2010 y en los sub-periodos 1990-2000 y 2000-2010.

En primer lugar, conviene apuntar que en la década 2000 los flujos de ciudadanos entre países se comportan de forma mucho más intensa que en la anterior, registrando un

Cuadro 1. Población e inmigrantes del mundo por zonas geográficas

	Millones de inmigrantes			Distribución de inmigrantes (%)			Variación media acumulada (%)		
	1990	2000	2010	1990	2000	2010	1990-2010	1990-2000	2000-2010
África	16.0	17.1	9.3	10.3	9.6	4.3	-2.69	0.66	-5.93
Asia	50.9	51.9	61.3	32.7	29.1	28.7	0.94	0.20	1.68
Europa	49.4	57.6	69.8	31.8	32.3	32.6	1.74	1.55	1.94
América Latina	7.1	6.5	7.5	4.6	3.6	3.5	0.24	-0.97	1.46
América del Norte	27.8	40.4	50.0	17.9	22.6	23.4	2.99	3.82	2.16
Oceanía	4.4	5.0	6.0	2.8	2.8	2.8	1.62	1.40	1.83
Total mundo	155.5	178.5	213.9	100	100	100	1.61	1.39	1.83
Más desarrollados	82.4	104.4	127.7	53.0	58.5	59.7	4.49	2.40	2.03
Menos desarrollados	73.2	74.1	86.2	47.0	41.5	40.3	1.66	0.12	1.53
Los menos desarrollados	11.1	10.9	11.5	7.1	6.1	5.4	0.36	-0.21	0.58

	Millones de población			Distribución de la población (%)			Variación media acumulada (%)		
	1990	2000	2010	1990	2000	2010	1990-2010	1990-2000	2000-2010
África	638.7	819.4	1033	12.07	13.4	14.95	2.43	2.52	2.34
Asia	3178.8	3,698.3	4,166.7	60.09	60.4	60.31	1.36	1.53	1.20
Europa	720.9	726.5	732.7	13.63	11.9	10.61	0.08	0.08	0.08
América Latina	442.3	521.2	588.6	8.36	8.52	8.52	1.44	1.66	1.22
América del Norte	282.7	318.7	351.6	5.34	5.21	5.09	1.10	1.20	0.99
Oceanía	26.93	31.16	35.84	0.51	0.51	0.52	1.44	1.47	1.41
Total mundo	5,290	6,115.4	6,908.7	100	100	100	1.34	1.46	1.23
Más desarrollados	1,147.4	1,194.9	1,237.2	21.69	19.54	17.91	0.38	0.41	0.35
Menos desarrollados	4,143.1	4,920.4	5,671.4	78.31	80.46	82.09	1.58	1.73	1.43
Los menos desarrollados	524.76	676.93	854.70	9.92	11.07	12.37	2.47	2.58	2.36

Fuente: ONU

crecimiento agregado de 19.86% y manteniendo una tasa de variación media acumulada de 1.83%. Sin embargo, entre 1990 y 2000 aumentó un 14.78%, observando una dinámica prácticamente idéntica a la que mantiene el conjunto de la población mundial, lo que determina que tanto a principios como a finales de la década de los noventa la población desplazada de su lugar de origen represente 2.9% del total. En la primera década del siglo veintiuno, el crecimiento del agregado de inmigrantes superó la variación que mantiene la población a nivel mundial, permitiendo que su peso relativo sea superior a 3% del total (Cuadro 2).

Las áreas integradas por países desarrollados son, con diferencia, las que más población extranjera acogen. Un 59.7% del total estimado para 2010 se localiza en economías con un alto nivel de renta *per cápita*, estabilidad política y social y, en conjunto, mejores condiciones de vida. Paralelamente, son destinos que concentran un escaso porcentaje de población mundial; sólo 17.91% a finales de la década 2000 y presentan, en conjunto, una baja tasa de crecimiento demográfico. De hecho, en estos años,



Figura 1. "De la España que emigra a la España que acoge". Fundación Francisco Largo Caballero. Universidad de Jaen (2008).

más de 55% del aumento producido en el número de ciudadanos de estos países se justifica por la llegada de inmigrantes, que en los últimos diez años incrementan su valor en más de 23 millones de personas.

En Europa, la UE-15 (se considera la UE-15 como grupo de referencia por ser éste el proceso de integración

en el que participa España) es el principal agregado económico del continente, estando conformado por países en los que coinciden un alto nivel de actividad productiva, propicias condiciones sociales y de bienestar, y un elevado porcentaje de población mayor de 65 años, factores, todos ellos, que justifican un importante efecto, y que explican en gran medida que tanto en la última década del siglo veinte como en la de 2000, la UE-15 haya registrado aumentos considerables en el total de extranjeros que viven en algún país de la zona, incrementando muy significativamente el peso relativo de población foránea que permanece en los mismos. Según los datos del Cuadro 3, en 2010 el total de extranjeros que residen en esta región europea suman más de 40 millones de personas, representando 12 % del total.

La realidad que caracteriza al conjunto de la región europea considerada

Cuadro 2. Densidad inmigratoria por zonas del mundo para el periodo 1990-2010

Ubicación	1990	1995	2000	2005	2010
África	2.5	2.5	2.1	1.9	1.9
Asia	1.6	1.4	1.4	1.4	1.5
Europa	6.9	7.5	7.9	8.8	9.5
América Latina	1.6	1.3	1.2	1.2	1.3
América del Norte	9.8	11.2	12.7	13.6	14.2
Oceanía	16.2	16.3	16.1	16.4	16.8
Total mundo	2.9	2.9	2.9	3.0	3.1
Más desarrollados	7.2	8.0	8.7	9.6	10.3
Menos desarrollados	1.8	1.6	1.5	1.5	1.5
Los menos desarrollados	2.1	2.1	1.6	1.4	1.3

Cuadro 3. Inmigrantes en los países de la UE-15

	Millones de inmigrantes			Distribución por país (%)			Tasa de variación media acumulada (%)			Densidad inmigratoria (%)		
	1990	2000	2010	1990	2000	2010	1990-2010	1990-2000	2000-2010	1990	2000	2010
Bélgica	0.89	0.88	0.97	3.88	2.77	2.22	-1.4	10.9	1.04	8.98	8.62	9.11
Dinamarca	0.24	0.37	0.48	1.02	1.17	1.1	57.76	30.37	2.69	4.58	7.0	8.83
Alemania	5.94	9.98	10.7	25.8	31.4	24.5	68.13	7.79	0.75	7.47	12.16	13.11
Irlanda	0.23	0.38	0.9	0.99	1.21	2.05	68.83	133.49	8.85	6.49	10.12	19.58
Grecia	0.41	0.73	1.13	1.8	2.3	2.58	77.56	54.82	4.47	4.06	6.69	10.13
España	0.83	1.75	6.38	3.62	5.52	14.5	111.26	263.83	13.79	2.14	4.35	14.07
Francia	5.9	6.28	6.68	25.7	19.8	15.2	6.47	6.47	0.63	10.37	10.62	10.67
Italia	1.43	2.12	4.46	6.22	6.68	10.2	48.55	110.37	7.72	2.51	3.71	7.43
Luxemburgo	0.11	0.14	0.17	0.5	0.44	0.39	23.74	23.02	2.09	29.79	32.22	35.21
Holanda	1.19	1.59	1.75	5.19	4.99	3.99	33.05	10.56	1.01	7.97	9.96	10.53
Austria	0.79	1	1.31	3.46	3.14	2.98	25.63	31.48	2.77	10.34	12.45	15.62
Portugal	0.44	0.63	0.92	1.9	2	2.09	45.71	44.67	3.76	4.37	6.21	8.56
Finlandia	0.06	0.13	0.23	0.28	0.42	0.51	111.26	68.86	5.38	1.27	2.58	4.22
Suecia	0.78	0.99	1.31	3.39	3.12	2.97	27.66	31.57	2.78	9.08	11.2	14.05
Reino Unido	3.72	4.79	6.45	16.2	15.1	14.7	28.88	34.7	3.02	6.49	8.13	10.42
Total UE-15	22.9	31.7	43.9	100	100	100	38.45	38.2	3.29	6.29	8.44	11.12

Fuente: ONU.

no se corresponde con pautas homogéneas en la dinámica migratoria de cada una de las economías que la integran. Un reducido número de países son los que acogen a la mayor parte de los ciudadanos extranjeros que viven en la UE-15. En 1990, Alemania, Francia y Reino Unido eran destino de más de 67 % y estos tres países acogían 52.78 % del total de población de la UE-15. Por su parte, países de la zona, de dimensión similar al Reino Unido, como es el caso de Italia, o ligeramente inferior, como España, presentaban cuotas reducidas de inmigrantes de hasta 6.22 % y 3.62 %, respectivamente.

Aunque en la década de los 2000 el número de extranjeros residentes en las tres grandes economías del centro de Europa Alemania, Francia y Reino Unido crece de forma continuada, su dinámica contrasta con la que protagonizan otras economías de la zona, lo que justifica que su cuota se reduzca, especialmente en el caso de Francia. Por el contrario, Italia y España incrementan considerablemente su peso como países de destino.

La economía española es, con diferencia, la que más aumenta el número de ciudadanos nacidos en el extranjero residentes en el país durante la década de los 2000. Ésta pasa a concentrar más de 14 % del total de la UE-15, siendo el valor estimado para este colectivo en 2010 de algo más de seis millones de habitantes (INE, 2010). Paralelamente Italia, que a principios de la década contaba con 2.12 millones, equivalente a 6.68 % de todos los de la UE-15, consigue duplicar el volumen de su población foránea en diez años, pasando a concentrar 10.16 %.

El protagonismo creciente de las economías del sur de Europa, más Irlanda y Finlandia como destinos preferentes de los inmigrantes de la UE-15, determina en primer lugar un mayor reparto espacial de esta población entre los países de la zona y, en segundo término, ciertos cambios en la densidad migratoria de las economías referidas (Cuadro 3) ya que España, que tradicionalmente era un país de emigrantes, durante la primera década del siglo veintiuno se convierte claramente en un país de inmigrantes con un porcentaje de nacidos en el extranjero sobre la población

total, que ha pasado de 2.14 % en 1990 a 14.07 % en 2010 (Cebrián, 2009), lo cual es una realidad que ha tenido un claro efecto sobre su volumen total de población. De hecho, más de 65 % del aumento observado en aquella variable para el periodo 2000-2010 responde a la llegada de inmigrantes.

Con el propósito de conocer el origen de los flujos de población a España, la Figura 2 presenta los diez países de procedencia más importantes en la afluencia de inmigrantes a esta economía nacional entre los años 2000, 2009 y 2010, con datos de la OCDE, los cuales confirman que tres cuartas partes del total están integradas por ciudadanos procedentes de economías poco desarrolladas del hemisferio sur y Europa del este. Un segundo grupo, de menor peso relativo, incluye comunidades de poder adquisitivo relativamente alto, con origen en países de Europa occidental, como Reino Unido e Italia, que buscan en la economía española condiciones favorables meteorológicas del arco mediterráneo y de los archipiélagos balear y canario, y un menor costo de la vida y la vivienda (Rengifo y Oporto, 2005).

El primer agregado incluye varios subgrupos y está formado por ciudadanos procedentes de Europa del este, mayoritariamente de Rumania y, en menor medida, de países como Bulgaria, Ucrania y Polonia, que mantienen una tasa de crecimiento media anual superior a 20 % entre 2000 y 2009. Un segundo bloque está conformado por ciudadanos procedentes de Marruecos, país tradicionalmente emisor de población hacia las economías al norte del Mediterráneo, hacia donde dirige más de tres cuartas partes de

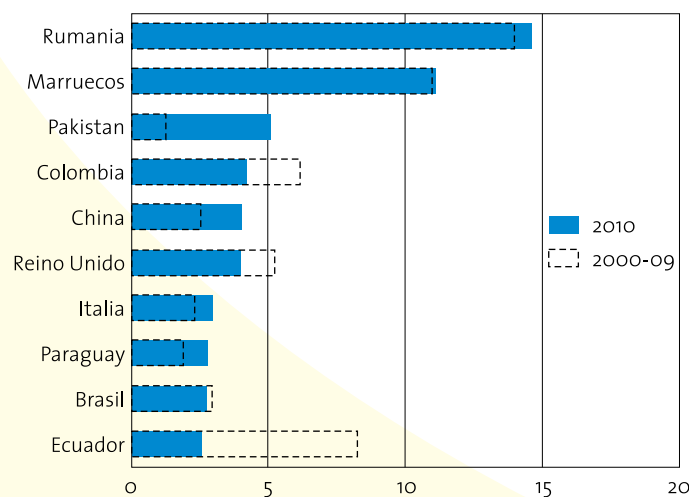


Figura 2. Principales países de origen de la población nacida en el extranjero que llega a España entre 2000, 2009 y 2010. Fuente: tomado de International Migration Outlook 2012.

sus exportaciones. En un tercer subgrupo se encuentra la población de América Latina que, en conjunto, representa más de una cuarta parte del total en el período 2000-2009, con claro protagonismo de economías con bajo nivel de ingresos *per cápita*, como es el caso de Ecuador, Colombia o Paraguay y, por último, Pakistán y China, de donde procedió un agregado de más de 200,000 personas en 2010.

En la oleada de inmigrantes que experimenta la economía española en los últimos años sobresalen, sobre todo, la población rumana, un colectivo que en 2000 sumó menos de 60,000 personas, equivalente a 2.73 % del total, y que en 2010 superó los 706,000 habitantes, representando algo menos de 15 % de todos los extranjeros residentes en el país. En opinión de Viruela (2006), entre los factores que explican esta evolución destacan la grave crisis económica y moral que afecta a gran parte de la población rumana, la oferta de empleo a trabajadores extranjeros en España durante la primera mitad de la década de los 2000 y hasta 2008, así como los obstáculos que imponen otros países europeos como Alemania, Austria y Francia, que empujan a los emigrantes hacia España y otros países mediterráneos donde hasta hace poco era fácil entrar, residir y trabajar sin necesidad de documentación, y donde además podían aprovechar un proceso extraordinario de regularización, como el de 2000-2001. Además, el desarrollo de redes y cadenas migratorias en España, resultado del propio proceso acumulativo de la llegada de inmigrantes y la supresión del visado, a partir del 1 de enero de 2002, facilitando la circulación de los rumanos como turistas en el interior del espacio Schengen para estancias no superiores a los tres meses, favoreció la llegada de rumanos que hasta ese momento residían en otros países europeos.

Marruecos y los países latinoamericanos son el segundo y tercer lugar de origen de la población extranjera que vive en España registrada entre 2000 y 2009. Tradicionalmente, tanto la colectividad marroquí como la procedente de América Latina han constituido agregados principales entre los inmigrantes y responde a factores económicos, sociales y geográficos, como la desigualdad en los niveles de renta entre los países emisores y el país receptor, la cercanía geográfica de Marruecos, a tan sólo 14 kilómetros de distancia de España, o la proximidad cultural e histórica de los nacidos en Hispanoamérica, que facilita su inmersión en la sociedad española, a lo que se une la existencia de redes y procesos de reagrupación familiar.

Por último, conviene señalar que la población asentada en España, procedente de países extracomunitarios, para el

conjunto del periodo 2000-2010 registra una tasa de variación media inferior a la que caracteriza al total del colectivo inmigrante, reduciendo su peso relativo. Una realidad que responde, entre otros factores, a la petición de visados por parte de las autoridades fronterizas, como política migratoria directamente dirigida a controlar los flujos de entrada a partir de agosto de 2003. Por el contrario, los ciudadanos de la UE-27 fueron excluidos de la necesidad de poseer visado (Cebrián, 2009).



Figura 3. Madrid, España; polo de atracción económica y social para inmigrantes de diferentes orígenes geográficos,

Tratando de conocer las posibles diferencias que presenta España en relación con Francia e Italia, países próximos geográficamente y con niveles de renta comparables, la Figura 4 presenta los diez principales países, así como el origen de los emigrantes que llegan a cada una de las economías del sur de Europa y, ante todo, destaca el hecho de que, como característica peculiar de países de acogida en el marco de la UE-15, comparten el origen extracomunitario de buena parte de los extranjeros residentes.

Tal como sucede en Francia e Italia, en España predomina una migración sur-norte. Las diferencias entre el nivel

de renta *per cápita* entre la economía origen y destino son evidentes y explican esta situación en gran medida (Groizard, 2008). Sin embargo, otros factores extraeconómicos condicionan la evolución reciente de la emigración hacia los países al norte del Mediterráneo, determinando claras diferencias en el origen de la población nacida en el extranjero residente en España, Francia e Italia. En

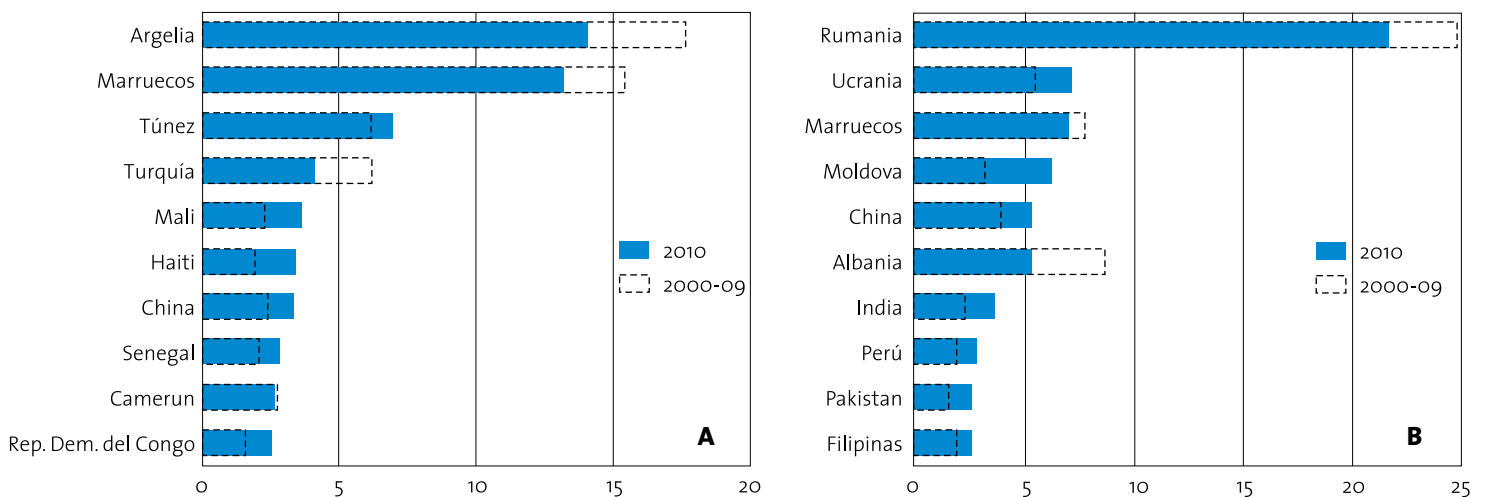


Figura 4. Principales países de origen de la población nacida en el extranjero que llega a A: Francia; B: Italia, entre 2000, 2009 y 2010. Fuente: International Migration Outlook 2012

la economía transpirenaica, el colectivo formado por los nacidos en los países francófonos del norte de África es mayoritario, al igual que en el caso de Turquía. Sin embargo, a pesar de la intensa llegada de ciudadanos procedentes de Rumania a las economías desarrolladas de la Europa occidental durante la década de los 2000, la restrictiva política migratoria mantenida por Francia en las últimas décadas (OCDE, 2007) justifica que los rumanos no sean un colectivo principal y que en 2010 no representen un 1 % del total; mientras que en Italia, igual que en España, los nacidos en Rumania y Marruecos conforman dos de las cinco comunidades de población foránea más importantes en 2010. A éstas les siguen los procedentes de países de Europa del este, Albania y Ucrania, con más de 400,000 y 132,718 habitantes, respectivamente. En el caso italiano destaca la población china, que representó más de 5 % en 2010.

De acuerdo con la información estadística analizada, se puede afirmar que el incremento de la inmigración en España entre 2000 y 2010 es más intenso que el que se advierte en Francia e Italia, y se corresponde con una elevado grado de concentración en origen, tal y como constata Alonso (2010). Al igual que en Francia e Italia, dos quintas partes de todos los extranjeros residentes proceden de cinco países que presentan, en general, un bajo nivel de desarrollo humano, siendo la población rumana la que más ha aumentado su peso, tanto en España como en Italia, pero no así en Francia, donde representa un bajo porcentaje.

CONCLUSIONES

En la década de los 2000, España se confirma como país de destino de inmigración y no de origen, como lo fue a finales del siglo diecinueve y tercer cuarto del siglo veinte.

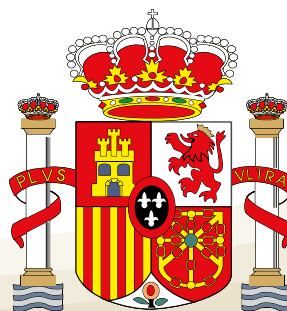
Los niveles de población extranjera residente en este país han crecido espectacularmente en contra de la tendencia observada en el conjunto de la economía mundial, donde la población inmigrante mantiene tasas de crecimiento mucho más moderadas, inferiores al 2 % anual. Esta evolución justifica que a finales de la década de los 2000 la economía española registre una densidad migratoria superior a la media que presenta el continente europeo, la zona del mundo que más población extranjera acoge, alcanzando niveles superiores a los que observan los países de la UE-15 de mayor tradición migratoria, como Francia, Alemania, Reino Unido y otras economías próximas, como Italia, que

también han visto incrementado considerablemente el “stock” de extranjeros residentes.

Se confirma la primera hipótesis planteada referente a que el proceso de apertura de la economía española a los flujos migratorios internacionales ha tenido lugar en la primera década del siglo veintiuno.

La segunda hipótesis de partida también ha quedado confirmada, pues en España, tal y como sucede en Francia e Italia, predomina una migración sur-norte, destacando en los tres casos el origen extracomunitario de gran parte de los extranjeros residentes.

No obstante, la economía española presenta una característica que la identifica, derivada del mayor peso relativo de la inmigración transoceánica de América Latina, procedente de países como Ecuador, Colombia y Brasil, favorecida por el abaratamiento del transporte aéreo y que cuenta con condicionantes históricas y culturales que facilitan su integración. Sin embargo, en la última década son los flujos migratorios de carácter intra-europeo, concretamente los que tienen su origen en Rumania, los que justifican la dinámica migratoria de este país. Este colectivo mantiene una tasa de crecimiento media anual de 42.46 % entre 2000 y 2010, con más de 14 % de los extranjeros censados en España en 2010. Una realidad justificada en parte por la propia evolución de la economía española, en la que ha predominado la demanda de mano de obra poco cualificada, procedente de sectores como la construcción y los servicios de escaso valor añadido, y en la que han influido factores de carácter institucional, como el acuerdo Schengen y las políticas migratorias más restrictivas aplicadas por Francia y Alemania, destino tradicional de la inmigración intra-europea.



LITERATURA CITADA

- Alonso, J. A. 2010. Determinantes de la emigración: el caso español, Ayuso, A. y Pinyol, G. (ed.): Inmigración latinoamericana en España. El estado de la investigación. Fundación Cidob, Barcelona, 29-68.
- Boldrin, M. 2009. Interpretando la llegada de los inmigrantes a España, FEDEA: Efectos económicos de la inmigración en España, Marcial Pons Ediciones Jurídicas y Sociales, Madrid, 15-26.
- Cebrián, M. 2009. Los determinantes de los flujos migratorios internacionales: el caso español, Principio: estudios de economía política, 14, 49-70.
- Groizard, J.L. 2008. La emigración hacia los países desarrollados. Nueva evidencia, Revista de Economía Aplicada, Vol. XVI, 46, 5-35.
- Izquierdo, A., Fernández, B. 2006. Panorama de la inmigración en España, Alted, V. y Asenjo, A. (coord.): De la España que emigra la España que acoge, Fundación Largo Caballero, Madrid, 444-466.
- Massey, D. S., García España F. 1987. The social process of international migration. Science, 237, 733-738.
- OCDE. 2007. Perspectivas de las migraciones internacionales 2006, Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales, OCDE, Madrid.
- OCDE. 2012 International Migration Outlook: SOPEMI 2012, OCDE, Peri, G. 2005. International Migrations. Some Comparisons and Lessons for the European Union, http://www.econ.ucdavis.edu/working_papers/o6-36.pdf.
- Rengifo, A., Oporto, A. 2005. Historia, presente y prospectiva de las migraciones en España, Información Comercial Española, Revista de Economía, 826, 155-166.
- Requeijo, J. 2009. Odisea 2050, Alianza, Madrid.
- Viruela, R. 2006. Inmigrantes rumanos en España: aspectos territoriales y proceso de sustitución laboral, Revista Electrónica de Geografía y Ciencias Sociales, Vol. X, 222.
- Vilar, J.M. 2006. El marco legal de la inmigración en España, Alted, V. y Asenjo, A. (coord.): De la España que emigra la España que acoge, Fundación Largo Caballero, Madrid, 467-479.



EFECTOS INESPERADOS: CAPITAL SOCIAL, MUJERES MAYAS FAMILIARES DE MIGRANTES, REMESAS Y CONSTRUCCIÓN

Piedrasanta-Herrera, R.

Área de Migraciones del INGEP. Universidad Rafael Landívar, Guatemala...
Vista Hermosa III Campus Central zona 16 Guatemala, Centroamérica.

RESUMEN

Con el proyecto Arquitectura de remesas auspiciado por la cooperación española en Guatemala y la Universidad Rafael Landívar, se enfocó la transformación de los espacios domésticos y el hábitat actual registrado en áreas indígenas con tasas altas de expulsión migratoria. Se expresa el papel fundamental que juegan las familias extensas como una insustituible red de apoyo al migrante pero, sobre todo, se advierte el particular rol desempeñado por las mujeres familiares (madre, esposa, hermanas) del hombre que migra (caso más recurrente), y los cambios importantes que se ven impulsadas a realizar al convertirse en las delegadas más confiables en la concreción de los planes y sueños de quienes se han ido. Lo anterior les otorga cierta posición de poder y enfrenta a retos que deben resolver (toma de decisiones importantes, administración y gestión de recursos, contacto con la tecnología, etcétera.), adquiriendo con ello conocimientos y capacidades que no tenían antes. En el presente estudio se abordan dichos cambios, enfocados como parte de las remesas sociales o, más precisamente, como parte de un capital social transferido a las comunidades de origen de los migrantes, y que en este caso particular concierne a la capacidad de agencia exigida a las mujeres en este proceso.

Palabras clave: mujeres mayas, Guatemala, migración, remesas, capital social y humano, urbanización.

INTRODUCCIÓN

El proyecto llamado Arquitectura de remesas, como parte de la Red de Centros Culturales de la Agencia Española de Cooperación Internacional para el Desarrollo (AECID), se desarrolló en tres países de Centroamérica bajo la dirección académica de Piedrasanta-Herrera, R. con carácter interdisciplinario (antropólogos, arquitectos y fotógrafos) y dentro de cuyos resultados se obtuvo una exposición itinerante en Centroamérica y otros países. Se centró en el examen de la importancia del auge constructivo que los migrantes “exitosos” han logrado hacer en sus lugares de origen, a través de lo cual proclaman su existencia con marcas y signos evidentes en sus nuevas casas, construidas por lo general de dos niveles o más, hechas con materiales industrializados como block, cemento, varillas, etcétera, y con una mezcla de estilos de distinta procedencia que refleja gran influencia urbana, pero que por lo masivo de la emigración registrada en la última década por un lado, más la presión demográfica por otro, está llevando a cabo un profundo cambio en el actual hábitat rural e indígena de Guatemala, así como en otros países de Centroamérica (<http://arquitecturadelasremesas.blogspot.com/>).

El análisis de este fenómeno llevó a una serie de reflexiones de diversa índole, entre las que destacan las transformaciones registradas en las mujeres que forman parte de las redes de parentesco de los migrantes

que, habiéndose ido a Estados Unidos (EUA), han podido y decidido construir casas habitación mediante la capacidad de ahorro. Dentro de los cambios observados en las mujeres, se aprecia el capital social que ha sido puesto en circulación a través de dichas redes y que ha impactado en las familias y en los lugares de origen de los migrantes.

En lo que a Guatemala se refiere, en este proyecto se incluyeron varias localidades consideradas rurales e indígenas donde se aprecia la fuerza cobrada por este fenómeno constructivo. El universo de acción incluyó cinco municipios de las tierras altas, tales como San Mateo Ixtatán, Soloma y San Juan Ixcoy, Cajolá, y la aldea de Xecam en Cantel de los departamentos de Huehuetenango y Quetzaltenango, donde se concentran nueve de las 21 etnias o pueblos originarios mayas de Guatemala, de las cuales cuatro se consideraron etnias mayas (chuj, q'anjob'al, mam y k'iche').

Proporcionalmente, en cuatro de los cinco municipios, al menos 70 % de sus habitantes reside en zonas rurales con predominio de población dispersa; sin embargo, las cabeceras municipales presentan un crecimiento importante y en algunos casos concentran entre un tercio y un cuarto de la población total de su respectivo municipio y reflejan una tendencia más acusada en todo el país, donde el crecimiento urbano sostenido, que no sólo abarca las principales ciudades, como la ciudad capital o Quetzaltenango, sino también las cabeceras departamentales y muni-

cipales, donde además los migrantes prefieren construir sus casas, lo cual impulsa el fortalecimiento del patrón de mayor concentración poblacional. Conviene considerar que en la actualidad, casi 50 % de la población guatemalteca habita en áreas consideradas urbanas.

Migración en Guatemala

En cuanto a los rasgos generales de migración, en Guatemala se estima que uno de cada cinco guatemaltecos emigra. La mayor parte de este flujo se dirige a EUA, aunque no hay un consenso sobre el porcentaje que allí vive. Según datos del PNUD (2009), se trata de un 83 %; sin embargo, la encuesta sobre remesas de la OIM (2011) considera que representa 97.4%. Otros datos relevantes aportados por MIF-Fomin (Miami, 2007) hablan de 90 % de guatemaltecos en EUA, 7 % en Canadá, y 2 % en México y otros países de Centroamérica. De cualquier manera se calcula que alrededor de 20 % de la población guatemalteca busca mejores oportunidades laborales en otros países, sobre todo del hemisferio norte de nuestro continente.

La emigración de guatemaltecos con destino hacia el norte de América existe desde mediados del siglo veinte; no obstante, fue durante el periodo del conflicto armado interno cuando se incrementó notablemente, específicamente por razones políticas, mientras que en la siguiente década, sobre todo luego de firmada la paz en 1996, se debió a motivos económicos. En los últimos dos lustros las migraciones de origen rural hacia destinos internacionales, en particular a EUA, se dispararon, especialmente entre 1999 y 2003, cuando el número de migrantes guatemaltecos se duplicó, coincidiendo con la crisis de los precios del café (*Coffea arabica*). Esto

indica que la falta de empleos en el campo obligó a que buena parte de la población rural indígena emigrara, pues una mayoría se desempeñaban tradicionalmente como jornaleros agrícolas temporales de dicha actividad agrícola.

Desde esos años las características del flujo de emigrantes guatemaltecos hacia EUA ha estado conformado mayoritariamente por hombres, aunque la proporción de mujeres ha crecido hasta alcanzar casi un tercio del total. Los flujos parten tanto de zonas rurales como urbanas. En las zonas rurales indígenas en referencia, para la primera década de 2000 una característica específica ha sido la corta edad de quienes deciden migrar, pues generalmente se trata de gente muy joven e, incluso, de menores de edad. Asimismo, pueden observarse algunas variaciones entre distintos patrones migratorios según las etnias, pues aunque es más común que los que migran sean generalmente los hombres y, tal como se ha dicho, muy jóvenes, en algunos casos se observa una mayor emigración de mujeres sin casarse o de madres solteras, mientras que en algunas comunidades más resulta recurrente que los emigrantes sean parejas jóvenes, con o sin descendencia.

Sobre los envíos económicos, se tiene registrado que en 2008 las remesas familiares beneficiaron a alrededor de 20 % de la población guatemalteca (<http://www.migrationinformation.org/DataHub/remittances.cfm>) y llegaron a sumar US\$3,912,286.8 millones de dólares (<http://www.banguat.gob.gt/inc/ver.asp?id=/estaeco/remesas/remfam2013.htm&e=104821>). Para 2011 la OIM (2010) estimó que la población beneficiaria de remesas fue de 31 % y, según el Banco de Guatemala, para 2011 el monto anual de las remesas fue de US\$4,378,031.9 millones.

Respecto al destino de estas remesas en Guatemala, se consideraron dos fechas con fines comparativos. La primera se refiere al informe de la OIM para 2004 (Lozano, 2004), que registró que la mayor parte de remesas fue dedicada al consumo aunque, según sea el criterio para hacer el desglose, los gastos en salud y educación aparecieron con mayor o menor detalle en las cifras; éstos refieren un impacto o mejora de tipo social y no sólo individual. Ese mismo informe ilustra sobre otros destinos económicos de las remesas, como 25.1 % destinados a la inversión y que evidenciaron que al menos una cuarta parte de las remesas fueron destinadas directamente a financiar la construcción de viviendas, el funcionamiento de negocios, la compra de activos, y el ahorro. Para la segunda fecha se consideraron los datos aportados por la OIM (2009), citados por OIM-UNICEF (2009), donde se desglosan las cifras en torno al tipo de consumo al que se dedican las remesas. Se señala que se destinó 12.65 % de lo recibido tanto para la compra de bienes inmuebles como para la construcción de casas, lo que sugiere que aún en plena crisis, aunque la inversión general se contrajo, ésta se mantuvo de forma significativa.

Este importante porcentaje permite valorar el impacto que han tenido las remesas económicas en las comunidades indígenas pues, por su magnitud y alcance, ha impulsado cambios sociales significativos. Ello permite recordar la propuesta de Bourdieu (1980; 2001), la cual fue reconsiderada por Portes (1998), respecto

al capital social, y que señala la capacidad de transformación de un tipo de capital en otro (**fungibilidad**), de modo que si los resultados de la posesión de capital social o cultural son reducibles al capital económico, los procesos a los que dan lugar a estas formas alternativas no lo son. En segundo lugar, se señala que el volumen del capital social que posee un agente particular depende de la extensión de la red de relaciones que puede movilizar efectivamente, y del volumen del capital (económico, cultural o simbólico) poseído propiamente por cada uno de aquellos a quienes está ligado.

Estas dos proposiciones cobran un peso particular en el caso del auge constructivo al que se refiere el presente estudio, y que se ha tornado particularmente evidente durante esta primera década del milenio cuando las nuevas casas habitación hechas con otros criterios constructivos se multiplicaron de tal manera, que han cambiado el paisaje rural y afectado los modos de vida más tradicionales del pasado. Si bien esta oleada de crecimiento se redujo por la crisis económica mundial de 2008, ya ha producido cambios permanentes en el proceso de urbanización y en otros aspectos sociales en las comunidades de origen (Figura 1).

El auge constructivo y la red de apoyo familiar

En lo que respecta a la inversión en vivienda en esta área, conviene saber que la relación **Emigración a Estados Unidos-Construcción de casas** no se ha dado de forma sistemática. Cuando las migraciones se dieron por motivos políticos en los ochenta, nadie pensó en construir; pero para los años noventa, cuando la migración adquiere un claro tinte económico, la construcción de casas con dinero de remesas da inicio. Por entonces, el



Figura 1. A: Paisaje que indican el tipo tradicional de vivienda antes de las remesas.

En el caso de que se tenga éxito para llegar y conseguir trabajo, después de pagar la abultada deuda provocada por el costo del viaje, además de continuar los envíos económicos para el mantenimiento familiar se manda dinero para algún proyecto, en el sentido de un conjunto de actividades ordenadas e interrelacionadas con un objetivo específico, el cual se logra en un lapso determinado. Esto posibilita una activa relación con un futuro que se supone mejor al presente, y su entorno familiar, como lo es la construcción de su casa habitación.

fenómeno fue más evidente en algunos sitios pero, a partir del nuevo milenio, se ha hecho cada vez más generalizado en todo el altiplano indígena, y muestra que en este región nunca antes se había invertido tanto como ahora.

Esta importante inversión en habitación popular no se debe ni a programas sociales gubernamentales o privados, ni a la cooperación internacional, sino a la decisión y al esfuerzo sostenido de los propios migrantes. Para los emigrantes económicos del área rural, el viaje al norte implica uno de los proyectos en un doble sentido, de plan y aspiración, más importantes de su vida, porque saben y han visto grandes diferencias económicas en la retribución por su trabajo. Por tal razón, están dispuestos a enfrentar los graves peligros de la travesía y de una estancia que saben incierta, aunque promisoría.

De acuerdo con datos de 2011 (OIM-UNICEF, 2011) se reporta que los beneficiados por remesas en Guatemala llegan a sumar un tercio de la población total. En las zonas rurales el porcentaje de beneficiados asciende a 55.3 %, mientras que en el área urbana se sitúan en 44.7 %, siendo los departamentos de Huehuetenango y San Marcos, ubicados en el altiplano Guatemalteco, quienes más remesas reciben, junto con el área metropolitana de la ciudad capital del país. Esta fue parte del área de trabajo de este estudio, en la cual aparece claramente la tendencia que hubo entre los emigrantes indígenas que partieron durante el gran pico de crecimiento (1999-2003) y que se inclinaron por la construcción de su casa como la opción preferente de inversión. Lo anterior considerado como opción individual y colectiva, ha contribuido a la transformación de varios aspectos que atañen desde el entorno familiar hasta la actual reorganización del hábitat rural, pues ha impulsado el desarrollo de pequeñas ciudades en las cabeceras municipales y en lugares con mejor infraestructura de comunicación, como accesos, carreteras y servicios (Figura 2).



Figura 2. Casa construida en una comunidad de origen maya en Guatemala, Centroamérica con remesas enviadas por los emigrantes.

La familia extensa

En lo que concierne al entorno familiar, se constató el papel fundamental que desempeña la familia extensa como parte de las redes de apoyo social para el migrante en las diferentes etapas de su viaje a través de estas redes transnacionales, pues tejen relaciones que abarcan tanto lugares de origen como de destino. Se recibe un soporte que comprende desde aspectos emocionales o culturales, hasta económicos y administrativos.

Es en estas redes donde el papel del capital social se manifiesta con mayor claridad ya que, en efecto, en lo que se refiere al “**proyecto**” de construir una casa con dinero de remesas, este accionar se manifiesta de manera patente, ya que a lo largo del desarrollo del mismo se produce una relación estrecha durante un lapso determinado que puede detenerse por momentos, entre la familia extensa en su lugar de origen y el emigrante en su lugar de destino, sobre todo en cuanto a la comunicación y la necesaria gestión que debe realizarse para garantizar el fin de dicho proyecto que, de este modo, adquiere un carácter más colectivo familiar que individual.

Participación femenina en el proceso constructivo

Para hacerse una idea numérica de lo que representa la familia, baste citar las cifras siguientes de 2009 para todo Guatemala. El número de receptores y receptoras directos de las remesas sumó 1,178 180 personas; de ellas, 69.9 % correspondió a mujeres y 30.1 % a hombres. El 41.8 % co-



Figura 3. Generación femenina de una comunidad maya de Guatemala, Centroamérica.

rresponde a padres y madres del remitente; 20.0 %, a esposas(os); 16.3 %, a hermanos [as]; 9.2 %, a hijos(as); y 12.8 %, a otros parientes (tíos, abuelos, nietos, etcétera) (OIM-UNICEF, *op cit.*).

Esto datos ilustran no sólo sobre la importancia de la familia extensa en la recepción y posterior administración de remesas, sino del lugar privilegiado que en ello ocupan las mujeres (70 % de receptoras). Si bien en los resultados de esta encuesta destaca el papel de los padres como las personas más confiables para la gestión de los recursos y planes que el migrante emprende, seguido por las esposas, hermanos (as) e hijos (as), con 87 % de los destinatarios de remesas; en el proceso de construcción de casas aparece claramente la importancia específica de las madres y esposas. Esto fue en todo caso lo que mostraron los datos cualitativos del presente trabajo en el altiplano indígena maya, donde se vio que son las madres quienes se ocupan con mayor frecuencia de llevar a cabo los proyectos constructivos de los hijos ausentes.

Este proceso de activa participación femenina dentro del entorno familiar de los migrantes incluye además hermanas, hijas, cuñadas, etcétera, que colaboran de un modo u otro en la concreción de dichos planes. Sin embargo, aquí no se trata de relaciones biunívocas del migrante con una mujer en particular a quien le tenga mayor confianza, sino que todas las que integran la familia contribuyen a dicho propósito; además, la construcción de una casa demanda una serie de actividades distintas en las que participa cada miembro de la familia, pero sobre todo las mujeres. Por ejemplo, hay que mantener una constante relación y supervisión con el albañil maestro de obra y con los trabajadores que se emplean, además de comprar oportunamente los materiales de trabajo, llevar las cuentas de gastos e ingresos, etcétera, lo que implica la ejecución de las obras y requiere nuevas habilidades y capacidades, las cuales se espera que cumplan las mujeres del hogar del migrante.

En cierto modo, esas habilidades se han desarrollado con el dinero de las remesas, pues ello permite, por ejemplo, una mayor educación de los miembros del entorno familiar del migrante. Por lo tanto, las hermanas de los migrantes pueden disponer de medios para escolarizarse y no sólo para los primeros años de primaria, sino hasta para lograr ser maestras u otra opción de formación media al alcance en sus comunidades; pues se advierte que las jóvenes generaciones femeninas ya no están satisfechas con la mera alfabetización (Figura 3).

La alfabetización puede volverse necesaria para las madres o esposas, quienes se ven obligadas a resolver asuntos legales o administrativos (disponer de un documento de identidad, hacer trámites bancarios, etcétera). Asimismo, todas las mujeres del entorno del migrante mantienen una relación más amplia y estrecha con la tecnología. En parte, es a través de los teléfonos celulares que las familias en las comunidades de origen y el migrante en su lugar de destino han podido mantener el contacto directo, sin importar que se dispusiera de servicios básicos, como la electricidad. También las grabadoras y las cámaras fotográficas digitales y de video, entre otro tipo de aparatos, han sido determinantes para que la intercomunicación de la familia en condición transnacional sea posible.

Otro aspecto que se observó es que las mujeres mayas que forman parte del entorno del migrante se muestran más inquietas y curiosas del entorno, además de que están más abiertas al exterior. Se informan y quieren saber sobre situaciones desconocidas hasta entonces, por lo que no resulta raro que pueda verse entre ellas una ampliación de las perspectivas sobre contextos más amplios del mundo que las rodea, de modo que buscan conocer el exterior de sus comunidades y se muestran más interesadas en saber lo que pasa, en las noticias, en algo que les ayude a descubrir el mundo en el que viven quienes se han ido. Estos elementos citados, tales como mayor escolarización e información sobre contextos más amplios fuera del medio indígena, evidencian una serie de cambios significativos en cuanto a mayor poder y mejora de la posición y situación de las mujeres, no sólo en el seno de su familia, sino de su comunidad.

Efectos de la transformación

El modo en que se realiza el proyecto constructivo de casas, muestra cómo se pone en marcha una influencia transformadora de la cual se beneficia el conjunto del entorno familiar del emigrante y, dentro esta transformación, pueden apreciarse los efectos inesperados que se han producido en las mujeres mayas que han ido adquiriendo un mayor reconocimiento dentro de su entorno familiar y social. Las transformaciones del propio migrante son también significativas, pues la experiencia a la vez personal y colectiva que produce el viaje (travesía y estancia en el lugar de destino) le obliga a enfrentar un mundo nuevo, en el sentido de cambios en los modos de hacer y pensar, que son distintos a los suyos, donde la adaptación puede darse mejor o peor, pero que implica afrontar nuevos límites en la forma de relacionarse social y económicamente en contextos internacionales hasta entonces desconocidos. Lo anterior produce una suma de lecciones importantes de vida (**capital humano**) que se manifiestan en la conducta del emigrado y que influye en la de su entorno familiar, tanto si los migrantes retornan voluntariamente, como si son deportados e, incluso, cuando se quedan residiendo de forma permanente en el lugar de destino. Puede decirse que el migrante no cambia solo, sino que exige que su entorno familiar lo haga también. Delegar funciones o solicitar actividades antes desconocidas para los miembros de la familia que se queda, obliga a un manejo mayor de tecnología (teléfonos celulares, cámaras, aparatos de sonido y otros) o hace que todos se sirvan de ella y, de esa manera, los va integrando a una relación social y económica de mercado que no tenían antes de la migración.

Finalmente, y para señalar la diferenciación y los contrastes que se establecen en cuanto a las mejoras y transformaciones ligadas a las remesas en el entorno familiar, cabría señalar a grandes rasgos lo que pasa con las mujeres en cuyo entorno familiar no se ha emigrado. En este caso, viven en las casas que han sido tradicionales en el pueblo, las cuales cuentan con una o dos habitaciones y son de adobe (bloque de barro sin cocción), con techumbre de tejamanil (teja de madera delgada); hay menor consumo, y apenas se garantiza la sobrevivencia. En los casos donde hay menores recursos, las hijas se ocupan de las labores domésticas y no asisten a la escuela, y sólo un miembro de la familia o a lo sumo dos (hijos varones), estudian. Estos hogares muestran peores condiciones de salud y educación, con respecto a las familias donde hay uno o más migrantes.

Se ha querido revisar el caso aquí referido sobre mujeres mayas del altiplano de Guatemala, como un resultado complementario de una investigación mayor. En esta revisión de resultados se intentó hacer uso de algunos conceptos presentes en la discusión actual sobre migraciones, donde se busca contar con instrumentos conceptuales más adecuados que den cuenta del “**campo social transnacional**”, como sería el caso de las **remesas sociales, el capital humano**, o el **capital social**. Lo expuesto aquí sobre las transformaciones observadas en el entorno familiar de los emigrantes indígenas, considerando el fenómeno de construcción a partir de remesas, permite apreciar cómo operan las mejoras logradas a partir de la movilización del capital social en las comunidades de origen a raíz de las migraciones recientes de carácter económico (Figura 4).



Figura 4. Comunidad maya en Guatemala, Centroamérica, que ha modificado su paisaje de construcción de viviendas con base en las remesas de emigrantes.

Asimismo, este proceso constructivo individual y colectivo (no se puede perder de vista el gran número de emigrantes de estas zonas) garantiza la adquisición de capacidades y habilidades que pueden ser caracterizadas como capital humano en uno de los grupos sociales, como son las mujeres indígenas, quienes se han caracterizado por estar entre los habitantes con mayor marginación social y cuyos indicadores de salud, alimentación o educación, figuran entre los más bajos. Es a través de estas redes de parentesco con emigrantes en EUA que logra advertirse la mejoría de condiciones a las que las mujeres del entorno del migrante tienen acceso, tales como mayor formación, escolarización, alimentación y mejores condiciones de salud, así como una posición de mayor valorización a partir de su desempeño en la concreción de proyectos del migrante, lo cual habla de las remesas sociales producidas en este caso específico.

CONCLUSIONES

- La migración y los recursos económicos a los que acceden quienes logran irse, llegar y trabajar “**exitosamente**”, contribuye a formar colectivos al interior de las comunidades que cuentan con una mayor capacidad de consumo y mejores niveles de vida. Además de producir diferenciación social intracomunitaria y mayor desarrollo urbano. Los colectivos que se están conformando en contextos comunitarios mayas muestran los efectos sociales del capital alimentado por el trabajo de los migrantes.

- Estudios a futuro que aborden estos conceptos y realidades con mayor detalle y rigurosidad permitirán entender de manera más precisa las transformaciones sociales durables que se están produciendo en diferentes órdenes, entre lo cual figura el caso expuesto de las mujeres mayas en sus comunidades de origen, donde ahora ocupan un rol más protagónico y activo.

LITERATURA CITADA

- BANCO DE GUATEMALA: <http://www.banguat.gob.gt/inc/ver.asp?id=estaeco/remesas/remfam2013.htm&e=104821>
- BOURDIEU Pierre, 1980 Le capital social. en Actes de la recherche en sciences sociales. Vol. 31, social. pp. 2-3. France.
- 2001 Poder, derecho y clases sociales. Desclée de Brouwer, Bilbao. España
- LEVITT, Peggy y Nina GLICK SCHILLER. 2004. Perspectivas internacionales sobre migración: conceptualizar la simultaneidad. Migración y Desarrollo, segundo semestre, México, pp. 60-91.
- MIF-IDB. 2010. Remittances to Latin America and the Caribbean in 2009: The impact of the global financial crisis. <http://idbdocs.iadb.org/wsdocs/getdocument.aspx?docnum=35101526>
- MPI. (Migration Information Source). <http://www.migrationinformation.org/DataHub/remittances.cfm>
- OIM-UNICEF. 2009. Encuesta sobre remesas 2009, Niñez y adolescencia. Cuadernos de trabajo sobre migración N° 27, Guatemala.

Anónimo. 2011. Encuesta sobre remesas 2010, Protección de la niñez y adolescencia. Cuadernos de trabajo sobre migración N° 28, Guatemala.

OIM. 2008. Encuesta sobre Remesas 2008 y Medio Ambiente. Cuadernos de trabajo sobre Migración N° 26, Guatemala

OIM. 2003. Encuesta nacional sobre emigración internacional de guatemaltecos 2002-2003, OIM, cuadernos de trabajo sobre migración N° 24, Guatemala

Piedrasanta, R. 2009. Remesas y transformaciones en el espacio doméstico y el hábitat de comunidades indígenas en la sierra de los Cuchumatanes, Huehuetenango, Guatemala, en Memorias del VI Congreso de Migración e Instituciones


Sociales, Universidad Iberoamericana, México noviembre 2009 (en prensa).

Piedrasanta, R., Monterroso, R. 2010. Arquitectura de remesas, Proyecto de la red de centros culturales de la AECID (Agencia Española de Cooperación Internacional para el Desarrollo), Guatemala.

Portes, A. 1998 Social Capital: Its Origins and Applications in Modern Sociology. Annual Reviews Sociology. Princeton: Department of Sociology, Princeton University.

PNUD. 2009 Informe sobre Desarrollo Humano. Superando barreras: Movilidad y desarrollo humanos. <http://hdr.undp.org/es/informes/mundial/idh2009/>





LA RELACIÓN REMESAS-AHORRO Y SU COMPORTAMIENTO EN COLIMA, MÉXICO

Cabezas-Elizondo, D.A.

González-García, C.S.

Facultad de Economía. Universidad de Colima. Campus Villa de Álvarez. Av. Josefa Ortiz de Domínguez # 64 Villa de Álvarez, Colima, México C.P. 28970

RESUMEN

Se analizó el comportamiento de la migración y su efecto económico asociado a las remesas para México y, en particular, para comunidades rurales del estado de Colima, además del comportamiento de la relación remesas-ahorro a través de las instituciones micro-financieras, así como la causalidad de la migración, la evolución de las remesas, y el efecto de la crisis financiera de 2009. Los resultados obtenidos muestran una inexistente relación remesas: ahorro para Colima.

Palabras claves: migración, remesas, ahorro, micro-finanzas.

INTRODUCCIÓN

La emigración internacional de México hacia Estados Unidos de América (EUA) alcanzó dimensiones inimaginables en los últimos 30 años, y se caracteriza tanto por la cantidad de personas que se movilizan de forma legal e ilegal, como por los montos enviados por conceptos de remesas. Estimaciones del Banco de México (BM) indican que en el año 2003 las remesas significaron 2.2 % del Producto Interno Bruto (PIB) y un impacto relevante en la disminución de la cuenta corriente, puesto que sin este ingreso el déficit de la cuenta corriente habría crecido 148 %. El crecimiento anual de las remesas las ha colocado en el segundo factor de ingresos de divisas, sólo por debajo de los ingresos petroleros. Sin embargo, este flujo continuo y creciente se vio frenado a partir de 2007 cuando se presentó la crisis financiera en EUA que, por las dimensiones alcanzadas, se convirtió en crisis económica, golpeando los sectores de la construcción y la industria donde se ubican un gran número de emigrantes mexicanos.

Dentro de los factores relacionados con la pérdida de ingresos observables en el periodo 2008-2010 por remesas, se identificó que la recesión de la actividad económica en EUA ha impactado adversamente las oportunidades de empleo en ese país y, consecuentemente, las de los emigrantes mexicanos. La recesión fue más aguda en sectores donde hay una mayor presencia relativa de trabajadores emigrantes mexicanos, como la industria de la construcción y el sector manufacturero. Aunado a los que dependen totalmente de la economía real, se agregan los relacionados con la presencia de controles oficiales más estrictos en los lugares de trabajo y aún en zonas residenciales de ese país. Asimismo, la búsqueda más intensa de trabajadores indocumentados mexicanos ha implicado que éstos encaren mayores dificultades para encontrar ocupación, y más problemas para emigrar ante una mayor vigilancia fronteriza y el endurecimiento de la política migratoria en ese país.

Ante esta situación se vislumbró la posibilidad de un retorno masivo de ellos y, bajo esta circunstancia, surgió la iniciativa de investigar el comportamiento del retorno para Colima y sus efectos en las remesas e instituciones micro-financieras, con el fin de determinar si las Entidades de Ahorro y Crédito Popular (EACP) disminuirán los montos de ahorro (captación),

debido a la sensible baja en las remesas a familias de emigrantes, ocasionado por la crisis económica en EUA.

MATERIALES Y MÉTODOS

Las causas estructurales de la emigración incluyen desde las históricas, religiosas, demográficas, geográficas y políticas, hasta las económicas; sin embargo, en el presente trabajo se abordaron sólo las últimas. La explicación de este comportamiento se encuentra en diferentes teorías, que van desde los postulados de la teoría económica neoclásica hasta los efectuados por la nueva economía de la emigración. Desde la perspectiva de la primera, es el individuo quien elige la decisión de emigrar, tomando en cuenta las diferencias entre demanda y oferta de mano de obra entre zonas geográficas específicas. Las determinantes son las condiciones que afectan el bienestar económico, como las diferencias salariales, la seguridad social y los costos de transporte. El razonamiento beneficio-costos del individuo en este sentido es que a mayor diferencia salarial resulta más benéfico emigrar (Figura 1).



Figura 1. Habitantes de áreas rurales que han decidido emigrar de su comunidad para búsqueda de trabajo.

En la nueva economía de la emigración se hace énfasis en que no es el individuo quien toma la decisión, sino la familia. Furlong (2009) señala que, de acuerdo con esta perspectiva, la estrategia de la familia frente a la emigración es reducir su riesgo y mejorar el bienestar mediante la emigración en grupo o por lo menos de algunos de sus miembros; sin embargo, Durand y Massey (2003) se refieren a las claras divergencias entre estas teorías, manifestando que la nueva economía de las emigraciones difiere de la teoría neoclásica en varios supuestos, como el hecho de que desde la perspectiva del enfoque de estudio de la emigración de los neoclásicos, en el punto de partida del proceso migratorio es el individuo quien con autonomía resuelve su salida; en tanto que para los teóricos de la nueva economía, la responsabilidad de que alguno de sus miembros emigre es una disposición familiar. Otra discrepancia es que las diferencias salariales no son lo único que provoca el deseo de salir de las comunidades, como lo señalan los neoclásicos, sino que existen otros factores que llegan a influir en el fallo de emigrar, el cual emite la propia familia (Morales 2009) (Figura 2).

Estas posturas señalan que la emigración cuenta con diversos y múltiples factores que impulsan el movimiento de las personas; sin embargo, para simplificar el análisis de éstos, se pueden clasificar en las tres grandes vertientes que señalan Tuirán et al. (2000) denominados: Factores de demanda atracción; Factores de oferta expulsión; Factores sociales.

En relación con el factor de demanda, la atracción es consecuencia de un mayor nivel de crecimiento económico del país receptor, que necesita de fuerza de trabajo de forma constante. Cuando el país destino es vecino del de origen, como en el caso de EUA, el flujo migratorio es más marcado. Respecto a la oferta y expulsión de fuerza de trabajo, el principal motivo es la insuficiente dinámica de la economía nacional para absorber el excedente, y la incapacidad de la política económica del gobierno para crear empleos. El factor social viene como consecuencia de la parte de emigrantes que ya no retornan a su país de origen y que estimulan la movilidad de familiares, amigos y vecinos, cuyo objetivo, finalmente, es encontrar mejores condiciones de vida, y que se consolida a través de las redes sociales que proporcionan información sobre empleos y condiciones de vida, a la vez que les brindan apoyo *in situ* (en el sitio).

Los efectos de la migración se observan en resultados que derivan de los flujos migratorios, mismos que se pueden clasificar de acuerdo con las causas que los originaron. El impacto de orden positivo es el envío de remesas y su volumen a los lugares de origen, y principalmente el impacto que significa al sustento de millones de familias de todo México y que, a su vez, representan un soporte a la economía en su conjunto. En el caso de México, las remesas desplazaron al sector turismo como segunda fuente de ingreso de divisas al país a partir de 2001 (Cuadro 1), con una marcada tendencia a la alza a partir de 2003, cuando duplicó los ingresos percibidos por el turismo en 2004.



Figura 2. Condiciones de pobreza que obliga a la familia a tomar decisiones para la emigración de alguno de sus miembros.

Cuadro 1. Comparación del ingreso de remesas contra otras fuentes en México para el período 1990-2009.

Millones de dólares					
Año	Remesas	Inversión extranjera directa	Petróleo	Productos agropecuarios	Turismo
1990	2 494	16 629.60	10 104	2 162	3 934
1991	2 660	16 849.70	8 166	2 373	4 339
1992	3 070	11 510.30	8 307	2 112	4 471
1993	3 333	7790.05	7 685	2 790	4 564
1994	3 475	15 064	7 619	3 037	4 855
1995	3 673	9 660	8 638	4 573	4 688
1996	4 224	9 987	11 817	4 122	5 110
1997	4 865	14 230	11455	4 436	5 531
1998	5 627	12 346	7 296	4 320	5 633
1999	5 910	13 189	9 959	4 438	5 506
2000	6 573	16 597	16 124	4 752	6 435
2001	8 895	26 843	13 191	4 435	6 538
2002	9 815	14 774	14 823	4 196	6 725
2003	15 041	10 783	18 597	5 023	7 252
2004	18 331	17 909	23 663	5 666	8 382
2005	21 689	22 351	31 889	5 981	9 146
2006	25 567	19 946	39 017	6 836	9 559
2007	26 069	27 440	43 014	7 415	10 340
2008	25 137	23 682	50 635	7 895	10 817
2009	21 181	12 522	30 883	7 798	9 221

Fuente: Banco de México, Indicadores económicos, varios años; Banco de información, Sistema de Información Económica (SIE), marzo 2001; y página WEB: www.banxico.org.mx.

De acuerdo con el estudio realizado por el Centro de Estudios Sociales y de Opinión Pública (CESOP, 2004): “**El impacto de las remesas familiares en México y su uso productivo**” señala que las tres entidades que captan el mayor monto de remesas son: Michoacán, con 1,685 millones de dólares (13 %); Jalisco, con 1,275 millones de dólares (10 %); y Guanajuato, con 1,211 millones de dólares (9 %). El costo total por envío de dinero desde EUA a México ha disminuido considerablemente desde 1999 y es de los más bajos de Latinoamérica; este descenso ha sido de 55 % para el período 1999-2004. En promedio, el costo por envío

de \$300 dólares es de 4.1 %. En la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH), el INEGI señala que en 2002 los hogares mexicanos que recibieron remesas fueron 1 millón 401 mil 986; esto es, 5.7 % del total de hogares en México.

El crecimiento de las remesas se vio notablemente afectado por la crisis de 2009, misma que tuvo su origen con la llamada crisis de las **punto com**, pero hasta ese periodo no se había afectado a la economía real. Como se observa en la Figura 3, es a partir de 2007 cuando inicia el decrecimiento, toda vez que los estragos de los

desequilibrios económicos se hacían sentir en el sector de la construcción, donde se ubica un porcentaje significativo de emigrantes mexicanos.

Las remesas muestran una tendencia creciente y su impacto de mayor significancia se reflejó en las economías locales y regionales, ya que impulsan la industria de bienes de consumo y estimulan la expansión de servicios (Ávila *et al.*, 2000). Esto tiene sentido si se toma en cuenta que los envíos de remesas a los hogares receptores significan ingresos que van desde 28.7 % (1992) del ingreso total que perciben, hasta 33.6 % (2006). Como se observa,

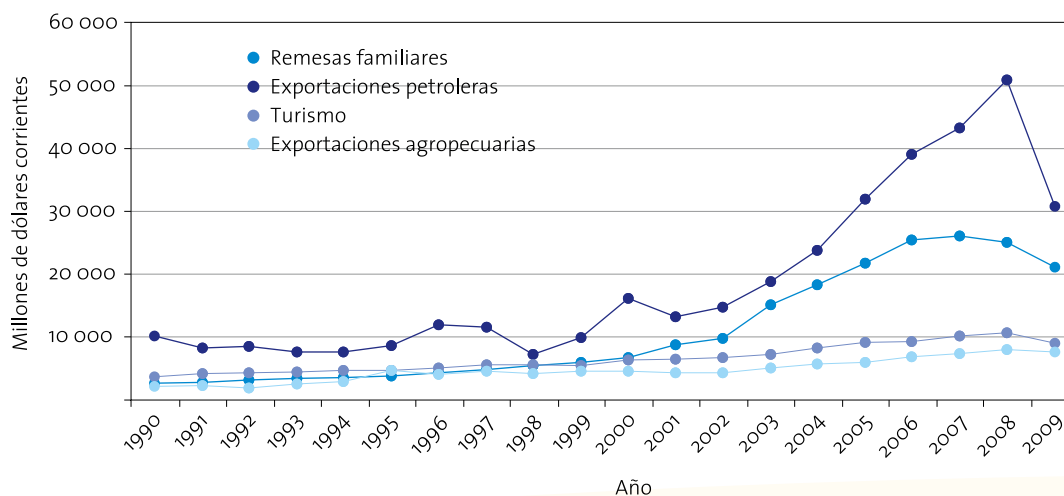


Figura 3. Remesas Versus otros ingresos por divisas, 1990-2009. (CONAPO con base en el Banco de México, *Indicadores económicos*, varios años.

respecto a la distribución del ingreso de los hogares que reciben remesas (Cuadro 2), en el periodo 1992-2006 las remesas representaron hasta 100 %, o más de las remuneraciones del trabajo de los hogares receptores, y sólo se vio afectado por la reciente crisis en EUA, que mermó los montos enviados.

En efecto, las remesas solamente sirven para contribuir al consumo familiar. La posibilidad de ahorro es inversamente proporcional al consumo; por lo tanto, canalizar parte de las remesas a otra actividad es poco probable. Los receptores de remesas en México gastan 78 % en sus necesidades básicas; 8 % para el ahorro; 7 % en educación; 1 % en vivienda, 1 % a pequeñas inversiones, y el resto (4 %) lo utilizan en varios gastos, como compra de electrodomésticos, aparatos electrónicos, fiestas o, incluso, viajes (CESOP, 2004). Como señalan Arroyo y Berumen en Arroyo *et al.* (2002) algunos estudiosos sobre el tema han coincidido en que en casos específicos ha habido cierto éxito; sin embargo, en otros han encontrado que las remesas no son detonantes del desarrollo regional, es decir, las remesas tienen muy pocos impactos regionales en los lugares de origen de los emigrantes, o son pocos los efectos económicos y sociales multiplicadores que pueden generar sobre ellas (García-Zamora, 2003).

En general se sostiene que son recursos empleados principalmente en la manutención, y sólo en una pequeña parte se destina a inversiones productivas (Lozano, 2000), lo que se confirma con los datos presentados por el Centro de Estudios Sociales y de Opinión Pública. Esta situación se

sustenta en el hecho de que los que emigran no son empresarios o emprendedores; en realidad, son personas que se movilizan hacia regiones donde el nivel de ingreso que esperan percibir es mayor al de su zona de origen. Son trabajadores asalariados, en primer lugar, del sector rural, y parte de su ingreso (remesa) se traduce en un salario para la familia.

Por otra parte, las remesas representan un área de oportunidad al sector financiero para “**bancarizar**” a un sector de la población que, como observamos, crece año con año. Esta parte de la población se caracteriza por ser de bajos recursos y excluidos socialmente. Pero su estatus cambia, aunque de forma relativa, toda vez que cuentan con un flujo constante de recursos financieros ya que si bien es cierto que la mayor parte va al consumo, también hay otra que se destina al ahorro. En este sentido, gracias al creciente flujo de remesas, el tema del acceso a los servicios financieros se ha convertido en un elemento importante para los diseñadores de la política pública, debido a que existen evidencias que señalan una correlación positiva entre el aumento del acceso a servicios financieros y la inclusión social (Banco Mundial, 2004).

Colima emigración y remesas

Los datos del Segundo Censo de Población y Vivienda 2005 (INEGI, 2006), registraron que la población en el estado de Colima era de 567,996 habitantes y 147,092 hogares. Una población económicamente activa (PEA) de 292,869, con 95.7 % ocupada a 2009. En ese mismo año se contabilizaban 12, 598 migrantes (CONAPO-ENADID,

Cuadro2. Distribución del ingreso corriente total de los hogares que reciben remesas por tamaño de localidad y tipo de ingreso, según año (1992-2008).

Tamaño de localidad y Tipo de Ingreso Corriente Total	1992	1994	1996	1998	2000	2002	2004	2005	2006	2008
Tipo de Ingreso Corriente Total										
Ingreso Corriente Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Ingreso Corriente Monetario	65.7	69.8	75.5	79.0	79.3	75.5	79.1	78.7	77.9	78.3
Remuneraciones al trabajo	21.1	18.8	18.3	21.6	22.1	21.7	25.6	25.0	25.2	29.5
Ingreso provenientes de negocios propios	9.2	9.8	9.8	13.7	11.7	10.2	8.2	12.4	9.9	11.9
Cooperativas de producción	---	0.0	0.0	0.1	0.1	0.0	0.0	0.5	---	---
Renta de la propiedad	0.8	0.4	0.8	0.8	1.6	0.6	0.6	1.6	1.6	2.4
Ingresos provenientes de otros países	28.7	34.7	40.5	37.8	38.9	35.3	34.5	32.0	33.6	21.2
Otras transferencias	5.7	5.8	5.3	4.5	5.2	7.7	10.3	7.7	7.7	9.4
Otros ingresos	0.2	0.3	0.8	0.5	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2
Otros ingresos monetarios	1.0	0.7	1.6	1.4	1.4	0.6	0.6	1.6	1.7	6.3
Ingreso no monetario	34.3	30.2	24.5	21.0	20.7	24.5	20.9	21.3	22.1	21.7
Localidades con menos de 2500 habitantes										
Ingreso Corriente Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Ingreso Corriente Monetario	70.3	71.4	76.1	78.6	78.1	76.3	78.0	75.3	77.4	80.2
Remuneraciones al trabajo	13.4	11.1	14.3	13.8	17.4	15.8	18.2	17.2	18.0	19.3
Ingreso provenientes de negocios propios	15.9	14.3	12.1	20.2	14.8	11.2	10.8	11.3	10.1	15.7
Cooperativas de producción	---	---	0.0	0.3	0.3	0.1	0.0	0.0	---	---
Renta de la propiedad	1.8	0.6	0.7	0.4	0.3	0.1	0.8	0.5	0.4	3.5
Ingresos provenientes de otros países	35.6	37.4	45.1	39.3	38.0	40.2	37.3	36.2	39.7	26.3
Otras transferencias	3.4	7.8	3.7	4.3	7.4	9.0	10.8	10.2	9.2	9.9
Otros ingresos	0.3	0.2	0.2	0.4	0.1	0.1	0.0	0.0	0.1	0.0
Otros ingresos monetarios	2.1	0.8	0.9	1.1	0.4	0.2	0.8	0.5	0.5	8.9
Ingreso no monetario	29.7	28.6	23.9	21.4	21.9	23.7	22.0	24.7	22.6	19.8

Fuente: Elaboración propia con base a estimaciones que realizara CONAPO con base en INEGI, Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH), 1992, 1994, 1996, 1998, 2000, 2002, 2004, 2005, 2006 y 2008.

2009). Esto quiere decir que 2.2 % de la población del estado viaja para radicar o trabajar fuera del país y una sexta parte de ese porcentaje, es decir, 0.5 %, es la que emigra hacia EUA. Asimismo, el conteo confirmó que en el año 2000, 3,458 colimenses emigraron a EUA. La relación por sexo fue de 63 % hombres y 37 % mujeres, y el promedio de edad correspondió a grupos quinquenales de

20 a 40 años para ambos sexos. Los datos anteriores marcan cierta evolución de la emigración en Colima, y las causas para emigrar no difirieron de las ya planteadas a nivel nacional, tales como altos índices de pobreza, falta de oportunidad de empleo, y estándares altos de desigualdad.

Según los datos del conteo de población 2005, con base en datos de 2000,

en Colima 10,502 hogares reciben remesas y los montos de éstas para 1995 en los hogares receptores fueron del orden de US\$22 millones, con un promedio mensual de 175 dólares. Hacia 2003 el monto creció a US\$103.7 millones; es decir, aumentó cinco veces en ocho años y, tomando el dato oficial de que se mantiene el mismo número de hogares receptores, la cuantía mensual se quintuplicó. En

la Figura 4 se muestra la evolución creciente de remesas, donde el máximo recibido se observa para los años 2006 y 2007, y para 2008 una baja por los efectos de la crisis en EUA, donde la tasa de crecimiento pasó de 7.5 % en 2008 a -21.3 % en septiembre de 2010.

La Figura 5 muestra el comportamiento de envío de remesas a nivel nacional, donde la tasa de crecimiento anual disminuyó a partir de 2005, y se reduce drásticamente en el periodo recesivo. La tendencia no indica recuperación porque hasta el tercer trimestre de 2010, sobre remesas enviadas y registrada por BANXICO (Banco de México), la tasa de crecimiento fue de -27 %, incrementándose la caída en 8 % respecto a 2009. De lo anterior se infiere que la llamada recuperación de la economía en EUA no es tal, ya que el flujo de remesas nacional acusa el mismo comportamiento.

Destaca el hecho de que a pesar de que la tasa de crecimiento anual por concepto de ingresos por remesas familiares decreció a partir de 2004, en términos de posicionamiento a nivel nacional y de acuerdo con las estimaciones del Banco de México (indicadores económicos), Colima pasó de la posición 22 en 1995 al lugar 17 para 2008 y 2009.

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

En 2009 se levantó una encuesta de carácter multidisciplinar cuyo objetivo era identificar el retorno de emigrantes colimenses a raíz de la crisis de EUA, y el esquema de muestreo fue basado en el simple aleatorio, con 21,820 familias en 35 comunidades rurales como universo de trabajo, lo que dio como resultado un total de 400 encuestas

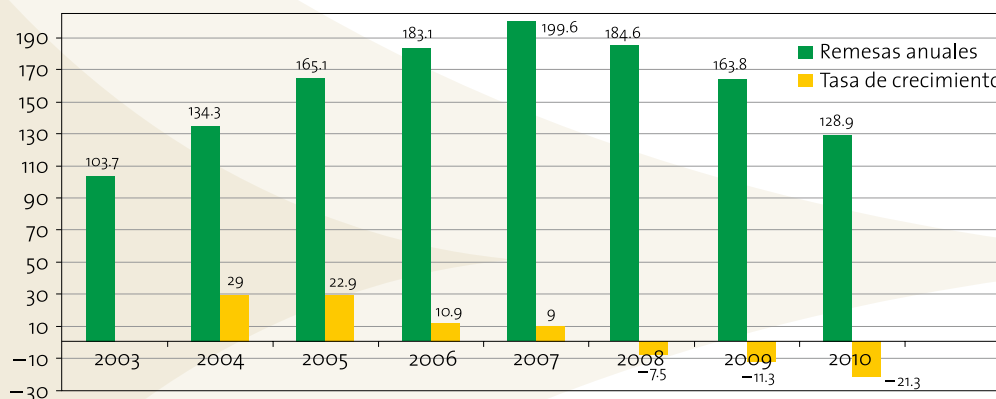


Figura 4. Ingresos por remesas familiares en el estado de Colima, México para 2003-sept. 2010 en millones de dólares americanos. (Elaboración propia con base a datos de Banco de México. Ingresos por remesas familiares, distribución por entidad federativa).

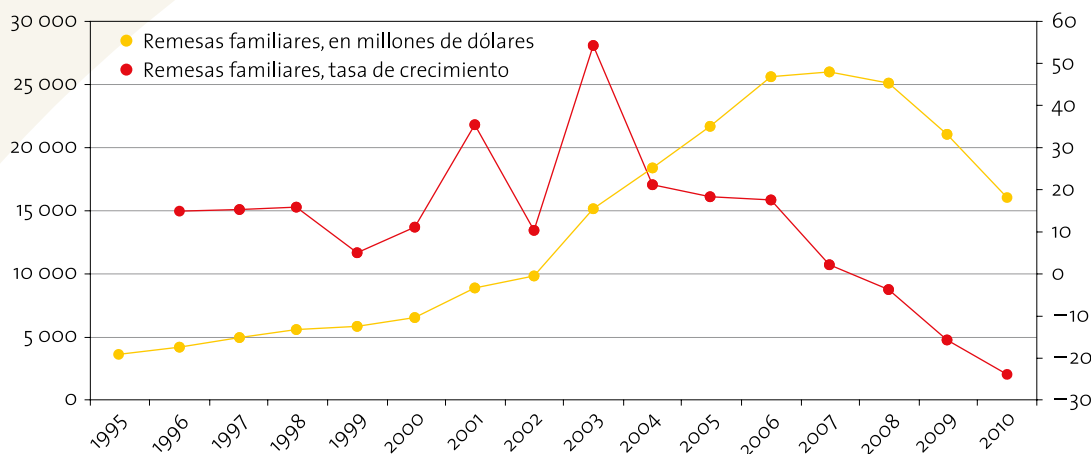


Figura 5. Tasa de crecimiento de remesas enviada a México 1995-2010 (septiembre). (Banco de México Ingresos por remesas familiares. Balanza de pagos).

a familias de migrantes, distribuidas en ocho municipios (Cuadro 3). Se repartieron 403 cuestionarios, de éstos, 341 fueron contestados por familiares de migrantes que vivían en ese momento en los EUA, y 62 por migrantes que regresaron de ese país a sus comunidades rurales de origen en Colima.

En términos relativos, en una muestra de 403 familias con migrantes, un total de 62 familias que regresaron de los EUA significaron un 15.4 %. Sin embargo, sólo 15 de los 62 encuestados llegaron con sus familias, lo que representó 3.7 % del total de la muestra. Expandir estos resultados en la muestra de 21,820 familias significaría que entre 472 y 1,152 de éstas regresaron a las 35 comunidades (el error de muestreo se estimó en 4.9 encuestas, a partir de este dato, y el valor de la distribución normal inversa de una variable aleatoria, con intervalo de confianza a 90 %), es decir, un promedio de 23 familias en cada comunidad.

Con base en lo anterior, se puede decir que en 2008 e inicios de 2009 la llegada de familias de los migrantes de retorno no fue diferente al patrón de migración de otros años en que se han tomado datos, tales como los que presenta la Comisión Nacional de Población (CONAPO), cuyos índices de intensidad migratoria agregan el número de familias que reciben remesas, hogares con migrantes en los EUA, o con migrantes circulares o de retorno, sobre el número de hogares totales, y que muestran que Colima es uno de los estados con mayor índice migratorio. Se comprobó que, al menos para Colima, el retorno no fue masivo, como lo esperaba el gobierno federal y, respecto a la relación remesas-ahorro, se observó que de las 341 familias encuestadas

que tenían algún pariente directo en la unión americana en 2009, 60.7 % declaró recibir remesas por un monto de \$2,094.00 pesos mexicanos en promedio, en un periodo comprendido entre enero de 2008 y agosto 2009, mientras que 29 % no recibió (Cuadro 4) (Figura 6).

La distribución del gasto por remesas recibidas en Colima refleja una tendencia similar a lo que sucede a nivel nacional (Cuadro 2) sobre la distribución del ingreso, las remesas conforman un porcentaje significativo; sin embargo, aún continúan siendo muy reducidas. De los hogares encuestados que reciben remesas, 75.8 % los destina para compra de comida, y 9.5 % a la adquisición de alguna forma de patrimonio (Cuadro 5).

Respecto a la pregunta de si puede destinar parte del ingreso (producto de las remesas) al ahorro en el sector rural, 20 % respondió que sólo una parte. De éste, 33 % lo deposita en el sector bancario y 28 % lo hace en cajas de ahorro, mientras que en los municipios de Tecomán y Armería prefieren guardarlo en cajas de ahorro, probablemente porque

Cuadro 4. Hogares receptores de remesas en el estado de Colima, México.

Envían remesas	Total	%
Sí	207	60.7
No	99	29
No responde	35	10.3
Total	341	100

Fuente: Elaboración propia con base en encuesta 2009.

Cuadro 3. Distribución geográfica de aplicación de encuestas a familias del estado de Colima, México.

Municipio	Muestra a familiares		Muestra directa a migrantes		Representatividad (%)
	Total	Porcentaje	Total	Porcentaje	
Comala	54	15.8	22	35.5	28.9
Tecomán	69	20.2	14	22.6	16.9
Cuauhtémoc	112	32.8	12	19.4	9.7
Colima	12	3.5	9	14.5	42.9
Armería	41	12.0	2	3.2	4.7
Ixtlahuacán	12	3.5	2	3.2	14.3
Minatitlán	27	7.9	1	1.6	3.6
Coquimatlán	14	4.1	0	0.0	0.0
Total	341	100.0	62	100.0	15.4

Fuente: Elaboración propia con información de 403 encuestas realizadas.



Figura 6. Emigrantes que regresan a sus comunidades y quienes permanecen en los sitios de trabajo en EUA.

Cuadro 5. Distribución del gasto por remesas recibidas (2009) en el estado de Colima, México en relación porcentual con hogares encuestados.

Hogares	Compra comida	Paga medicinas	Paga deudas	Compra ropa y calzado	Compra terreno (lote)	Compra casa	Compra rancho	Otros
207	157	95	76	50	5	3	7	5
	75.8	45.9	36.7	24.2	2.4	1.4	3.4	2.4

Fuente: Elaboración propia con base en encuesta 2009.

el monto es de menor cuantía, y en el municipio de Colima no destinan ninguna cantidad para este concepto (Cuadro 6).

El Cuadro 6 proporciona información sobre las instituciones en que depositan los ahorros. El sector de las micro-finanzas en Colima sigue el mismo patrón de comportamiento que el nacional, el cual está conformado por sociedades y cooperativas de ahorro y crédito, afiliadas en su mayoría a la federación denominada Cooperativas Financieras UNISAP, SC RL de CV. Existen siete instituciones micro-financieras con 21 sucursales dentro y fuera del estado, con una cobertura de 6.7 % de la población, ubicadas en los municipios que concentran la actividad económica y mayor población, como Colima, Manzanillo y

Tecomán. Éstas surgieron por necesidad de la comunidad y 57 % de las sucursales tiene una antigüedad de 20 a 49 años; proporcionando servicios financieros que apoyan a gente pobre, debido a las tasas que cobran por los préstamos y las que brindan por el ahorro. Las instituciones de reciente creación, menores a 10 años, prefieren tener miembros con ingresos medios y altos. Esta situación se aprecia por el tipo de servicios financieros que ofrecen y los beneficios asociados a la membresía (Cabezas, 2009).

En el resultado de la encuesta no se encontró evidencia de que las remesas hayan disminuido a raíz de la crisis financiera, pero sí se evidenció que 61 % de los que ahorran lo hacen en bancos y en cajas de ahorro, lo que presenta un reto para que estas insti-

tuciones ofrezcan los servicios financieros que necesita este segmento de la población. **Lo anterior permite inferir que en Colima la captación o ahorro por remesas es muy bajo, y guarda el mismo comportamiento que a nivel nacional (3 %). En este sentido el flujo de dólares que ingresan por remesas representaría un área de oportunidad para la sustentabilidad de las instituciones micro-financieras.**

La relación migración, remesas, ahorro y micro-finanzas en Colima no tiene fuertes vínculos. En primer lugar porque la mayor parte de las remesas se destina al consumo y una pequeña parte al ahorro. El rol de las instituciones micro-financieras no se fortalece por el auge de remesas, ni su actividad disminuyeron por la crisis de 2009.

Cuadro 6. Proporción de hogares que ahorran en el estado de Colima, México.

Municipio	Encuesta	Total ahorran	%	Banco	Caja	Otro	Casa Coppel*
Armería	41	12	29.3	5	0	7	0
Colima	12	0	0	0	0	0	0
Comala	54	18	33.3	8	8	2	0
Coquimatlán	14	2	14.3	0	0	2	0
Cuauhtemoc	103	6	5.8	3	1	2	0
Ixtlahuacán	12	5	41.7	3	1	1	0
Minatitlán	26	6	23.1	2	4	0	0
Tecomán	69	18	26.1	3	5	9	1
TOTAL	331	67		22	19	23	1

*.- Tienda comercial departamental.

Fuente: Elaboración propia con base en encuesta 2009

CONCLUSIONES

Los patrones de emigración de connacionales hacia EUA cambiaron de forma radical y con una creciente complejidad, orientándose a una emigración masiva, principalmente hacia la modalidad indocumentada, que involucra no sólo al jefe de familia sino que, incluso, es ésta la que decide quién emigra y, posteriormente, la mayoría de los miembros también lo hace. La emigración ha tomado un carácter permanente y el número de mexicanos nacidos en los EUA se ha incrementado de forma significativa.

A raíz de la crisis financiera de EUA, se generó la expectativa de que el retorno sería masivo; sin embargo, esto no fue así. Una de las respuestas podría encontrarse en este cambio del patrón migratorio. En Colima, de las 341 encuestadas, sólo 18 % respondió haber regresado.

Los ingresos por remesas que reciben los hogares en Colima disminuyeron a partir del 2008, de -0.8 hasta -0.27 a septiembre de 2010, lo que significó que dejaran de ingresar US\$15 y US\$34.9 millones, respectivamente, para el periodo señalado.

Se constató que Colima se comporta de forma similar a los datos nacionales respecto a la relación remesas: ahorro, donde sólo 3 % ahorra. En dicho estado se observa que las instituciones micro-financieras tienen gran oportunidad para ofrecer servicios financieros acordes a este segmento de la población.

LITERATURA CITADA

- Arroyo J., Berumen S. 2002. Potencialidad Productiva de las remesas en áreas de alta migración a Estados Unidos. (ed) Arroyo J., Canales A., Vargas P. (2002) El Norte de todos, migración y trabajo en tiempos de globalización. UAG-UCLA-PROFMEX-Juan Pablos Editor.
- Ávila J.L., Castro J., Fuentes C., Tuirán R. 2000. Política económica internacional y regional. (ed) Furlong y Zacuala, A. 2009. BUAP.
- Banco de México, Indicadores Económicos, diversos años; página WEB, consultado en sitio internet www.banxico.org.mx
- Banco de México, Indicadores económicos, varios años; Banco de información, Sistema de Información Económica (SIE), marzo 2001; y página WEB: www.banxico.org.mx.
- Banco Mundial 2004. La Pobreza en México: una evaluación de las condiciones, tendencias, y la estrategia del gobierno.
- Cabezas D. 2004. El centro de estudios sociales y de opinión pública. (CESOP) El impacto de las remesas familiares en México y su uso productivo. www.diputados.gob.mx/cesop/doctos/el_impacto_de_las_remesas_familiares_en_México_y_su_uso.
- Cabezas D. 2009. Las Instituciones Microfinancieras en el Estado de Colima (ed) Barrón, Cabezas, González Microfinanciamiento una Alternativa de financiamiento Social. México U de C.
- CESOP. 2004. El centro de estudios sociales y de opinión pública. (CESOP) El impacto de las remesas familiares en México y su uso productivo. www.diputados.gob.mx/cesop/doctos/el_impacto_de_las_remesas_familiares_en_México_y_su_uso.
- CONAPO. Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica. 2009. ENADID. <http://www.conapo.gob.mx/encuesta/Enadid2009/Index.html>
- Durand J., Massey D. 2003. Clandestinos; Migración México Estados Unidos en los albores del siglo XXI. UAZ – Miguel Ángel Porrúa. México,
- García-Zamora R. 2003. Migración, remesas y desarrollo local. Texto completo en www.eumed.net/tesis/2009/rmh/
- INEGI. II Censo de Población y Vivienda. Tomado de <http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/Proyectos/ccpv/default.aspx>
- INEGI Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH), en el 2002
- Lozano F. 2000. Experiencias internacionales en el envío y uso de remesas. (ed) Tuirán R. Migración México-Estados Unidos. Opciones de políticas. Consejo Nacional de Población. México. Noviembre de 2000 pp. 147-166. www.eumed.net/tesis/2009/rmh/
- Morales H, R. 2009 Remesas familiares y condiciones de vida en el contexto de la migración guerrerense hacia los Estados Unidos de América. Edición electrónica gratuita. www.eumed.net/tesis/2009/rmh/
- Tuirán R., Partida V., Ávila J.L. 2000. Las causas de la migración hacia estados Unidos. Benemérita Universidad Autónoma de Puebla. México.



Exclusión social en la población inmigrante femenina en España

Moreno-Víte, A.

Departamento de Economía y Departamento de Finanzas del Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, *Campus* Ciudad de México. Calle del Puente 222, Ejidotes de Huipulco, Tlalpan, 14380 Ciudad de México, Distrito Federal.

RESUMEN

La población inmigrante se presenta como uno de los colectivos con mayor riesgo y peso relativo de la población pobre y excluida. Además de que factores importantes relacionados con el género propician una mayor exclusión social a la población inmigrante femenina, esta circunstancia se ve intensificada en momentos de crisis económica. El presente estudio tuvo como objetivo mostrar cómo los efectos de una crisis económica mundial repercuten con mayor intensidad en la población inmigrante en España, a través del análisis de un aspecto tan relevante como el empleo; con ello se pretende contribuir a la comprensión y conocimiento del fenómeno migratorio y su relación con la reciente crisis económica mundial.

Palabras Clave: inmigración, exclusión social, género.

INTRODUCCIÓN

En un intento por comprender la repercusión de la realidad social y económica en la población, surge en Francia el concepto de **exclusión social** en la década de los setenta del siglo veinte. Es preciso advertir que existían antecedentes de este concepto, y muestra de ello es lo señalado por Marx y Engels en el siglo XIX, quienes se referían ya a la existencia de individuos desclasados que vivían al margen de la sociedad. Myrdal (1962) (citado por Gans, 1993) fue el primero en señalar su temor a que el crecimiento económico y la prosperidad de la mayoría de la población dejaran a un lado a individuos de clase trabajadora menos cualificados, quienes al no tener otra alternativa se incorporarían a actividades precarias, de modo que fácilmente podrían caer en un círculo de privación y pobreza que afectaría a las siguientes generaciones, dando pie a la aparición de una **“underclass”** (personas en desventaja social) que se caracterizaría por la delincuencia y las conductas asociales (Sarasa y Sales, 2009); sin embargo, el concepto de exclusión social, como tal, registra su origen en 1970.

El objetivo central era definir los efectos de las profundas transformaciones en el sistema económico caracterizado por problemas de índole económico-social, relacionados con la falta de recursos económicos, pero también con el incremento de empleos en condiciones precarias, aumento de la tasa de desempleo, y disminución de la participación social. De este modo, este concepto adquirió relevancia para describir la nueva situación, donde adquieren mayor presencia las cuestiones sociales y políticas de los individuos. Sin embargo, a pesar de que el concepto de exclusión nace en la década de los setenta, su generalización no se produjo sino hasta finales de los años ochenta, cuando la Unión Europea (UE) lo utilizó en sustitución del de pobreza, con la intención de superar la orientación economicista de dicha palabra (Caritas, 2009). Cabe señalar que actualmente se han realizado esfuerzos para que los estudios de pobreza también se diversifiquen y se entiendan como un fenómeno multidimensional, yendo más allá de la escasez de ingresos. En este sentido Sen (2000), uno de los principales pilares para la formación de esta nueva concepción de la pobreza, señala que la naturaleza del análisis de ésta se ha visto beneficiada por el entendimiento de la exclusión social.

Es importante destacar que, aunque se encuentran estrechamente vinculados, los conceptos pobreza y exclusión

social no son sinónimos. Son muchos los autores que tratan esta cuestión; sin embargo, para el presente, las acepciones se centran en los criterios propuestos por Room (1995), para quien la exclusión social es un proceso multidimensional (y no sólo orientado en los factores económicos) y dinámico, mientras que la pobreza puede ser definida como un resultado estático (Bruto da Costa, 1998). Igualmente, el concepto de pobreza se focaliza fundamentalmente en aspectos relacionados con la distribución, mientras que el de exclusión social se centra especialmente en las interacciones entre los individuos. Asimismo, Room (1995) subraya que esta última se enfoca en los recursos colectivos, como son áreas locales y comunidades enteras, en lugar de solamente el individuo o el hogar, enfatizando cómo la exclusión significa la falta de derechos de la ciudadanía, y dando importancia a los subsistemas institucionales con derechos, como el educativo, el sanitario, el acceso a los servicios sociales, las instituciones de participación cívico-política, la familia, y los mercados de trabajo.

En el contexto europeo, la problemática de la exclusión social llevó a la UE a designar al 2010 como el año Europeo de Lucha contra la Pobreza y la Exclusión Social, con el fin de reafirmar y reforzar el compromiso político inicial de la UE; es decir, tener **“un impacto decisivo en la erradicación de la pobreza”**. En este sentido, los ministros de empleo y asuntos sociales de la UE acordaron reducir en al menos 20 millones el número de ciudadanos europeos en riesgo de pobreza durante la siguiente década, dentro de la estrategia económica comunitaria para 2020 (Eurostat, newsrelease, 2010). En este sentido, el Consejo de Empleo y Asuntos Sociales de la UE ha ampliado la definición de **“personas en riesgo de pobreza”**, para que se ajuste más a las particularidades de cada Estado miembro de la UE, considerando tres criterios para determinar la exclusión social:

- **Personas en riesgo de pobreza:** aquellas cuyo ingreso sea menor a 60 % de la media nacional.
- **Personas severamente privadas de recursos económicos:** aquellas que no puedan pagarse una serie de bienes y servicios, como un alquiler, un automóvil, o una semana de vacaciones fuera de casa, cada año.
- **Personas que viven en hogares con intensidad muy baja de trabajo:** familias donde gran parte sus miembros en edad de trabajar se encuentren desempleados.

En 2008, 116 millones de personas se encontraban bajo uno de estos tres criterios (Eurostat New Release, 2010), lo que

representó cerca de una cuarta parte de la población total de la UE-27 (este resultado, en parte, se vio acrecentado por la crisis económica y financiera internacional de 2008), y para 2011 eran aproximadamente 120 millones de personas (Eurostat New Release, 2012).

La Figura 1 muestra una visión de las diferencias existentes entre el promedio del conjunto de los países miembros de la UE-27 y el de España en cuanto a su nivel de exclusión social, donde se observa que España muestra mayores niveles que el promedio de la UE-27 respecto a **personas en riesgo de pobreza y personas viviendo en hogares con baja intensidad de trabajo**. Sin embargo, aquí no se refleja el empleo temporal que acrecienta la exclusión social de la población en España. En este sentido, de acuerdo con el Informe de combate a la pobreza y exclusión social de Eurostat (2010), durante 2008, en la UE-27, una de cada siete personas trabajaba con contrato temporal, mientras que en España este dato se elevaba a una de cada cuatro. Aun cuando el trabajo parcial puede aportar flexibilidad para que el trabajador participe en

otras actividades, generalmente éstos optan por esta opción después de no haber tenido la posibilidad de trabajar jornada completa.

Al mismo tiempo, la exclusión está sumamente relacionada con el fenómeno migratorio. En efecto, se ha observado que la experiencia migratoria también ha supuesto factores de riesgo a la exclusión social en los países de acogida. En muchas ocasiones los inmigrantes se enfrentan a prácticas discriminatorias, tales como la no formalización de la relación salarial, los recortes en salarios, y las malas condiciones laborales (Cachón, 2009). En consecuencia, la falta de empleo y su precariedad provocan que esta población inmigrante sea vulnerable y con una alta probabilidad de vivir en exclusión social y financiera en los países de acogida y, específicamente, en la Unión Europea.

Cabe añadir que durante los últimos años los movimientos migratorios a escala mundial se han caracterizado

por el incremento del número de mujeres inmigrantes. Éstas han pasado de tener una presencia en el proceso migratorio relacionada con la reunificación familiar, a convertirse en una de las principales proveedoras de ingresos para sus familias. Sin embargo, si los inmigrantes en general se encuentran en desventaja y vulnerables (Cachón, 2009), la situación de la mujer en el país receptor es aún más crítica al estar su inserción laboral marcada por una triple discriminación, con base en clase social, género y etnia (Parella, 2003).

Al analizar el fenómeno migratorio con respecto a la realidad de España, se observa que la **inmigración intensiva** es un fenómeno reciente, al igual que en otras naciones europeas del sur. De ser un país de emigrantes (Desde finales del siglo XIX hasta el año 1975) (Sánchez-Alonso, 2011), en pocas décadas este país pasó a convertirse en uno de los principales receptores de inmigrantes a escala internacional, sobre todo durante los últimos diez años.

En este sentido, es preciso indicar que la evolución de la inmigración en

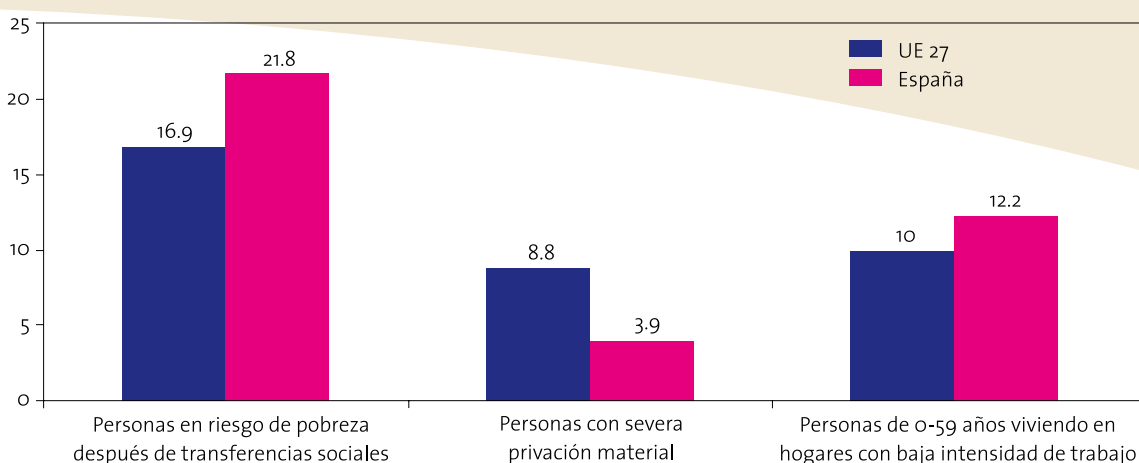


Figura 1. Porcentaje de población en riesgo de pobreza y exclusión social, año 2011 (Elaboración propia: datos de Eurostat/New Release 171/2012 3 Diciembre 2012. http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/income_social_inclusion_living_conditions/introduction[enero 2013]).

España se ha desarrollado en tres fases (Arango, 2004; Cachón, 2006; ENI, 2007; Reher y Silvestre, 2009). La primera, a mediados de los años setenta, marcada por el comienzo del proceso de transición democrática durante el cual se experimentaron cambios demográficos que implicaron una tasa de menor natalidad. La segunda, caracterizada por la entrada de España en 1985 a la entonces Comunidad Económica Europea (CEE) lo cual supuso mayor exigencia en las políticas migratorias españolas; y la tercera involucra la última década en la que, tal y como se ha reseñado anteriormente, ha sido uno de los períodos con mayor flujo de inmigrantes (los períodos más importantes del fenómeno migratorio en España son 1997-2001 y 2002-2007) (ENI, 2007), provenientes sobre todo de países andinos de América Latina.

Una de las razones que explican la entrada intensiva de personas provenientes de América Latina es la adquisición de la nacionalidad española. Aquí, destaca el efecto de la legislación española relacionada con el Artículo 22 del Código Civil, donde se favorece, entre otros, a los provenientes de países iberoamericanos. Con base en lo anterior, en el presente trabajo se buscó identificar el concepto de exclusión social en países desarrollados y su relación con el fenómeno migratorio en España, con el fin de analizar los efectos y consecuencias de la crisis económica mundial iniciada en 2008 sobre el nivel de desempleo de la población inmigrante en España, comparando su evolución con respecto al de la población española (Figura 2).

MATERIALES Y MÉTODOS

Partiendo del análisis de la población inmigrante como uno de los colectivos con mayor riesgo y mayor peso relativo de la población pobre y excluida, se consideró relevante rea-

lizar una contextualización del fenómeno de la exclusión social y su relación con el proceso migratorio sucedido en España en las últimas décadas. Para ello, se realizó una revisión de la literatura económica más relevante, aportando datos extraídos de fuentes europeas que respaldan lo expuesto en la parte teórica. Al mismo tiempo, se analizó el impacto de la crisis económica sobre el nivel de desempleo de la población inmigrante en España, atendiendo a su nacionalidad. Con ese objetivo se aportan datos extraídos del INE de España y de la estimación de la población actual (EPOB), que sirven para reflejar las graves consecuencias que ha tenido la reciente crisis económica mundial para la población inmigrante.

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

Previo al análisis de los resultados, se destacan una serie de factores de riesgo que condicionan la exclusión social de la población inmigrante y que se ven intensificados con motivo de la crisis económica reciente (FOESSA, 2008). Uno de los que más ha afectado a los inmigrantes ha sido el desempleo que aumentó por la crisis económica. Esto se debió en parte a que los inmigrantes trabajaban en sectores que son más sensibles a los ciclos coyunturales y en profesiones menos cualificadas (por ejemplo, el sector de la construcción, que fue uno de los más perjudicados). En época de crisis económica los inmigrantes pueden ser objeto más frecuente de discriminación y ser las primeras víctimas de despidos. También permanecen más tiempo en situación de desempleo, incluso en caso de recuperación económica (Garson y Dumont, 2009).

Otro es la situación de indocumentación administrativa, de irregularidad. Uno de los datos más relevantes del informe



Figura 2. Jóvenes de origen Peruano, dentro de los principales emigrantes.

FOESSA (2008) para el análisis de la exclusión, es el aumento de las tasas de irregularidad laboral de trabajadoras extranjeras, especialmente su alta concentración como empleadas de hogar en régimen interno. Esta condición suele ir asociada a la inexistencia de contrato de trabajo, generándose una precariedad laboral que se traduce en inestabilidad en el empleo. Tan es así que muchas personas excluidas se ven obligadas a trabajar en la economía sumergida, lo que trae consigo bajos niveles salariales y segregación ocupacional. En consecuencia, conseguir un empleo no implica automáticamente una situación de integración social; en cualquier caso, la reciente extensión de la precariedad laboral en España (que alcanza una tercera parte de los asalariados) se convierte en uno de los principales factores de riesgo y exclusión social (FOESSA, 2008).

En esta línea, aun cuando los inmigrantes logran insertarse en la economía formal, lo hacen de manera residual, ya que frecuentemente ocupan puestos temporales o empleo de tiempo parcial, lo que acentúa su inseguridad en el mercado laboral. Garson y Dumont (2009) subrayan que en varios países europeos pertenecientes a la OCDE (Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos), el porcentaje de inmigrantes con empleo temporal supera 50 % al de los autóctonos, y son los primeros afectados por la crisis.

Por otro lado, la economía de los inmigrantes también se ve perjudicada por la necesidad de atender elevadas cargas familiares, tanto en el país de origen como en el de destino. Como resultado, el riesgo de pobreza de la población inmigrante es considerablemente superior al de la nacional. Además, se ha comprobado que el factor étnico juega un importante papel a la hora de explicar tanto la exclusión severa como la más moderada, siendo los inmigrantes extracomunitarios los que tienen una incidencia mayor que la media en cuanto a problemas de acceso al empleo y a la vivienda, enfrentándose así a un mayor riesgo de aislamiento social (FOESSA, 2008). Otro de los factores importantes que propician dicha situación son los relacionados con el género. Las brechas entre sexos que existen en salarios, tasas de actividad y empleo siguen siendo muy elevadas dentro del colectivo inmigrante, por lo que existe una situación de desigualdad en el mercado de trabajo.

La segregación horizontal y vertical en las ocupaciones propicia una sobrerrepresentación femenina en el contrato a

tiempo parcial, ya que 78v% del total de los realizados en 2005 fueron para mujeres (FOESSA, 2008) en trabajos con bajos salarios (básicamente en trabajos como internas y cuidadoras), resultando que **el desempleo afecta más a las inmigrantes**. A lo anterior se suma la incidencia de las separaciones, abusos, violencias y abandonos, lo que vuelve más vulnerable a la población inmigrante femenina (FOESSA, 2008). Las repercusiones sobre la pobreza en las mujeres son notables, hasta el punto de que en algunos grupos, como los hogares monoparentales, se reduciría sustancialmente la pobreza si el trabajo femenino fuese retribuido como el masculino (FOESSA, 2008). A esto hay que añadir que cuando las inmigrantes son el sustento principal del hogar, las probabilidades de verse afectadas por la exclusión social se multiplican extraordinariamente, lo que confirma la tesis de la triple discriminación, argumentada por Parella (2003) (Figura 3).

Otro de los factores que incide directamente sobre la exclusión social es el relativo a la desintegración de redes familiares. Hasta hace poco la familia constituía un importante



Figura 3. Mujeres emigrantes en España.

factor que contribuía a amortiguar los riesgos del mercado de trabajo y la desprotección social. El problema de desempleo y precariedad se veía compensado con la ayuda de los ingresos de otros miembros de la familia. Sin embargo, las transformaciones sociales, especialmente en las familias (reducción del tamaño de los hogares, envejecimiento de la población, inestabilidad del matrimonio, y cambios en los tipos de hogar), han contribuido a una pérdida de la capacidad integradora de la familia tradicional. Este hecho, sin duda, supone un riesgo de exclusión mayor en países del sur europeo, como España, en los que la familia ejerce una gran labor de protección. Finalmente, el tipo de barrio en el que residen también destaca como un factor clave que incide en las relaciones interpersonales y propicia las relaciones sociales perjudiciales.

A la vista de lo expuesto, es posible decir que la importancia del tema de la exclusión social en la población inmigrante en España, queda reflejado en las estadísticas, ya que la población inmigrante duplica las tasas de pobreza respecto a la población autóctona y, en el caso de pobreza extrema, casi las triplica. Además, los inmigrantes presentan indicadores de privación, especialmente en vivienda, muy superiores a los de los hogares españoles (FOESSA, 2008). Además del análisis de los informes sobre exclusión en España (FOESSA, 2008), se desprende que la población extranjera se encuentra, entre otras, en las siguientes circunstancias: Suponen la mitad del total de las personas sin hogar; una de cada tres personas reclusas (aunque esta sobrerrepresentación se debe sólo en parte a la inmigración); una proporción creciente de hogares monoparentales, y también de las mujeres víctimas de la violencia machista; una parte significativa

de los jóvenes se encuentra en situación de riesgo de exclusión; son una parte importante de la prostitución en España (aunque no deba entenderse esto exclusivamente como un efecto de la inmigración).

Efectos de la crisis económica sobre el nivel de desempleo en la población inmigrante

Los efectos de la crisis han repercutido drásticamente sobre la población inmigrante; algunos datos permiten dar una visión del problema. En el Cuadro 1 se indica que para 2008 la tasa de desempleo para la población española ascendía a 10.2 %, mientras que para la extranjera se situaba en 17.51 %; además, como se ha indicado en párrafos anteriores, los extranjeros extracomunitarios son los más vulnerables, lo cual se manifiesta en mayor tasa de desempleo (18.13 %). Al año siguiente este mismo indicador aportó las siguientes cifras: 16.04 % para españoles, 28.4 % para extranjeros, y 30.14 % para extracomunitarios. Dos años después de iniciada la crisis financiera y económica el empleo continuaba deteriorándose, y para 2010 la tasa de desempleo nacional total alcanzaba 20 % y para el colectivo de extranjeros extracomunitarios superaba 30 %.

Esta situación empeoró en 2012 y, de acuerdo con datos de la Encuesta de Población Activa (EPA, 2012), en el tercer trimestre de ese año la tasa de desempleo de la población española de 16 años y más (incluyendo aquellos con doble nacionalidad) alcanzó 32 %, mientras que para la extranjera esta misma ascendía a 34.84 % (EPA, 2011). La pérdida del empleo conlleva otros efectos importantes para los inmigrantes, tales como la imposibilidad de renovar el permiso de trabajo y residencia (cuando éste no es permanente), lo que a su vez genera el dilema de retornar al país de origen al acabar el período de percepción de prestación por desempleo o permanecer en situación irregular, lo que implica un mayor riesgo y exclusión (Aja *et al.*, 2009).

La vulnerabilidad laboral de los inmigrantes se acrecienta en época de crisis, y también se refleja en una reducción del número de trabajadores extranjeros afiliados a la seguridad social con contrato temporal. En agosto de 2009 se redujo 26.1 %, mientras que para aquellos con contrato fijo fue de sólo de 2.8 % en el mismo periodo (Garson y Dumont, 2009). La larga duración de la crisis también ha producido una desaceleración del volumen de la población inmigrada (Aja *et al.*, 2009); cabe destacar que, por primera vez en la historia reciente de España, en el primer semestre de 2011 la emigración superó a la inmigración, además, un

Cuadro 1. Tasa porcentual de desempleo en España por nacionalidad y origen.

Población	%					
	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Total nacional	9.16	8.51	8.26	11.34	18.01	20.06
Española	8.87	8.03	7.61	10.2	16.04	18.16
Extranjera total	11.43	11.78	12.18	17.51	28.4	30.19
Extranjera no perteneciente a la UE	11.87	12.09	12.61	18.13	30.14	31.72

Fuente: Elaboración propia a partir de datos extraídos de la Encuesta de Población Activa (EPA, 2011) INE (2011).

gran número de inmigrantes ha retornado a su país de origen resaltando que, como consecuencia de la crisis (años 2009-2011), 90 % de las personas que emigran al exterior son extranjeros (ePOBa, 2011).

CONCLUSIONES

A manera de reflexión, se analizaron los conceptos de exclusión social y su relación con el fenómeno de la migración. Particularmente, el análisis se centró sobre la inmigración en España, fenómeno que se ha convertido en un factor estructural que se ha intensificado en los últimos diez años, moldeando a la sociedad en su conjunto. Se observó que, como consecuencia de las características laborales, generalmente precarias (entre las que se encuentra la irregularidad documental que viven gran parte de los inmigrantes), este colectivo y en mayor medida las mujeres, padecen un elevado grado de exclusión social. También se señaló que estas características incrementaron las repercusiones negativas de la crisis económica en España sobre la población inmigrante.

LITERATURA CITADA

- Aja E., Arango, J., Alonso J.O. 2009. Bajo el influjo de la crisis. (ed): Aja E., Arango J., Alonso J. Anuario de la inmigración en España (2009): La inmigración en tiempos de crisis. 2009 edn. Barcelona: Bellaterra, pp. 10-15.
- Arango J. 2004. La inmigración en España a comienzos del siglo XXI. (ed): Lleal J. Informe sobre la situación demográfica en España. Madrid: Fundación Fernando Abril Martorell, pp. 161-186.
- Cachón L. 2009. La España inmigrante: marco discriminatorio, mercado de trabajo y políticas de integración. 1ª edn. Rubí (Barcelona): Anthropos.
- Cachón L. 2006. Los inmigrantes en el mercado de trabajo en España 1996-2005. (eds): Aja E., Arango J. Anuario de las políticas de inmigración en España, 2006. CIDOB. Barcelona, España.
- Cáritas Española. 2009. La exclusión social en España: guía del animador. Madrid: Cáritas Española.
- ENI. 2007. Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007. <http://www.ine.es/jaxi/menu.do?type=pcaxis&path=%2Ft2o%2Fp319&file=inebase> edn. Madrid: INE, migraciones.
- Eurostat New Release http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/income_social_inclusion_living_conditions/introduction[enero 2013]
- Eurostat News Release. 2010. (190/2010), Última actualización, Income and living conditions in Europe [Homepage of Eurostat Press Office]. http://epp.eurostat.ec.europa.eu/cache/ITY_PUBLIC/3-13122010-AP/EN/3-13122010-AP-EN.PDF [febrero, 2011].
- Eurostat statistical books. 2010. Última actualización, Combating poverty and social exclusion: a statistical portrait of the European Union 2010 [Homepage of Comisión Europea]. http://epp.eurostat.ec.europa.eu/cache/ITY_OFFPUB/KS-EP-09-001/EN/KS-EP-09-001-EN.PDF [marzo, 2011].
- Eurostat News Release. 2010. http://epp.eurostat.ec.europa.eu/cache/ITY_PUBLIC/3-13122010-AP/EN/3-13122010-AP-EN.PDF.
- Eurostat New Release. 2012. http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/income_social_inclusion_living_conditions/introduction[enero 2013]
- EPA. 2011. Encuesta de Población Activa INE, tasas de desempleo por nacionalidad <http://www.ine.es/jaxiBD/tabla.do> [consulta: julio 2011]
- EPA. 2012. Encuesta de Población Activa INE, notas de prensa 26 de octubre de 2012 <http://www.ine.es/prensa/prensa.htm> [consulta: enero 2013]
- Eurostat. 2010. Última actualización, Population at risk of poverty or exclusion [Homepage of European Commission]. http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/product_details/dataset?p_product_code=TSDSC100 [marzo, 2011].
- FOESSA. 2008. Última actualización, VI Informe sobre exclusión y desarrollo social en España, 2008 [Homepage of Fundación FOESSA]. <http://www.uspceu.es/pdf/servicios/InformeFOESSA.pdf> [abril, 2011].
- Garson J., Dumont J. 2009. Crisis económica y migraciones: bases para la reflexión. (eds): Aja E., Arango J., Alonso J. 2009. Anuario de la inmigración en España. La inmigración en tiempos de crisis. 2009 edn. Barcelona: Bellaterra, pp. 44-51.
- INE. 2010. Instituto Nacional de Estadística España. Última actualización, Encuesta de Población Activa (EPA): Mercado Laboral, tasa de paro por nacionalidad, sexo y comunidad autónoma [Homepage of Instituto Nacional de Estadística (INE)]. <http://www.ine.es/jaxiBD/tabla.do?per=12&type=db&divi=EPA&idtab=866> [julio, 2011].
- INE. 2010. Instituto Nacional de Estadística España. 2011. Última actualización, Estimaciones de Población Actual (ePOBa): flujos migratorios exteriores estimados [Homepage of INE]. <http://www.ine.es/jaxi/menu.do?type=pcaxis&path=%2Ft2o%2Fp259&file=inebase&L=0> [julio, 2011].
- INE. 2010. Instituto Nacional de Estadística España. 2012. Encuesta de Población Activa (EPA) Notas de Prensa 26 de octubre de 2012 <http://www.ine.es/prensa/prensa.htm> [enero, 2013]
- Gans H.J. 1993. From 'Underclass' to 'Undercaste': Some Observations about the Future of the Postindustrial Economy and its Major Victims. *International Journal of Urban and Regional Research*. Volume 17(3): 327-335
- Parella S. 2003. Mujer, inmigrante y trabajadora: la triple discriminación. Rubí Barcelona: Anthropos.
- Reher D., Silvestre J. 2009. Internal Migration Patterns of Foreign-Born Immigrants in a Country of Recent Mass Immigration: Evidence from New Micro Data for Spain. *International Migration Review*, 43(4) 815-849.
- Room G. 1995. Beyond the threshold. The measurement and analysis of social exclusion. Bristol: The Policy Press.
- Sánchez-Alonso B. 2011. La política migratoria en España: Un análisis de largo plazo. *Revista Internacional de Sociología (Ris)* La inmigración en España: perspectivas innovadoras Monográfico1, pp. 243-268.
- Sarasa S., Sales A. 2009. Una propuesta de análisis de la exclusión social a lo largo del ciclo vital. (ed): Navarro V. La situación social en España III. Madrid: Biblioteca Nueva: Fundación Largo Caballero, pp. 543-568.
- Sen A. 2000. Social exclusion: concept, application and scrutiny. *Social development papers*, Asian Development Bank, 1, pp. 1-60.



Cambios en agroecosistemas campesinos del estado de Veracruz, México, por efecto de migración internacional

Gallardo-López, F.¹; Nava-Tablada, M.E.²; Martínez-Garza, S.E.³

¹Campus Veracruz del Colegio de Postgraduados Km. 88,5 Carretera Xalapa- Veracruz, Predio Tepetates entre Puente Julia y Paso San Juan, C.P. 91690 Veracruz.

²El Colegio de Veracruz.

³Egresada Programa de Maestría en Ciencias en Agro-ecosistemas Tropicales de Campus Veracruz del Colegio de Postgraduados.

Autor responsable: felipegl@colpos.mx

RESUMEN

La masificación de la migración veracruzana es relativamente reciente y se expande aceleradamente sin mostrar signos de reversión a corto plazo, requiriéndose analizar sus efectos en el sector productivo rural, que es el origen del grueso de los migrantes nacionales e internacionales. El objetivo fue analizar los cambios de la migración internacional en cuatro regiones campesinas de Veracruz, específicamente en organización del trabajo familiar, toma de decisiones productivas, actividades agrícolas, y tecnología de producción; dichas regiones tienen antecedentes migratorios. Se aplicó una investigación con técnicas cuantitativas (encuesta) y cualitativas (observación participante, entrevistas a informantes clave y estudio de caso) a una muestra de familias campesinas con experiencia migratoria, identificadas mediante la técnica “bola de nieve”, y como límite del número de éstas se aplicó el principio de “saturación”. Los resultados indicaron cambios en los agro-ecosistemas por efecto de la migración en todas las regiones identificando intensificación de labores para los que permanecen en la comunidad; reestructuración de procesos de toma de decisiones en función del papel que desempeñaba el migrante en la familia; periodo de tiempo del ausente en función del tipo de migración (legal o indocumentada); así como, un cambio mínimo en actividades agropecuarias y su manejo tecnológico, además de procesos sinérgicos negativos que pueden acelerar el declive agrícola de los territorios al presentar mínimos impactos positivos en la composición agropecuaria y manejo tecnológico, contrastante con un impacto negativo en la vida campesina.

Palabras clave: Campesino, Agroecosistema, migrante, familia

INTRODUCCIÓN

Diversas investigaciones sobre la migración en Veracruz (Mestries, 2006; Anguiano, 2005; Córdova *et al.*, 2008) coinciden en señalar que, hasta finales de los años ochenta del siglo XX, el estado fue un territorio que atraía población a sus polos de desarrollo agropecuario e industrial, aunque no fue ajeno a la salida de sus habitantes a otras regiones del país; sin embargo, en general, hasta antes del censo de población de 2000, no se cataloga a Veracruz entre las principales entidades expulsoras de migrantes nacionales o internacionales. Anguiano (2007) afirma que en Veracruz la migración hacia Estados Unidos (EUA) no resultaba significativa; sin embargo, en la última década del siglo XX se observa la masificación de este fenómeno en diversos municipios del estado, sobre todo en áreas rurales. Pérez (2003) reporta que Veracruz experimenta una rápida escalada en la tabla de estados que más contribuyen con migrantes en los EUA, pues en 1992 se ubicaba en el lugar 30, en 1997 pasó al 27, en 2000 ocupó el 14, y en 2002 estaba en la cuarta posición.

La creciente participación de Veracruz en la migración también se refleja en las remesas económicas captadas, dado que para 2011 Veracruz ocupó el séptimo lugar nacional en captación de remesas, con 1,273.1 millones de dólares que representaron 5,6 % del total nacional. Dichas remesas se recibieron mayormente en zonas rurales (Fundación BBVA Bancomer, 2012). La masificación de la migración internacional veracruzana se relaciona con la crisis del mercado laboral estatal; la caída de los precios agrícolas en el mercado internacional; la privatización de agroindustrias; las modificaciones al Artículo 27 Constitucional; y el desmantelamiento del apoyo técnico y productivo institucional al sector agropecuario veracruzano (Skerrit, 2007). Mestries (2006) agrega que alrededor de 90 % de la migración veracruzana hacia Estados Unidos es indocumentada y los migrantes provienen mayormente de áreas rurales y del sector agropecuario. Pérez (2008) señala que la migración internacional veracruzana tiene carácter eminentemente laboral, pues los que salen son principalmente hombres jóvenes en edad económicamente productiva que en EUA se emplean mayormente en trabajos poco calificados del sector industrial y de servicios, siendo escasa su inserción en actividades agropecuarias.

Respecto a los efectos de la migración internacional en el ámbito agropecuario, Córdova *et al.* (2008) mencionan que los estudios de caso en diferentes regiones del país indican que la migración conlleva procesos contradictorios en re-

lación con la producción agrícola, por lo que no es posible afirmar la presencia de tendencias lineales en cuanto a su impacto en la vida campesina. Sin embargo, la mayoría de las investigaciones reportan procesos donde la migración agudiza el abandono de la actividad primaria pero, paradójicamente, al mismo tiempo el flujo de remesas contribuye al sostenimiento de la agricultura, al inyectarle subsidios que la mantienen en un nivel de subsistencia.

Nava-Tablada y Marroni (2003) encuentran una situación similar en su investigación sobre los impactos de la migración en la actividad agropecuaria de la Mixteca Poblana, donde la migración internacional masiva de trabajadores, propiciada por la crisis agrícola, incrementó la demanda regional de trabajo asalariado para suplir la mano de obra ausente, la cual se pagaba con las remesas enviadas por los migrantes que funcionaban como un subsidio para la actividad agrícola. Las mismas autoras reportan otros efectos relacionados con la escasez de mano de obra debida a la emigración, tales como: intensificación del trabajo para las personas que permanecen en su lugar de origen, abandono temporal o permanente de la actividad agrícola, disminución en la diversidad de cultivos, estancamiento tecnológico, y pérdida del conocimiento técnico-productivo tradicional que se transmite de generación en generación. Dicho trabajo concluye que aunque la migración no es la causa principal del declive agrícola, sí acelera este proceso. Al analizar la migración como una respuesta de los campesinos ante la crisis del café en tres municipios del estado de Puebla, Ramírez y González (2006) identifican dos tendencias originadas por el flujo migratorio: el envejecimiento y la feminización de la mano de obra dedicada a la actividad agropecuaria, y la mayor dependencia de las unidades productivas familiares respecto del envío de remesas. Canales y Montiel (2004) agregan que en Teocaltiche, Jalisco, el principal destino de las remesas es el gasto familiar, lo que contribuye a la capitalización de los hogares de los migrantes, pero no siempre implica una mejora de la actividad productiva en las comunidades de origen.

Mestries (2003), quien ha estudiado la migración en regiones cafetaleras del centro de Veracruz, afirma que la crisis de la cafeticultura provocó el aumento de la migración internacional. En consecuencia, las unidades domésticas perdieron a sus trabajadores masculinos más productivos y emprendedores, y dependieron cada vez más de las remesas. Esto se tradujo en el creciente abandono de las fincas y el deterioro de la producción cafetalera, dado que ocurre una causalidad acumulativa entre crisis agrícola y migración, lo que provoca un declive productivo.

Aunque la migración internacional del estado de Veracruz ha sido abordada por diversas investigaciones (Chávez *et al.*, 2007; Pérez, 2008; Córdova *et al.*, 2008), debido a que la masificación de la migración es relativamente reciente (comparada con otras entidades de añeja tradición migratoria), se expande constante y aceleradamente a todo el territorio estatal, y no muestra signos de revertirse a corto plazo, y se requiere profundizar en aspectos, tales como sus efectos en el sector productivo rural, que ha sido el origen de los migrantes nacionales e internacionales. De acuerdo a lo anterior, el objetivo fue analizar los cambios que la migración internacional ha propiciado en la organización del trabajo familiar en las parcelas, toma de decisiones productivas, actividades agrícolas, y tecnología de producción en agro-ecosistemas de cuatro regiones campesinas de Veracruz.

MATERIALES Y MÉTODOS

La investigación se realizó en cuatro regiones agroecológicas del estado de Veracruz, donde se registran flujos migratorios importantes, principalmente internacionales. Dos de ellas se localizan en la zona central montañosa, donde predomina la producción de café (*Coffea arabica*), y cuyo producto es reconocido en el mundo por su calidad, pero que actualmente enfrenta una grave crisis originada por la caída de los precios en el mercado internacional. Los

municipios de Coatepec, Xico y Teocelo constituyen la primera de ellas; Huatusco e Ixtaczoquitlán, la segunda; y la región de los Tuxtlas representa la tercer zona, localizada en el trópico húmedo del sur de Veracruz, y que está integrada por los municipios de San Andrés Tuxtla y Catemaco, donde se localiza la Reserva de la Biosfera de los Tuxtlas, área natural protegida de gran importancia ecológica en que se han desarrollado empresas dedicadas al ecoturismo, como alternativa a la crisis de los cultivos tradicionales de la zona, mientras que los municipios de Paso de Ovejas y Puente Nacional constituyeron la cuarta región de estudio y se ubican en el trópico seco del centro del estado, donde las actividades económicas importantes son la ganadería de doble propósito, cultivo de caña de azúcar (*Saccharum officinarum*), maíz (*Zea mays*), papaya (*Carica papaya*) y mango (*Mangifera indica*) (Gallardo *et al.*, 2002), agro-ecosistemas que también enfrentan una severa crisis que ha propiciado el aumento de la migración e impactos en las unidades de producción familiar.

La investigación abordó el fenómeno migratorio desde un enfoque mixto, combinando técnicas cuantitativas y cualitativas (Nava y Marroni, 2003). El trabajo de campo en las zonas de estudio inició con recorridos exploratorios, observación participante, y entrevistas con informantes clave que sirvieron para familiarizarse con la problemática de las regiones y seleccionar las poblaciones con mayor migración en el municipio (Cuadro 1).

Cuadro 1. Número de entrevistas en cada región, municipio y comunidad.

Región	Municipio	Comunidad	Localización geográfica	No.*
Coatepec	Coatepec	Bella Esperanza	19°26'48.13" N 96°52'17.69" O	21
	Xico	Úrsulo Galván	19°25'33.43" N 97°00'48.23" O	20
	Teocelo	Tejerías	19°23'27.10" N 96°58'12.61" O	15
Huatusco	Huatusco	Capulapa	19°05'45" N 96°52'41" O	18
	Ixtaczoquitlán	Zapoapan	18°50'22" N 96°59'32" O	28
Golfo Centro	Puente Nacional	Hato de la Higuera	19°14'36" N 96°40'10" O	25
	Paso de Ovejas	Acazónica	19°12'44" N 96°35'17" O	35
Los Tuxtlas	Catemaco	Pozolapan	18°25'34" N 95°06'50.29" O	25
	San Andrés Tuxtla	Chuniapan de Abajo	18°21'28-33" N 95°13'18.77" O	27

*.-Número de entrevistas.

El universo de estudio lo constituyeron las familias campesinas dedicadas a la producción agrícola con antecedentes migratorios, ya sea del jefe(a) de familia o algún(os) de los miembros. La identificación y número de familias encuestadas se realizó mediante la técnica “Bola de nieve” (Goodman, 1961), y el número de familias a quienes se aplicó el cuestionario se definió al presentarse el principio de “saturación” (Taylor y Bogdam, 1990).

El cuestionario se diseñó para captar datos de los miembros de la familia (migrantes y no migrantes), experiencia migratoria, características de la producción agropecuaria familiar, y percepción de los impactos de la migración en dicha actividad y en la comunidad, mientras que las técnicas cualitativas como la observación, la entrevista y el estudio de caso se utilizaron para profundizar aspectos específicos que interesaba abordar en cada región de estudio.

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

Cambios en la organización del trabajo familiar y toma de decisiones productivas

En el proceso migratorio, la salida de uno de los integrantes de la familia conlleva un proceso de reestructuración al interior de la unidades familiares, que afecta de forma diferenciada los patrones de toma de decisiones y la distribución del trabajo según sea la posición familiar del migrante masculino (padre, hijo mayor o menor).

En general, en las cuatro regiones analizadas, la mitad de los entrevistados no señalaron cambios en la organización del trabajo familiar. Sin

embargo, una tercera parte identificó la intensificación de las labores para los que permanecen en la comunidad (mujeres, niños y ancianos, principalmente); un menor porcentaje mencionó aumento en la contratación de mano de obra; y otro pequeño grupo (<10 %) el abandono de las principales actividades agrícolas, en particular las que implican mayor demanda de mano de obra, tales como café, maíz y papaya, dependiendo de su vocación agroecológica).

Para ilustrar con mayor detalle los cambios en los patrones de toma de decisiones y la distribución del trabajo agrícola al interior de la familia, se exponen específicamente los casos de las localidades de Acazónica y Hato de la Higuera, pertenecientes al municipio de Paso de Ovejas y Puente Nacional, respectivamente, dado que en dichas comunidades la existencia de dos tipos diferentes de migración hacia los EUA (indocumentada en Acazónica y legal por contrato temporal en el Hato de la Higuera) permite ver claramente los contrastes entre ambas.

En estas dos localidades se encontró que la posición familiar que ocupa el migrante masculino (padre, hijo mayor o menor), la etapa de desarrollo de la familia (con hijos pequeños, con hijos mayores), y el tipo de migración (legal o indocumentada), son elementos que también afectan de forma diferenciada la toma de decisiones y la distribución del trabajo agrícola. En ambas localidades, cuando el que emigra hacia EUA es el padre de familia, dejando hijos pequeños, la madre se encarga de ejecutar las decisiones que tomaba junto con su esposo (Figura 1 opción a), o bien, éste deja al frente a un familiar ajeno a la unidad doméstica campesina, ya sea su padre, hermano o tío,

entre otros (Figura 1, opción b). Cuando las esposas se quedan a cargo de la actividad agrícola, generalmente buscan jornaleros para que siembren y cosechen sus tierras, como lo expresa una mujer que radica en Acazónica: **“Cuando mi esposo está en Estados Unidos, yo soy hombre y mujer. Yo voy y me llevo a la gente a la parcela y le digo: me van a hacer esto y aquello”** (Sra. Brenda).

Por su parte, la señora Manuela (también de Acazónica), comenta lo que sucede cuando emigra el esposo y emerge un tomador de decisiones ajeno a la unidad doméstica campesina: **“Ahorita que no está mi esposo, el que siembra es mi suegro, o sea, que sembramos a medias. Mi esposo le manda dinero para los químicos y todo lo que hace falta, y mi suegro lleva los mozos para que trabajen la parcela (...); ya cuando mi suegro recoge el maíz, descuenta los gastos y me da la mitad de lo que cosecha”** (Sra. Manuela, Acazónica).

Aunque ambos casos suceden en las dos localidades, la opción “a” se observa con mayor frecuencia en Hato de la Higuera, ya que los migrantes que emigran temporalmente con un contrato legal, se ausentan por periodos cortos y no es necesario designar a alguien ajeno al núcleo familiar para que se ocupe de la parcela, siendo la esposa quien se encarga de realizar las actividades o contratación de mano de obra para llevarla a cabo.

En contraste, como los migrantes en Acazónica se ausentan por periodos más largos, debido al carácter indocumentado de la migración, esta situación conduce a que los jefes de familia masculinos recurran a un familiar (generalmente su padre) para atender la parcela, ya que consideran que la esposa no puede hacerse

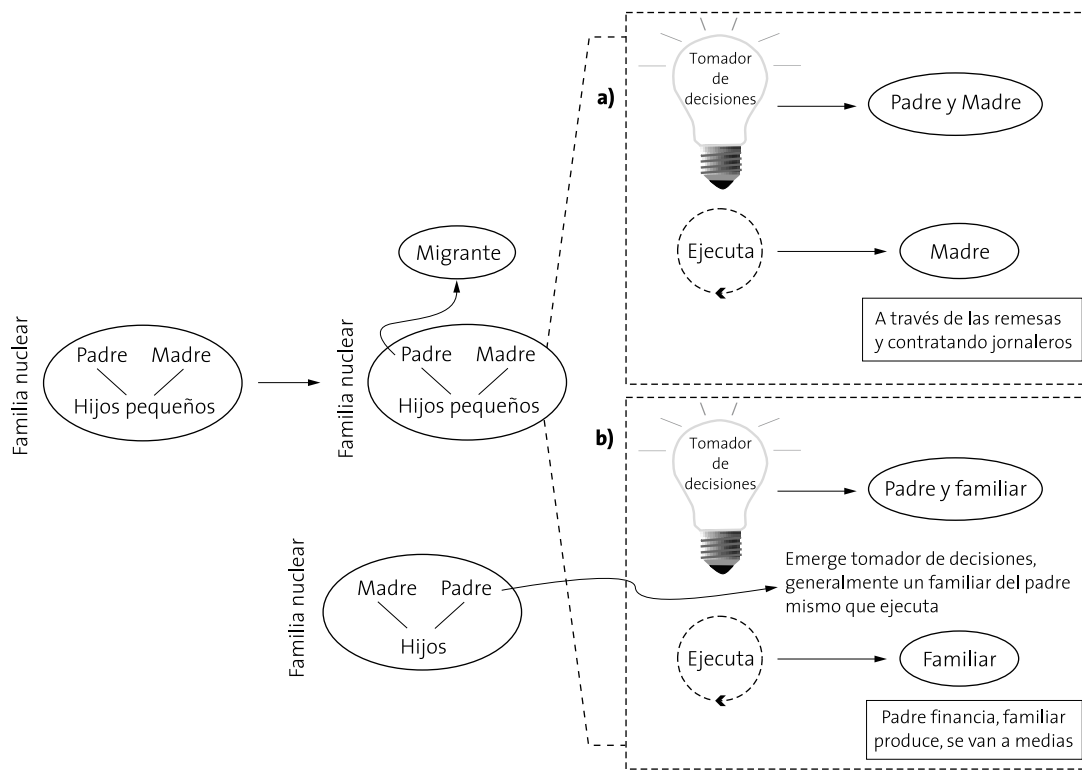


Figura 1. Esquema de toma de decisiones de las unidades domésticas campesinas nucleares con hijos pequeños.

cargo del trabajo agrícola porque tiene que seguir cumpliendo con todas sus obligaciones domésticas (Figura 1, opción b).

Cuando en la unidad doméstica campesina nuclear existen hijos mayores que permanecen en la comunidad, éstos se involucran más en el proceso productivo ante la ausencia del padre, participan en la toma de decisiones, y ayudan a su madre a realizar las actividades agrícolas (Figura 2 opción c). Al respecto, Don Hilario de Hato de la Higuera relata que cuando él emigra, su esposa y su hijo mayor se hacen cargo de la parcela: **“Cuando estaba yo en Estados Unidos, mi hijo mayor iba a trabajar, a limpiar o lo que hacía falta, y ya si no, pues mi esposa buscaba mozos, pero pues no es lo mismo que trabaje uno a buscar mozos porque no hacen lo que uno está acostumbrado a trabajar (...). Entonces se sembraba más po-**

quito (...), nada más para el gasto de la familia” (Don Hilario, Hato de la Higuera).

Por su parte, la señora Gabriela, de Acazónica, narra cómo se tomaban las decisiones de su unidad doméstica campesina cuando sus hijos fueron migrantes (Figura 1, opción d): **“Mis hijos le mandaban dinero a mi esposo para que sembrara (...) pero como él se quedaba solo, sembraba como quería (...). Como mis hijos andaban en Estados Unidos y ya no había quien ayudara a mi esposo, él buscaba peones que lo ayudaran a sembrar”** (Sra. Gabriela, Acazónica).

En las unidades domésticas campesinas, generalmente el que toma las decisiones y organiza la manera en que cada miembro las ejecuta es el padre de familia. Cuando la unidad doméstica campesina cuenta con hijos varones mayores, en algunos casos éstos comparten la toma de decisiones con su padre. Sin embargo, al salir él hacia Estados Unidos (como el caso que narra Don Hilario en Hato de la Higuera), la unidad doméstica campesina se reestructura para seguir produciendo: en este caso se redujo la intensidad de la actividad agrícola y se amplió la participación del hijo y la madre en la toma de decisiones (aunque éstas se siguen negociando con el padre ausente). Por el contrario, cuando el que emigra es un hijo

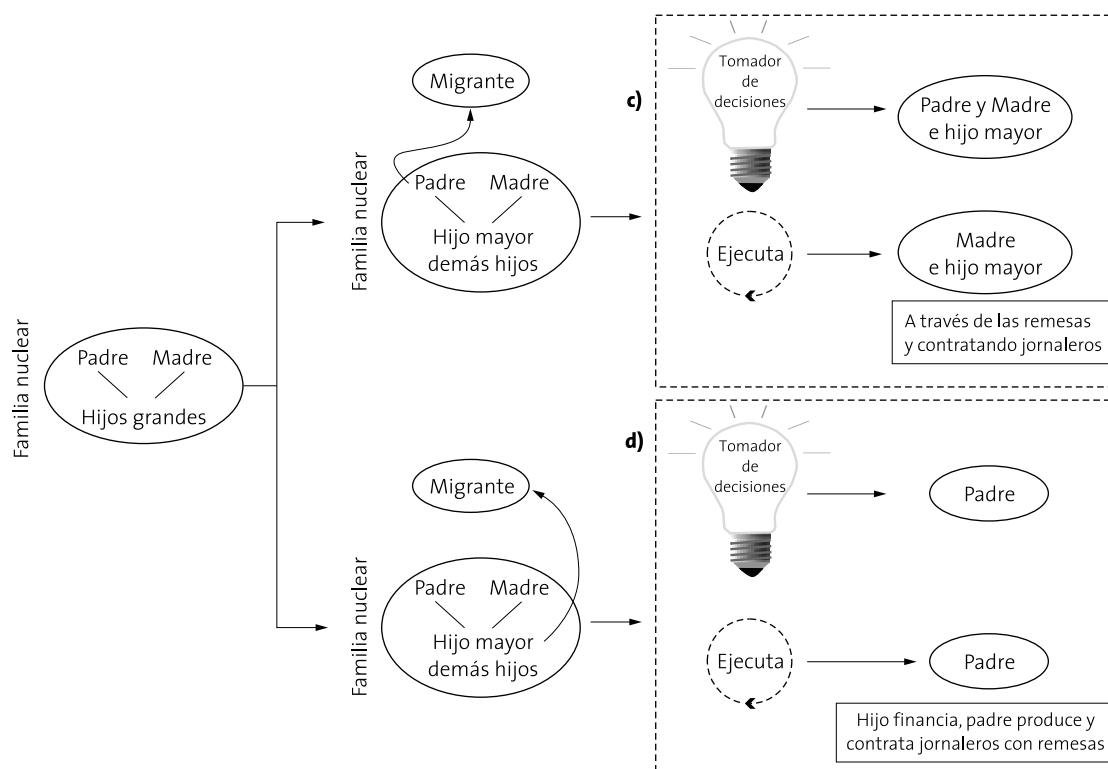


Figura 2. Esquema de la toma de decisiones de las unidades domésticas campesinas nucleares con hijos varones mayores.

mayor (el caso de la Sra. Gabriela, de Acazónica), el padre se encarga de tomar y ejecutar las decisiones productivas con ayuda del dinero de las remesas, pero ni el migrante ni la madre tienen “voz ni voto”.

Estos patrones son similares a lo que Ortega y Ochoa (2004) describen como “**profundos cambios en la estructura familiar**”, ya que en algunas regiones rurales con migración, en ausencia de hombres que trabajen la tierra, es común que las mujeres y los hijos (en la mayoría de los casos) se hagan cargo de las parcelas. Garza *et al.* (2007) reportan que la salida del hijo o esposo conduce a una reasignación de responsabilidades desfavorable para las mujeres, quienes intensifican su trabajo en la unidad doméstica al tener que asumir la carga de las labores agrícolas, pero sin que ello represente un mayor control de las decisiones económicas familiares.

En ambas localidades, la mano de obra utilizada en el trabajo agrícola es una combinación de fuerza de trabajo familiar (durante la mayor parte del año para labores de mantenimiento, como fertilizar, aplicar plaguicidas o deshierbar) y jornaleros contratados para las épocas de mayor trabajo (siembra y cosecha). Sin embargo, en Acazónica existen unidades

domésticas que no recurren a la contratación de mano de obra porque siembran extensiones pequeñas o dedican la mayor parte de sus parcelas a la ganadería extensiva, que requiere poco trabajo; por tanto, las unidades de producción pueden ser atendidas, empleando exclusivamente fuerza de trabajo familiar.

En la comunidad de Acazónica el cambio más observado fue la contratación de mano de obra (pagada con las remesas enviadas por los migrantes). También se intensifica el trabajo de los que se quedan y, en menor medida, las tierras se ceden temporalmente a parientes que se encargan de cultivarlas mientras el migrante está ausente. Como ejemplo de lo anterior la Sra. Brenda de Acazónica, comenta: “**Mi yerno, el esposo de mi hija mayor, trabajaba mis tierras porque soy ejidataria. Yo le prestaba mis tierras para**

que sembrara, pero cuando se fue a Estados Unidos yo no sembraba maíz en mis tierras; se las di a mi compadre el del molino una temporada, otra temporada las sembró mi primo, otra mi compadre Humberto, que también ya se fue “pal” otro lado, y otra temporada lo hice yo, contratando peones”.

En contraparte, en la comunidad del Hato de la Higuera predomina la intensificación del trabajo de los que permanecen en la comunidad y, en menor medida, la contratación de jornaleros, debido a que los migrantes salen temporalmente por contrato y suelen estar presentes cuando la labor del campo requiere de más mano de obra (siembra y cosecha). Esto se debe a que, una vez que han dejado sembradas sus parcelas, los migrantes viajan a EUA y cuando regresan es tiempo de realizar la cosecha. Sólo en caso de que los migrantes no regresen en la época de cosecha, entonces la familia suple su trabajo con mano de obra contratada, la cual se paga con dinero de las remesas (Figura 4).

Estos procesos de reorganización del trabajo y toma de decisiones registrados en la unidad doméstica familiar,



Figura 3. Contratación de personas para realizar actividades de campo, con base en decisiones tomadas por las Mujeres de la familia del emigrante.

que implican intensificación de las jornadas laborales para los miembros que permanecen en la localidad (generalmente mujeres, niños y ancianos que tienen la responsabilidad de mantener produciendo la parcela), la contratación de mano de obra, o bien, la cesión temporal de las tierras a parientes, coincide con lo reportado por Nava y Marroni (2003), Miranda (2006) y Córdova *et al.* (2008), en otros estudios de caso en localidades rurales mexicanas.

Cambios en las actividades agrícolas y tecnología de producción

En general, en las cuatro regiones campesinas de Veracruz analizadas, las actividades productivas y la tecnología empleada en los agro-ecosistemas ha sido poco afectada por la migración. En las dos regiones cafetaleras, la mayoría de los entrevistados (tres cuartas partes) coincidieron en que la actividad cafetalera no ha sufrido cambios significativos por efecto de la migración, ya que éstos se relacionan principalmente con la crisis productiva del sector cafetalero por el bajo precio en el mercado y, en menor medida, por la ausencia de los familiares que atendían el cafetal. Los cambios identificados se refieren principalmente a la reducción en la superficie y, en menor proporción, al abandono del cultivo de café.

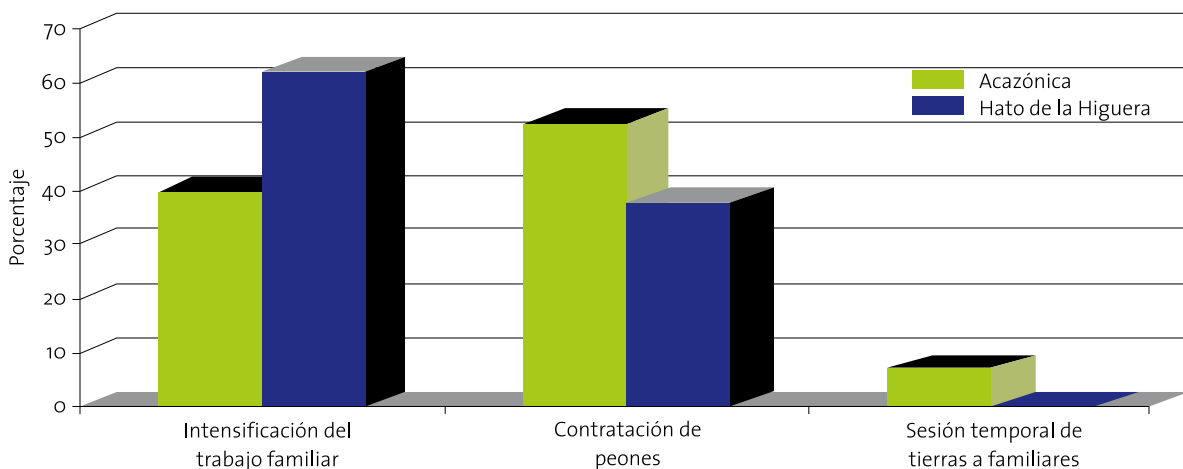


Figura 4. Reorganización de la fuerza de trabajo en las unidades domésticas familiares ante la migración.

La reducción en la superficie se relaciona con la reconversión productiva de los cafetales a otros cultivos; en el caso de la región de Coatepec, la sustitución del café por caña de azúcar (*Saccharum officinarum*) y limón Persa (*Citrus latifolia*); y en la de Huatusco, igualmente por caña de azúcar y cultivos ornamentales. Otras razones del escaso cambio de la actividad productiva en estos agro-ecosistemas es que las parcelas de café son pequeñas y, por tanto, los familiares que permanecen en la comunidad las atienden o contratan peones para que sustituyan la mano de obra ausente, sobre todo en periodos de mayor demanda de trabajo.

Aunque en la región de los Tuxtlas la población que percibe cambios en la actividad agrícola es ligeramente superior (una tercera parte) a la que se registró en las regiones cafetaleras descritas, predominan los entrevistados que no percibieron ninguna modificación en la actividad productiva (más de 50 %). Los principales cambios percibidos fueron la disminución de la superficie y el abandono de la actividad agrícola (renta o venta de parcelas), con el objetivo de enfrentar la ausencia de los miembros que se dedicaban al cuidado de las parcelas, aunque también

estos cambios se imputan a dificultades económicas para practicar la agricultura. Al igual que en las anteriores, en esta zona los efectos de la migración se relacionaron directamente con un cambio de uso del suelo, como por ejemplo, de maíz hacia ganadería extensiva que requiere menor uso de mano de obra.

En la región Golfo Centro (Paso de ovejas y Puente Nacional), menos de la mitad de los entrevistados consideraron que existen cambios en la actividad agrícola por efecto de la migración. En los casos en que se perciben modificaciones en el agro-ecosistema, se observan algunas diferencias según el tipo de migración predominante en la localidad. Así, en Acazónica, donde existe mayor migración indocumentada, los principales efectos señalados fueron **abandono del maíz, abandono de parcelas, reducción del área de siembra, y cambio de uso del suelo de cultivos a pastizales para cría de ganado vacuno**. Por su parte, en Hato de la Higuera (con predominio de la migración legal temporal) se identificaron, en orden de importancia: **reducción del área de siembra, abandono de parcelas, disminución de rendimientos productivos y abandono del cultivo de maíz** (Figura 5).



Figura 5. Actividades productivas del agro-ecosistema maíz (*Zea mays*) que involucra a diversos miembros de la familia del migrante.

Cabe señalar que en esta localidad la diversidad de cultivos se ha visto menos afectada que en Acazónica, a causa de la migración, ya que los migrantes salen a trabajar hacia EUA por contrato y por periodos cortos; lo que les permite seguir dedicándose a la actividad agropecuaria una parte del año y no tener que dejar de sembrar algún cultivo por ausencia de mano de obra. Esto explica por qué, además de producir maíz, las familias de Hato de la Higuera cuentan con un cultivo comercial importante, como es el chile (*Capsicum annum*), que demanda mayor mano de obra e inversión, dado que los migrantes regresan en los periodos de mayor trabajo (siembra y cosecha) y además invierten parte de las remesas en esta actividad agrícola, que aún les resulta rentable. Mientras tanto, en Acazónica la falta de mano de obra y los largos periodos de ausencia de los migrantes indocumentados ha limitado la actividad agrícola, casi exclusivamente al cultivo de maíz para autoconsumo.

En general, en las cuatro regiones campesinas de Veracruz, las actividades productivas de los agroecosistemas han sido poco afectadas por la migración internacional, donde los principales cambios identificados son la reducción de la superficie de alguno de los cultivos, asociada a sustitución por otro sistema de producción que requiere menor mano de obra, o cultivos de mayor rentabilidad. En este último caso el cambio de sistema productivo se relaciona mayormente con el contexto socioeconómico y político de crisis productiva y bajo precio de venta de los productos, que con los efectos de la migración internacional.

En general, el abandono de las parcelas por la migración se presentó sólo en un reducido número de familias: las demás conservaron su tierras y actividad agrícola, dado que las unidades campesinas analizadas son de superficie pequeña, de tal forma que los integrantes que permanecen en la localidad intensifican su trabajo para suplir la mano de obra de los migrantes y mantener activa la unidad de producción. También se observó que cuando existe migración legal temporal por contrato, los cambios imputables a la migración son menores que en las localidades donde predomina la migración indocumentada, esto debido a que esta última modalidad permite al migrante seguir participando en la planificación e instrumentación de las actividades agrícolas, ya que puede regresar a la localidad en las épocas de mayor trabajo, lo cual no es posible para los migrantes indocumentados que permanecen largos periodos en Estados Unidos, a causa de la dificultad de cruzar la frontera ilegalmente.

En cuanto a cambios en la tecnología de producción, en general no se identificaron mejoras significativas relacionadas con la migración en las regiones estudiadas. En la zona de Coatepec ninguna familia hizo referencia a mejoras tecnológicas en sus cafetales. Mientras, en la región de Huatusco el mejor manejo tecnológico de los cafetales se asoció a mayor tamaño de las parcelas sin impacto relevante con el monto de remesas y número de migrantes. En los Tuxtlas, sólo 5 % de las remesas se destinó a algún tipo de inversión productiva y/o mejora tecnológica (compra de terrenos agrícolas, mejora de infraestructura productiva, etcétera).

En la región Golfo Centro se encontró que la inversión productiva agropecuaria representó la segunda opción de destino de las remesas, siendo las principales inversiones productivas la adquisición de nuevas tierras para cultivar, la compra de insumos (fertilizantes, semillas), y pago de asesoría técnica (con la consecuente obtención de mejores rendimientos). Estos cambios se dieron principalmente en la comunidad del Hato de la Higuera, donde el patrón migratorio es legal y uno de sus ejes productivos es el cultivo de chile (*Capsicum annum*). Lo anterior coincide en general con lo reportado por Córdova *et al.* (2008), quienes concluyen que la migración tiene efectos contradictorios en relación con la producción agrícola, ya que por una parte agudiza el abandono de la actividad primaria, y al mismo tiempo las remesas contribuyen a su sostenimiento.

CONCLUSIONES

- El principal cambio percibido por las familias campesinas con experiencia migratoria en cuanto a la distribución del trabajo agrícola, fue la intensificación de las labores para los que permanecen en la comunidad, principalmente mujeres, niños y ancianos, sin importar la zona agroecológica en que se localicen.
- Existe reestructuración de los procesos de toma de decisiones cuando alguno de los miembros de la familia emigra, y depende principalmente de la función que desempeñaba el migrante en la familia y del periodo de tiempo que se ausenta, condicionado lo anterior por el tipo de migración, ya sea legal o indocumentada.
- Los cambios en las actividades agropecuarias de los agro-ecosistemas por efecto de la migración son mínimos en las cuatro regiones, dado que la modificación más registrada es el cambio de los cultivos

tradicionales de cada una de éstas (café, maíz) hacia otros que requieren menor uso de mano de obra (ganadería extensiva) o cultivos comerciales que pueden incrementar sus ingresos (caña de azúcar, limón persa, ornamentales).

- Las remesas producto de la migración generalmente no tienen un impacto positivo en el manejo tecnológico de los agro-ecosistemas. Las excepciones se asocian a las características inherentes de cada actividad agrícola dentro de la dinámica productiva regional y comercial, pero principalmente a los precios del mercado.

LITERATURA CITADA

- Anguiano T.M.E. 2005. Rumbo al norte: Nuevos destinos de la migración veracruzana. *Migraciones Internacionales* 8 Vol. 3 núm. 1, COLEF, México: 82-110.
- Anguiano T.M.E. 2007. El flujo de la emigración veracruzana a la frontera norte mexicana y Estados Unidos. En: *In God We Trust. Del campo mexicano al sueño americano*, Plaza y Valdés, México. pp: 35-54.
- Canales A.I., Montiel A.I. 2004. Remesas e inversión productiva en comunidades de alta migración a Estados Unidos. El caso de Teocaltiche, Jalisco”, *Migraciones Internacionales* 6 Vol. 2 núm. 3:142-172.
- Chávez L.A.M., Rosas C.A., Zamudio G.P.E. 2007. Cambios en la migración del estado de Veracruz. Consecuencias y retos. En: *Red Internacional de Migración y Desarrollo. Documentos*, http://meme.phpwebhosting.com/~migracion/rimd/documentos_miembros/13036doctap.pdf, consultado el 12 de noviembre de 2007.
- Córdova P.R., Núñez M.C., Skeritt G.D. 2008. Migración internacional, crisis agrícola y transformaciones culturales en la región central de Veracruz. *Centro de Estudios Mexicanos y Centroamericanos, Universidad Veracruzana, CONACYT, Plaza y Valdés. México* 231 p.
- Fundación BBVA Bancomer. 2012. Anuario de migración y remesas. México 2013. BBVA Bancomer, CONAPO, México. 111 p.
- Gallardo L.F., Riestra D.D., Aluja S.A., Martínez D.J. 2002. Factores que determinan la diversidad agrícola y los propósitos de producción en los Agroecosistemas del municipio de Paso de Ovejas, Veracruz, México. *Agrociencia*. 36: 495-502.
- Garza B.L.E., Gómez G.L., Zapata M.E. 2007. Pugnando por focalizar la pobreza desde la perspectiva de género: las mujeres rurales de la tercera edad dependientes de las remesas. En: Durán G.A. (coord.). *Mujeres afectadas por el fenómeno migratorio en México. Una aproximación desde la perspectiva de género*. Instituto Nacional de las Mujeres. México: pp. 225-234.
- Goodman A.L. 1961. Snowball Sampling. *The Annals of Mathematical Statistics* (32):148-170
- Mestries B.F. 2003. Crisis cafetalera y migración internacional en Veracruz. *Migraciones Internacionales* 5 vol. 2 núm. 2, COLEF, México. 121-148.
- Mestries B.F. 2006. Migración internacional y campesinado cafetalero en México. Fases circuitos y trayectorias migratorias. *Análisis Económico* Vol. XXI núm. 46, UAM-Azcapotzalco, México. 263-289.
- Miranda T.G. 2006. Migración y remesas en el bienestar familiar: el caso del municipio de Tepexi de Rodríguez, Puebla. Tesis de Maestría en Ciencias. Colegio de Postgraduados, Campus Puebla 139 p.
- Nava T.M.E., Marroni M.G. 2003. El impacto de la migración en la actividad agropecuaria de Petlalcingo, Puebla. *Agrociencia*, 37 (6): 657-663.
- Ortega R.C., Ochoa B.R. 2004. Campo, Migración y Remesas en México. *Claridades Agropecuarias* (129): 3-27.
- Pérez M.M. 2003. Las redes sociales en la migración emergente de Veracruz a los Estados Unidos. *Migraciones Internacionales* Vol. 2, núm. 1, COLEF, México. 136-160.
- Pérez M.M. 2008. Las redes sociales y migratorias en los procesos de movilidad e interacción de los habitantes del Veracruz rural central: el caso de Paso Mariano. 1920-2002. Tesis de Doctorado. Universidad Veracruzana. Xalapa, Ver., México. 265 p.
- Ramírez V.B., González R.A. 2006. La migración como respuesta de los campesinos ante la crisis del café: estudio en tres municipios del Estado de Puebla, Ra Ximhai, Universidad Autónoma Indígena de México, México 2(2):319-341.
- Skerritt D. 2007. Máscara contra cabellera: la migración de veracruzanos a Estados Unidos en perspectiva histórica. En: *In Good we trust. Del campo mexicano al sueño americano*, Plaza y Valdés, México. pp 55-72.
- Taylor S.J., Bogdan R. 1990. *Introducción a los métodos cualitativos de investigación. La búsqueda de significados*. Barcelona, Paidós 343 p.





Homenaje

Dr. Gregorio “Goyo” Martínez Valdés

El domingo 7 de abril, alrededor de las 23 horas, falleció; en su residencia de la Ciudad de México el Dr. Gregorio Martínez Valdés, mejor conocido como **GOYITO** por todos los que lo queremos (es decir, por todos los que le conocimos). Gregorio fue un extraordinario divulgador, un escritor de prosa fluida y amena, pero, sobre todo, un magnífico ser humano. Las imágenes que siguen son de la ceremonia celebrada el pasado 16 en las instalaciones del Centro Internacional para el Mejoramiento de Maíz y trigo (CIMMYT).



El Dr. Thomas A. Lumpkin, Director del CIMMYT, durante la alocución inaugural. De espaldas de izquierda a derecha Cristina Cajigas, Francisco y Verónica Martínez viuda e hijos de Gregorio

El Dr. Jesús Moncada de la Fuente, Director General del Colegio de Postgraduados, haciendo una remembranza de Goyito.



Francisco Martínez Cajigas, hijo de Goyo, durante su intervención.





Verónica y Francisco Martínez colocando parte de las cenizas de Gregorio.



Ceremonia de plantación de un árbol en Memoria de Goyo.



Junto al Dr. Lumpkin, Caritina Venado, colaboradora y amiga de Goyo.



El Dr. Eduardo Casas, exdirector del Colegio de Postgraduados y Martha Larios (segunda de izquierda a derecha), por muchos años colaboradora muy cercana y muy querida del Dr. Martínez.



El Dr. Lumpkin en la misma ceremonia.



Placa develada durante la ceremonia.



Novedad / Segunda Edición

Los transgénicos

Oportunidades y amenazas

Víctor M. Villalobos A.

Los transgénicos son organismos (vegetales o animales) usados en la agricultura, la medicina o la industria, que han sido modificados

genéticamente para conferirles ventajas de las que no disponían originalmente; y son resultado de la investigación científica, principalmente en la Ingeniería Genética, la Biología Molecular y, sobre todo, la Agronomía. La primera edición de este libro se publicó en 2008, y ha tenido varias reimpressiones, concitando un gran interés —obviamente controversial— en toda Iberoamérica. Esta segunda edición incorpora los avances en el tema en los pasados tres años, y pretende inducir un debate inteligente, civilizado e informado —muy lejos de batallas ideológicas— sobre la ingeniería genética.



REEDICIÓN 2012

Nutrición de cultivos

Gabriel Alcántar González y Libia I. Trejo-Téllez

La colección de libros que ahora se denomina Biblioteca Básica de Agricultura (BBA) se inició en 2007 con este título, el cual seguramente

fue un buen augurio. Se reedita continuamente, y seguramente se convertirá en un clásico de la literatura agronómica en español.

Los temas más relevantes en la obra son:

Nutrición de Cultivos, Desarrollo histórico de la disciplina, Nutrientes y elementos benéficos, Diagnóstico de la condición nutricional, Concentración de elementos en el tejido vegetal, Fertilización, Hidroponía y Fertirriego.



Novedad

Sabiduría del desierto, agaves y cactus: CO₂, agua, cambio climático

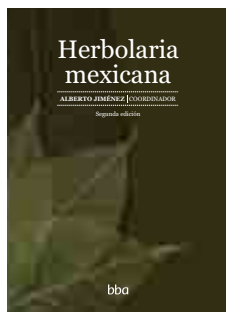
Park S. Nobel

A pesar de la gran diferencia en su taxonomía, los agaves y los cactus son muy afines en su fisiología. Ambos conservan el agua y producen

biomasa en las regiones secas y muy secas; y pueden tolerar el cambio climático, que incluye incrementos en los niveles de CO₂ en la atmósfera, e incrementos en temperatura y cambios en los regímenes de precipitación. En realidad, son plantas ideales para el futuro. ¡Lo mejor está por venir!

Contenido

Sabiduría del desierto, agaves y cactus: CO₂, agua, cambio climático; presenta información científica crucial del Metabolismo Ácido de las Crasuláceas (Capítulo 2), tolerancias vegetales (Capítulo 3), y el mejoramiento vegetal a través del Índice de Productividad Ambiental (Capítulos 5 y 6). El lector puede también enfocarse en los aprovechamientos de los agaves y cactus (Capítulo 1), implicaciones del cambio climático (Capítulo 4), e ideas brillantes para enfrentar los climas futuros (Capítulo 7). Contiene, además, referencias cruzadas, un glosario e información sobre lecturas adicionales que incrementan su utilidad para cada uno de los lectores.



Novedad / Segunda Edición

Herbolaria mexicana

F. Alberto Jiménez Merino

El conocimiento y uso de las plantas medicinales para mantener o recuperar la salud es tan antiguo como la existencia del hombre. La herbolaria ha sido practicada por la mayoría de las civilizaciones; fue ampliamente difundida por

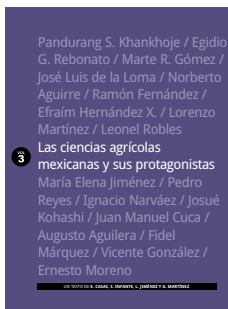
griegos y romanos como Galeno e Hipócrates, cuya enseñanza médica rigió al mundo hasta la Edad Media.

Recientemente ha resurgido el interés por las plantas medicinales. Muchos de los medicamentos de la industria farmacéutica contienen derivados de ellas. Según la herbolaria china existe una planta para casi cualquier trastorno de la salud. Por otra parte, también debemos tomar en cuenta el carácter preventivo que tiene el consumo de las plantas para muchas enfermedades.

En esta obra se caracterizan 457 plantas y productos como una contribución al estudio de la herbolaria, destacando el papel que pueden jugar en la economía de las comunidades rurales, debido a la creciente industria de productos herbales farmacéuticos. Se previene también sobre la recolección excesiva de algunas especies, varias de ellas en peligro de extinción.

La primera edición de este libro se publicó en 2011 y está prácticamente agotada. En esta, la segunda, se ha ampliado considerablemente el ámbito geográfico de ocurrencia de las plantas y animales, aumentando así su utilidad.

Novedad 2012



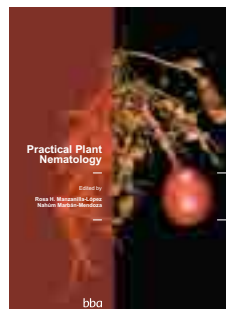
Las ciencias agrícolas mexicanas y sus protagonistas

Volumen 3
Casas, Infante, Jiménez y Martínez

La historia de esta serie de publicaciones, que pretende honrar a los iniciadores —y ahora continuadores— de la investigación en ciencias agrícolas en México se remonta a 1982, cuando el Dr. Leobardo Jiménez Sánchez —un visionario— empezó a entrevistar personas paradigmáticas en la investigación agrícola de nuestro país, publicando un volumen de entrevistas con ellos en 1984. Posteriormente Eduardo Casas Díaz y Gregorio Martínez Valdés recogieron unas cuantas entrevistas de aquel volumen y las complementaron con otras realizadas por ellos, todas las cuales se publicaron en la obra *Las Ciencias Agrícolas Mexicanas y sus Protagonistas*, ya en esta colección (BBA). Un segundo volumen, editado por Eduardo Casas, Said Infante y Gregorio Martínez, incorporó investigadores más jóvenes, pero también incluyó semblanzas de personas ya fallecidas.

Este tercer volumen reproduce tres entrevistas de la obra de Jiménez y añade otras 15 de investigadores/as todavía, felizmente, en activo.

Novedad 2012



Practical plant nematology

Rosa H. Manzanilla y Nahúm Marbán

Plant-parasitic nematodes, often referred to as the 'hidden enemy', are responsible for major crop losses worldwide, both in commercial and subsistence agriculture. Unfortunately, this cryptic nature contributes to the reduced attention paid to these pests – they may even be excluded from major crop protection and plant breeding programs. The purpose of this book is to provide an introduction to practical plant nematology and is aimed at degree level and postgraduate students of agronomy, biology, extension, phytosanitation, and at other professionals involved in crop protection activities and plant disease diagnostics.

The book has three main sections. The first six chapters cover the biology, morphology, taxonomy and practical aspects of symptomatology, sampling, preparation and identification of nematodes using both classical and molecular approaches. The second part of the book comprises ten chapters and deals with the taxonomy, diversity and bionomics of the most economically important plant-parasitic nematode groups. Thirdly, the final seven chapters deal with the ecological (*e.g.*, nematodes as bioindicators), biochemical and molecular processes involved in plant-nematode interactions, and with the chemical and non-chemical methods used to manage nematodes as part of an integrated pest management approach. Statutory measures dealing with quarantine issues and knowledge dissemination (farmer field schools and knowledge transfer) aspects are also included to demonstrate the need for a more holistic approach. Finally, a statistics chapter outlining the planning and analysis of experiments is provided, this being an area where many students frequently require advice and support.

Novedad 2012



Manzaneros chihuahuenses / Trayectoria y organización

Rita C. Favret Tondato

La importancia de este libro está en identificar la producción de la manzana como una actividad dinámica en el territorio del oeste

del estado de Chihuahua, y la trayectoria de los empresarios frutícolas con sus organizaciones.

En el mismo, se relata la historia de esta zona manzanera, aunque el objetivo principal es explicar las acciones de los empresarios manzaneros y la consolidación de sus organizaciones para mejorar la calidad de la fruta y defender su venta en el mercado nacional, en la etapa de la apertura comercial, la globalización de la economía y la competencia con la fruta importada de Washington (Estados Unidos).

Con este estudio, se pretende lograr que las políticas públicas perfeccionen el enfoque territorial integrando las distintas redes productivas, con el propósito de apoyar la valoración espacial que realizan los actores locales, considerar la importancia histórica de los cultivos, las inversiones tecnológicas y en infraestructura, el arraigo cultural, el potencial de los actores sociales y sus organizaciones; tener políticas públicas comprometidas con una producción saludable, con cuidado del medio ambiente y que permitan mejorar la alimentación de los mexicanos.

Herbolaria mexicana

F. Alberto Jiménez Merino

El conocimiento y uso de las plantas medicinales para mantener o recuperar la salud es tan antiguo como la existencia del hombre. La herbolaria ha sido practicada por la mayoría de las civilizaciones; fue ampliamente difundida por griegos y romanos como Galeno e Hipócrates, cuya enseñanza médica rigió al mundo hasta la Edad Media.



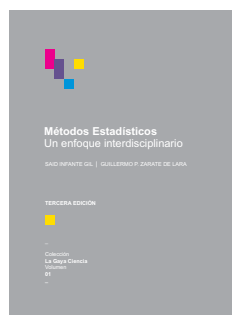
Recientemente ha resurgido el interés por las plantas medicinales. Muchos de los medicamentos de la industria farmacéutica contienen derivados de ellas. Según la herbolaria china existe una planta para casi cualquier trastorno de la salud. Por otra parte, también debemos tomar en cuenta el carácter preventivo que tiene el consumo de las plantas para muchas enfermedades.

En esta obra se caracterizan 457 plantas y productos como una contribución al estudio de la herbolaria, destacando el papel que pueden jugar en la economía de las comunidades rurales, debido a la creciente industria de productos herbales farmacéuticos. Se previene también sobre la recolección excesiva de algunas especies, varias de ellas en peligro de extinción.

Colección



Serie: Memoria recobrada



Novedad 2012

Métodos estadísticos

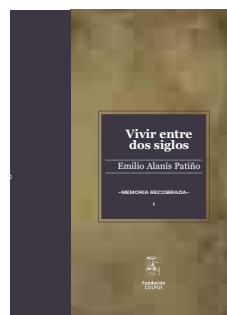
Un enfoque interdisciplinario

Said Infante Gil

La primera edición de la obra Métodos Estadísticos: un Enfoque Interdisciplinario, vio la luz en enero de 1984, agotándose su

primer tiraje (de 3,000 ejemplares) en menos de seis meses. Desde entonces se ha reimpreso regularmente, en promedio una vez por año, con tirajes de entre 1,000 y 1,500 ejemplares cada vez. Puede decirse que, dentro de la exigua tradición de la literatura científica en México, se ha convertido en un clásico en el que han abrevado ya 29 cohortes de estudiantes de licenciatura, maestría y doctorado de México, Centro y Sudamérica, y del suroeste de los EE UU.

Esta tercera edición, ahora bajo el sello editorial del Colegio de Postgraduados, incluye varias novedades; entre ellas la posibilidad de usar el paquete R (de libre acceso) para trabajar los ejemplos en el texto y los ejercicios al final de cada capítulo. Seguramente este libro seguirá siendo una referencia adecuada para todo estudiante de ciencias experimentales y sociales.



Novedad 2012

Vivir entre dos siglos / La vida de un agrónomo

Emilio Alanís Patiño

Don Emilio Alanís Patiño fue un agrónomo emblemático de los mejores valores de la Escuela Nacional de Agricultura en el Siglo

XX. Miembro de la primera generación que terminó sus estudios en la ex-hacienda de Chapingo, habiéndolos iniciado en San Jacinto, Don Emilio fue un precursor en muchos sentidos. Por intermediación del Ing. Juan de Dios Bojórquez (otro agrónomo ilustre) fue, junto a Gilberto Loyo, uno de los dos primeros mexicanos en cursar un postgrado en disciplinas estadísticas; y nada menos que bajo la tutoría de Corrado Gini, seguramente el estadístico más influyente en la década de los años veinte del siglo pasado.

En sus más de 50 años subsecuentes de ejercicio profesional, Alanís Patiño marcó el crédito agrícola, la demografía, las estadísticas agrícolas y, en general, la vida intelectual del país. En esta autobiografía, publicada por primera vez en 1990, el autor establece un paralelismo entre su vida (de ahí el título "Vivir entre dos Siglos") y el devenir del Siglo XX. Los lectores maduros encontrarán gratas remembranzas, y los jóvenes seguramente aprenderán algo de la historia, ya no tan reciente.

Serie: Memoria recobrada



Novedad 2012

Haré valla en la calle de victoria

Relatos de Goyo Martínez

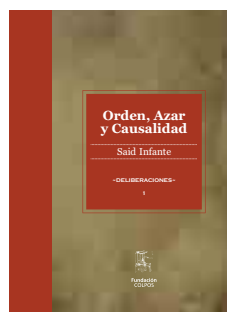
Gregorio Martínez Valdés

El libro Haré Valla en la Calle de Victoria, Relatos de Goyo Martínez, tiene una larga historia. La parte de evocaciones —y

por supuesto invenciones— de la vida de un estudiante excepcional (Gregorio Martínez Valdés) de la Narro se publicó en una edición muy modesta en 1991. No es un anecdotario. El personaje principal será siempre la Narro, y el trasfondo será el eje Buenavista-Salttillo. Cada quién pondrá una cara y una voz a la protagonista saltillense, en particular a Estrella, que aparece aquí y allá, y cada quién pondrá una cara y una voz —y a veces nombres y apellidos—, a los actores incidentales. Será un juego divertido y levemente nostálgico. Sin embargo, los acontecimientos enmarcados en una época determinada (los años cincuenta) no serán exclusivos: habían ocurrido antes o habrán ocurrido después en Buenavista, pero quizás también en Chapingo o Ciudad Juárez.

Ahora se presenta una edición muy cuidada del libro original, adicionando diversos relatos del gran Goyo. Seguramente la disfrutaremos todos los agrónomos de México.

Serie: Deliberaciones



Novedad 2012

Orden, azar y causalidad

El lenguaje de la ciencia moderna

Said Infante Gil

En este ensayo se analiza el decurso de tres ideas fundamentales en el desarrollo de la ciencia: el orden, la causalidad y el azar.

Partiendo del orden Aristotélico fundado en los cuatro elementos; y pasando por la Revolución Científica que culmina con Newton y el primer paradigma; se analiza la confluencia de la ciencia, el arte y la filosofía.

El relato nos lleva; por la ruta de la física, por los trabajos de Kepler, Ticho Brahe, Copérnico, Galileo, Newton, Planck, Einstein, Bohr, Heisenberg... Por la ruta de la Biología, la atención se centra en los trabajos de Darwin, Mendel y Galton. Se analiza también el papel de la metodología estadística en el predominio actual de la idea de Modelo Probabilístico, enfatizando el papel de Karl Pearson y Ronald Fisher en este cambio de paradigma.

Sociedad Mexicana de Ciencias Hortícolas A.C.
Colegio de Postgraduados
PRG - Fruticultura
Convocan al:



10 al 13 de Septiembre
de 2013

Centro de Convenciones
Puebla, Pue.

Límite de recepción de trabajos
Resumen: 15 de Mayo 2013
Artículo en extenso: 15 de Abril 2013

Costos

	Inscripciones
General	\$3,200.00
Socios activos	\$2,700.00
Estudiantes de Posgrado	\$1,500.00
Estudiantes de Licenciatura	\$1,000.00
	Pre-inscripciones (hasta el 15 de Mayo 2013)
General	\$2,700.00
Socios activos	\$2,200.00
Estudiantes de Posgrado	\$1,300.00
Estudiantes de Licenciatura	\$800.00

Informes: www.somech.org.mx

Congreso Nacional de la Sociedad Mexicana de Ciencias Hortícolas A.C. y 1er. Congreso Internacional conmemorando el XXX Aniversario de la SOMECH

conferencias magistrales · recorridos de campo · exposiciones · simposia



iniqap



Driscoll's



Ofrece sus Maestrías en Ciencias y Doctorados en Ciencias, competentes a nivel internacional, reconocidos por el Padrón Nacional de Postgrado de Calidad del CONACYT



Colegio de Postgraduados

Institución de Enseñanza e Investigación en Ciencias Agrícolas
CAMPUS MONTECILLO

RECONOCIDOS POR EL PADRÓN
NACIONAL DE POSTGRADO DE
CALIDAD DEL CONACYT

Maestría y Doctorado en Botánica

La formación de Maestros(as) y Doctores(as) en Botánica se lleva a cabo mediante un programa de cursos y un trabajo de investigación. Los cursos tienen la finalidad de fortalecer y actualizar los conocimientos del estudiante en aquellas áreas de la ciencia requeridas en su formación académica. El trabajo de investigación permite a los candidatos(as) a Maestros(as) y Doctores(as) una vivencia directa con el método científico.

Botánica es el único postgrado en México con ésta especialidad y cuenta con planes de estudio flexibles que permiten interactuar con los demás programas del Colegio de Postgraduados, así como con otras instituciones del país y del extranjero.

La importancia de este postgrado radica en el hecho de que México es uno de los 11 países reconocidos como Megadiversos, por albergar una desproporcionada riqueza de flora y fauna, así como un acervo extraordinario de endemismos.

Objetivo

Formar Doctores(as) y Maestros(as) en Ciencias en Botánica, con nivel académico alto, dedicados(as) a la comprensión de las jerarquías biológicas, que permitan una gestión pertinente de los recursos naturales renovables relacionados con la producción alimentaria y los que producen otros bienes y servicios demandados para el desarrollo económico del país; así como, académicos(as) enfocados al entendimiento de los sistemas vegetales que propicie la utilización racional, manejo, conservación y recuperación de los recursos naturales.

Perfil del egresado

Los y las especialistas formados en el Programa de Botánica amplían sus oportunidades y conocimientos para enfrentar retos en el uso, manejo y conservación de la biodiversidad, que incluye especies silvestres y domesticadas, con importancia alimentaria, agronómica, farmacéutica, forestal, medicinal y forrajera, entre otras.

Líneas de investigación

- Fisiología y Bioquímica Vegetal y su relación con el ambiente
- Botánica Funcional
 - Biofísica
 - Bioquímica
 - Ecofisiología de Cultivos
 - Fisiología Vegetal
 - Fitoquímica
- Morfología y Anatomía Vegetal
- Botánica Estructural
 - Anatomía
 - Histoquímica
 - Morfología Vegetal
- Biosistemática, Ecología y Gestión de Recursos Naturales
- Botánica de Campo
 - Biología de malezas
 - Ecología
 - Etnobotánica
 - Sistemática

Ventaja competitiva

- 50 años de Excelencia Académica
- Planta docente con postgrados reconocidos
- Prestigio nacional e internacional
- Becas para estudiantes de origen nacional
- Centro de investigación con reconocimiento nacional e internacional

CORREO ELECTRÓNICO Y PÁGINA EN INTERNET

www.agropostgrados.mx
www.colpos.mx
botanica@colpos.mx

Colegio de Postgraduados

Carretera México-Texcoco, Km. 36.5
Montecillo, Estado de México, 56230
Tel. (55) 5804.5947
(595) 952.0247
(595) 952.0200 ext. 1276

Departamento de Servicios Académicos

Carretera México-Texcoco, Km. 36.5
Montecillo, Estado de México, 56230
Tel. (595) 952.0200 ext. 1516 y 1517
01 (55) 5804.5900 ext. 1516 y 1517